

№11 (14) НОЯБРЬ 2016

ACADEMY

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ «ACADEMY» №11 (14) 2016 ISSN 2412-8236



ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»

ISSN 2412-8236



9 772412 823003

Academy

№ 11 (14), 2016

Москва
2016



Academy

№ 11 (14), 2016

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Главный редактор: Вальцев С.В.

Заместитель главного редактора: Ефимова А.В.

Выходит 12 раз в год

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

Журнал зарегистрирован
Федеральной службой по
надзору в сфере связи,
информационных
технологий и массовых
коммуникаций
(Роскомнадзор)
Свидетельство
ПИ № ФС77 - 62019
Издается с 2015 года

Подписано в печать:
08.11.2016
Дата выхода в свет:
10.11.2016

Формат 70х100/16.
Бумага офсетная.
Гарнитура «Таймс».
Печать офсетная.
Усл. печ. л. 7,06
Тираж 1 000 экз.
Заказ № 917

ТИПОГРАФИЯ
ООО «ПресСто».
153025, г. Иваново,
ул. Дзержинского, 39,
строение 8

**Территория
распространения:
зарубежные страны,
Российская Федерация**

ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Олимп»
153002, г. Иваново,
Жиделева, д. 19

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«Проблемы науки»

Свободная цена

Абдуллаев К.Н. (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Алиева В.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Акулаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Аликулов С.Р.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Ананьева Е.П.* (канд. филос. наук, Украина), *Асатурова А.В.* (канд. мед. наук, Россия), *Аскарходжаев Н.А.* (канд. биол. наук, Узбекистан), *Байтасов Р.Р.* (канд. с.-х. наук, Белоруссия), *Бакико И.В.* (канд. наук по физ. воспитанию и спорту, Украина), *Бахор Т.А.* (канд. филол. наук, Россия), *Баулина М.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Блейх Н.О.* (д-р ист. наук, канд. пед. наук, Россия), *Богомолов А.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Гавриленкова И.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Гарагонич В.В.* (д-р ист. наук, Украина), *Глуценко А.Г.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Гринченко В.А.* (канд. техн. наук, Россия), *Губарева Т.И.* (канд. юрид. наук, Россия), *Гутникова А.В.* (канд. филол. наук, Украина), *Датий А.В.* (д-р мед. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Дивненко О.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Доленко Г.Н.* (д-р хим. наук, Россия), *Есенова К.У.* (д-р филол. наук, Казахстан), *Жамулдинов В.Н.* (канд. юрид. наук, Россия), *Жолдошев С.Т.* (д-р мед. наук, Кыргызская Республика), *Ильинских Н.Н.* (д-р биол. наук, Россия), *Кайракбаев А.К.* (канд. физ.-мат. наук, Казахстан), *Кафтаева М.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Кобланов Ж.Т.* (канд. филол. наук, Казахстан), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Кравцова Т.М.* (канд. психол. наук, Казахстан), *Кузьмин С.Б.* (д-р геогр. наук, Россия), *Курманбаева М.С.* (д-р биол. наук, Казахстан), *Курпаянчи К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Линькова-Даниельс Н.А.* (канд. пед. наук, Австралия), *Макаров А.Н.* (д-р филол. наук, Россия), *Маслов Д.В.* (канд. экон. наук, Россия), *Мацаренко Т.Н.* (канд. пед. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Назаров Р.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Наумов В.А.* (д-р техн. наук, Россия), *Овчинников Ю.Д.* (канд. техн. наук, Россия), *Петров В.О.* (д-р искусствоведения, Россия), *Радкевич М.В.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Розыходжаева Г.А.* (д-р мед. наук, Узбекистан), *Рубцова М.В.* (д-р социол. наук, Россия), *Самков А.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Саньков П.Н.* (канд. техн. наук, Украина), *Селитренникова Т.А.* (канд. пед. наук, Россия), *Сибирицев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (канд. экон. наук, Украина), *Сопов А.В.* (д-р ист. наук, Россия), *Стрекалов В.Н.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Стукаленко Н.М.* (д-р пед. наук, Казахстан), *Субачев Ю.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Сулейманов С.Ф.* (канд. мед. наук, Узбекистан), *Трегуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Упоров И.В.* (канд. юрид. наук, д-р ист. наук, Россия), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Цуцулян С.В.* (канд. экон. наук, Россия), *Чиладзе Г.Б.* (д-р юрид. наук, Грузия), *Шамишина И.Г.* (канд. пед. наук, Россия), *Шарипов М.С.* (канд. техн. наук, Узбекистан), *Шевко Д.Г.* (канд. техн. наук, Россия).

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

153008, РФ, г. Иваново, ул. Лежневская, д.55, 4 этаж

Тел.: +7 (910) 690-15-09.

<http://academicjournal.ru/> e-mail: admbestsite@yandex.ru

Редакция не всегда разделяет мнение авторов статей, опубликованных в журнале
Учредитель: Вальцев Сергей Витальевич

© Academy. 2016

Содержание

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	5
<i>Савельева О. Н.</i> Исследования ассоциаций гена <i>CYP1B1</i> и наследственной формы первичной открытоугольной глаукомы.....	5
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	7
<i>Харитонов Д. И., Тарасов Г. В., Парахин Р. В., Голенков Е. А., Леонтьев Д. В.</i> Моделирование наследования при построении модели объектно-ориентированной программы в терминах сетей Петри	7
<i>Ершов Н. В.</i> Правовые основы поддержки развития возобновляемых источников энергии в России	12
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ	17
<i>Несторенко С. Н., Бакирова Д. В.</i> Применение биогумуса в восстановлении плодородия почв Донбасса.....	17
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	19
<i>Навруз-Зода Б. Н., Шомиев Г. У.</i> Исторические предпосылки развития теории человеческого капитала	19
<i>Чижова Г. О., Калиева О. М.</i> Современные подходы к определению понятия PR (Public Relations).....	21
<i>Богданова Ю. Н., Симонова Ю. В., Прохоров В. Н.</i> В поисках согласованности: к вопросу обоснования базовых показателей социально-экономического развития в стратегических документах	24
<i>Хужакулов Х. Д., Утанов Б. К.</i> Реформирование аграрных отношений и его влияние на развитие сельского хозяйства в Узбекистане	29
<i>Мусаев А. А.</i> Формирование и деятельность международных финансовых центров Малайзии.....	33
<i>Четвергова А. Н., Стрекалова С. А.</i> Статистика населения города Белово.....	37
<i>Ракитина К. А.</i> Методика организации инновационной деятельности на предприятии в условиях конкурентной среды	39
<i>Макрушина Н. Н.</i> Оптимизация затрат на предприятии.....	42
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	46
<i>Заврумов З. А.</i> Изучение феномена иронии в зарубежной лингвистике XX - начала XXI веков.....	46
<i>Качкынбай кызы А.</i> Саякбай Каралаев в художественном мире Ч. Айтматова	50
<i>Тойчубек кызы Ж.</i> Дидактические мотивы трилогии «Манас»	53
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	58
<i>Баласанян Р. Р.</i> Понятие и предмет договора строительного подряда	58
<i>Баласанян Р. Р.</i> Заключение, изменение и расторжение договора строительного подряда	61
<i>Василенко А. А., Лошкарёв А. В.</i> Возраст для вступления в брак. Ранние браки.....	63

<i>Белемаева А. В., Лошкарев А. В.</i> Необходимость совершенствования экологического права в контексте глобальных проблем.....	67
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	72
<i>Атамуродова Р. К., Жуманова Н. Ш., Алимкулов С. О.</i> Взгляды Авиценны о душе и разуме человека.....	72
<i>Коваль А. Н.</i> Исследование сформированности волевых качеств у детей старшего дошкольного возраста и влияние подвижных игр на их развитие.....	73
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	76
<i>Устинович А. И., Котова А. П.</i> Особенности профессионального стресса кредитных специалистов	76
<i>Фомина О. В.</i> Особенности отношения педагогов к собственному здоровью	78
НАУКИ О ЗЕМЛЕ	80
<i>Губайдулина А. И.</i> Марксистское понимание сущности земли.....	80
<i>Губайдулина А. И.</i> Налогообложение земельных участков и других объектов недвижимости	81
<i>Губайдулина А. И.</i> Раскрытие категории земельной ренты	83
<i>Губайдулина А. И.</i> Реформирование системы земельно-имущественных отношений	84
<i>Губайдулина А. И.</i> Совершенствование кадастровой оценки.....	86

Исследования ассоциаций гена *CYP1B1* и наследственной формы первичной открытоугольной глаукомы

Савельева О. Н.

*Савельева Ольга Николаевна / Savelieva Olga Nicolaevna – магистрант,
биологический факультет,*

Башкирский государственный университет, г. Уфа

Аннотация: в статье рассматриваются актуальные проблемы использования результатов популяционных исследований по наследованию глаукомы в практической медицине.

Ключевые слова: глаукома, ген цитохрома P450 (*CYP1B1*), мутация, персонифицированная медицина.

Исследования развития патологий глаза, в частности первичной открытоугольной глаукомы (ПОУГ), тяжелые последствия которой могут привести к полной потере зрения, в настоящее время становятся все более актуальными, что объясняется тем, что исследователи получают результаты, позволяющие определить возможность развития заболевания до первых его симптомов.

В ряде популяционных исследований было показано, что наличие отягощённого по глаукоме семейного анамнеза является важным фактором риска развития ПОУГ. Значительная доля случаев ПОУГ генетически обусловлена и составляет от 21 до 50%, а риск развития этого заболевания среди потомков больных глаукомой в десять раз выше, чем среднепопуляционный [5, с. 51].

Белок экспрессии гена *CYP1B1* является многофункциональным ферментом, участвующий в метаболизме жирных кислот, ретиновых кислот и 17-бета-эстрадиола [2, с. 417] стероидов и мелатонина. Предполагается участие белка гена *CYP1B1* в метаболизме этих веществ, что может способствовать регуляции внутриглазного давления.

При исследовании китайских пациентов с ПОУГ, было обнаружено 13 миссенс-мутаций, из них - четыре новые мутации (p.P93S, p.R259C, p.A295T, p.L475P), которые ранее были также определены у больных с первичной врожденной глаукомой. Три мутации (p.L107V, p.E229K, p.V320L) были найдены и у здоровых людей. Кроме того, по результатам других работ ранее сообщалось о шести однонуклеотидных полиморфных вариантах (p.R48G, p.A119S, p.V243V, p.V432L, p.D449D, p.N453S), которые наблюдались и у пациентов с ПОУГ, и у контрольной группы, но по частоте проявления не показали существенных различий [4, с. 425].

Было показано, что мутации в *CYP1B1* вызывают нарушение метаболизма 17β эстрадиола, который участвует в индукции экспрессии миоцилина. У пациентов, несущих мутацию (G399V) в гене *MYOC/TIGR*, средний возраст, в котором начинали проявляться признаки глаукомы составил 51 год (48–64 года), наличие же дополнительной мутации в гене *CYP1B1* (R368H) приводило к развитию заболевания в более раннем возрасте. Средний возраст развития заболевания у таких пациентов составил 27 лет (23–38 лет). На основании этого было сделано предположение, что *CYP1B1* может также выступать в роли модификатора экспрессии *MYOC/TIGR* гена и влиять на тяжесть заболевания, обусловленного мутантным геном миоцилина [5, с. 52]. По результатам работ других исследователей есть и иная точка зрения, определяющая *CYP1B1* как один из основных генетических факторов развития наследственной формы ПОУГ.

В работах по изучению вьетнамского населения были определены 5 мутаций в гене цитохрома P 450, 2 из них (p.H279L и p.L283F) были новыми для исследуемой группы, в то время как о трех (p.A121_S122insDRPAFA, p.L107V и p.V320L) других ранее сообщалось в случаях заболевания первичной

открытоугольной глаукомой. Ни одна из этих мутаций не наблюдалась ни у кого из 120 участников контрольной группы. Корреляции генотип-фенотип не показали существенных различий между мутациями и количественными клиническими признаками (внутриглазное давление, диаметр роговицы и др.), а также для качественными факторами (фенотип, тяжесть, прогноз) [3, с. 491].

При исследовании индийского населения аллельный вариант гена CYP1B1 с.1666G (Val432) был определён в качестве чувствительного аллеля для развития ПОУГ, а CGGTA, как гаплотип риска для данного заболевания. Большое количество активных форм кислорода, определённое вариантом Val432 гена CYP1B1 может привести к изменению клеточного апоптоза и привести к развитию глаукомы [2, с. 417].

Согласно проанализированным данным можно заметить, что найденные мутации в генах, в частности в гене *CYP1B1* являются этнически и популяционно-специфичными, что делает невозможным в России в целях профилактики и диагностики опираться на данные, полученные в других странах. Для возможного применения результатов работ в практике персонифицированной медицины необходимо расширение генетических исследований данного заболевания у русского населения.

Литература

1. *Bhattacharjee A., Banerjee D., Mookherjee S.* Leu432Val polymorphism in CYP1B1 as a susceptible factor towards predisposition to primary open-angle glaucoma // *Mol Vis*, 2008. Vol. 8 (14). P. 841-850.
2. *Campos-Mollo E., Lopez-Garrido M., Blanco-Marchite C. et al.* CYP1B1 mutations in Spanish patients with primary congenital glaucoma: phenotypic and functional variability // *Mol Vis.*, 2009. Vol. 15. P. 417-431.
3. *Do T., Shei W., Chau P.* CYP1B1 and MYOC Mutations in Vietnamese Primary Congenital Glaucoma Patients // *Glaucoma*, 2016. Vol. 25 (5). P. 491-498.
4. *Gong B., Qu C., Li X.* Mutation spectrum of CYP1B1 in Chinese patients with primary open-angle glaucoma // *Ophthalmol*, 2015. Vol. 99 (3). P. 425-430.
5. *Астахов В., Рахманов В.* Наследственность и глаукома // *Офтальмологические ведомости*, 2012. № 4. Т. 5. С. 51-57.

Моделирование наследования при построении модели объектно-ориентированной программы в терминах сетей Петри Харитонов Д. И.¹, Тарасов Г. В.², Парахин Р. В.³, Голенков Е. А.⁴, Леонтьев Д. В.⁵

¹Харитонов Дмитрий Иванович / Kharitonov Dmitriy Ivanovich – кандидат технических наук, старший научный сотрудник;

²Тарасов Георгий Витальевич / Tarasov Georgiy Vitalevich – научный сотрудник;

³Парахин Роман Валерьевич / Parakhin Roman Valeryevich – инженер-программист;

⁴Голенков Евгений Александрович / Golenkov Evgeniy Aleksandrovich – кандидат физико-математических наук, старший научный сотрудник;

⁵Леонтьев Денис Васильевич / Leontyev Denis Vasilevich – аспирант, инженер-программист, Институт автоматизации и процессов управления, г. Владивосток

Аннотация: в статье представлен подход к построению моделей объектно-ориентированных программ, использующих инкапсуляцию и наследование, в терминах структурированных сетей Петри. Описан набор операций композиции структурированных сетей Петри, а также правила построения моделей для деклараций и реализаций основных компонент программы.

Ключевые слова: моделирование программ, проверка корректности программ на моделях, объектно-ориентированные программы, сети Петри.

Введение

Теория сетей Петри широко применяется при моделировании и анализе программного обеспечения. Наиболее заметные работы в этой области связаны с исследованием свойств параллельных программ. Поиск тупиковых состояний [1, 2], анализ производительности программ [3, 4], проверка корректности обмена сообщениями [5] являются лишь некоторыми примерами применения сетей Петри. Необходимо отметить, что в этих и многих других работах особую важность имеют модели программ, обеспечивающие формальную основу для анализа программы целиком или некоторых характеристик её компонент. Формирование соответствующей модели исследуемой программ является одним из наиболее трудоёмких этапов в процессе моделирования, и определённая часть исследований направлена на автоматизацию создания моделей программ [6, 7, 8]. Принимая во внимание постоянное развитие языков программирования и сред разработки программ, расширение синтаксиса и семантики современных языков программирования, задача автоматического построения моделей программ из их исходного текста приобретает всё большую практическую значимость для анализа свойств программ и проверки их корректности.

Структурированные сети Петри

Для автоматизации моделирования объектно-ориентированных программ авторами предложено расширение сетей Петри - структурированные сети Петри. Строительным элементом структурированных сетей Петри является PNS-объект, состоящий из сети Петри, входящего дерева имён, исходящего дерева имён и множества входящих и исходящих точек доступа, образующих входящий и исходящий интерфейс объекта. Основная идея структурированных сетей Петри состоит в том, что в операциях композиции PNS-объектов выбор точек доступа для композиции будет выполняться автоматически. Для этого входящие точки доступа состоят из функции пометки переходов сети Петри и вершины из входящего дерева имён в качестве структурного указателя. Исходящие точки доступа также содержат функцию пометки переходов сети Петри, и вершины из исходящего дерева имён в

качестве структурного указателя для автоматического определения точки доступа при композиции PNS-объектов. При этом именованный путь к корневой вершине исходящей точки доступа в одном PNS-объекте должен совпадать с именованным путём к корневой вершине входящей точки доступа в дереве имён другого PNS-объекта. Предваряя построение операций композиции PNS-объектов, были определены операции с точками доступа объекта:

- Операция объединения точек доступа позволяет слить в PNS-объекте две и более точки доступа, имеющие одинаковый структурный указатель. При этом функция пометки в результирующей точке доступа строится как сумма пометок исходных точек доступа. Записывается в виде: $E = (E')_{\gamma=\alpha+\beta}$.

- Операция ограничения по точке доступа удаляет из PNS-объекта все переходы, имеющие ненулевую пометку в заданной точке доступа и саму точку доступа. Записывается в виде: $E = \partial_\alpha (E')$.

- Операция ограничения по ветке точек доступа используется только для точек доступа входящего интерфейса, при этом выполняется ограничение по всем точкам доступа, имеющим структурный указатель, принадлежащий выбранной ветке точек доступа во входящем дереве имён PNS-объекта. Записывается в виде $E = \partial_w (E')$.

- Нормализация PNS-объекта выполняет объединение точек доступа с одинаковыми структурными указателями, а также удаляет все изолированные, т.е. не имеющие входящих или исходящих переходов, места в сети Петри PNS-объекта. Записывается в виде: $E = \text{norm}(E_1)$.

Далее в статье во всех операциях композиции используются предварительно нормализованные объекты. Для моделирования объектно-ориентированных программ, использующих инкапсуляцию и наследование, были разработаны следующие операции композиции PNS-объектов:

- Операция формального объединения строит из двух исходных один результирующий PNS-объект $E = E_1 \oplus E_2$, в котором сеть Петри является формальным объединением сетей Петри исходных объектов, входящее и исходящее дерево имён является формальным объединением соответствующих деревьев исходных объектов, а входной и выходной интерфейсы объекта являются объединением точек доступа соответствующих интерфейсов исходных объектов. Из определения операции следует, что она является коммутативной и ассоциативной, что позволяет формально объединять множество PNS-объектов без учёта порядка выбора пар объектов для выполнения операции.

- Операция простой композиции определяется для PNS-объекта и двух его точек доступа, по одной из входящего и исходящего интерфейса, имеющих совпадающие последовательности имён. В результате операции строится новый PNS-объект, сеть Петри которого отличается от исходной сети добавлением множества переходов синхронизации, каждый из которых имеет два прообраза в виде мультимножества переходов в исходной сети, пометки которых в точках доступа операции совпадают. Мультимножества входящих и исходящих мест для добавленных переходов совпадают с суммой мультимножеств соответствующих мест прообразов этих переходов. Пометка добавленных переходов по всем точкам доступа, кроме участвующих в операции, совпадает с суммой пометок их прообразов. В точках доступа, участвующих в операции, пометка новых переходов является нулевой. Бинарная версия операции сначала выполняет формальное объединение PNS-объектов, а затем унарную композицию:

$$E = [E_1]_\beta^\alpha, E = E_1 \alpha []_\beta E_2 \equiv [E_1 \oplus E_2]_\beta^\alpha.$$

- Операция поглощения для нескольких PNS-объектов, $E = \boxplus (E', E_1, \dots, E_n) \equiv \boxplus (E', (E_1 \oplus \dots \oplus E_n)) \equiv \boxplus (q, X)$ выбирает множество пар точек доступа с одинаковыми последовательностями имён, в каждой из которых одна точка из входного интерфейса, а вторая точка доступа из выходного интерфейса, и выполняет

операцию простой композиции для каждой пары. Затем по использованным точкам доступа из выходного интерфейса выполняется операция ограничения по ветке точек доступа. Далее для всех поглощаемых объектов (т.е. кроме выделенного) выполняется операция ограничения по входящим точкам доступа, так что далее любая синхронизация с этими объектами возможна только через выходной интерфейс.

- Операция структурной композиции (используется для моделирования инкапсуляции) для единственного PNS-объекта выбирает множество пар точек доступа с одинаковыми последовательностями имён, в каждой из которых одна точка доступа из входного интерфейса, а вторая точка доступа из выходного интерфейса. Для этого множества пар точек доступа выполняется операция простой композиции, а затем по использованным точкам доступа из выходного интерфейса выполняется операция ограничения по ветке точек доступа. Затем во входящее дерево имён добавляется новая корневая вершина, и достраиваются альтернативные пути к первому уровню вершин исходного дерева. В случае структурной композиции нескольких PNS-объектов сначала выполняется их формальное объединение, а затем унарная форма операции структурной композиции:

$$E = \succ (q, E_1, \dots, E_n) \equiv \succ (q, (E_1 \oplus \dots \oplus E_n)) \equiv \succ (q, X).$$

- Операция иерархической композиции (используется для моделирования наследования) определяется для двух PNS-объектов $E = E_1 \odot E_2$, сети Петри которых объединяются формально, исходящие деревья имён также объединяются формально, множества входящих и исходящих точек доступа объединяются, а входящие деревья имён объединяются с эксклюзивным порядком имён.

Для моделирования объектно-ориентированных программ, в частности программ на языке программирования C++, разработан следующий набор правил:

1. Модель декларации метода класса или глобальной функции f обозначается $Dcl(f)$ и строится однозначным способом в виде последовательности переход-место-переход, соединённых дугами и помеченных таким образом, что первый переход обозначает начало выполнения функции, а последний - конец выполнения функции.

2. Модель декларации класса обозначается $Dcl(C)$ и строится в две стадии. На первой стадии строится структурная композиция деклараций всех методов и членов, объявленных в этом классе:

$$E' = \succ (C, Dcl(Meth) \oplus Dcl(Memb)),$$

На второй стадии выполняется иерархическая композиция полученной декларации с декларацией предка $E = E' \odot E_{anc}$ или в случае множественного наследования - с декларациями всех классов предков по порядку наследования:

$$E = E' \odot E_{a1} \odot \dots \odot E_{an}.$$

3. Модель декларации объекта получается простым копированием PNS-объекта модели декларации класса с заменой входящего дерева имен на результат одношагового роста исходного дерева, параметризованного именем объекта.

4. Модель реализации метода класса или глобальной функции f получается в результате поглощения моделей декларации всех локальных переменных моделью потока управления функции или метода класса: $E \equiv Imp(f) = \boxplus (E_{cf}, Dcl(Var))$. Построение модели потока управления может быть выполнено автоматически на основе синтаксически управляемой трансляции [9, 10].

5. Модель реализации класса получается структурной композицией моделей реализации всех его методов и моделей декларации всех членов этого класса, в число которых не включаются методы и члены, объявленные в классах предках:

$$E \equiv Imp(C) = \succ (C, Imp(Meth) \oplus Dcl(Memb))$$

6. Модель программного модуля получается простым формальным объединением моделей реализации классов и функций, а также моделей декларации переменных, составляющих программный модуль:

$$E \equiv Imp(Q) = Imp(F) \oplus Imp(C) \oplus Dcl(V)$$

В C++ в качестве программного модуля можно рассматривать любой из файлов с исходными текстами программы или библиотеку функций, получаемую объединением многих файлов. Подобно C++, в результате формального объединения нескольких моделей программных модулей получается новый программный модуль.

7. Модель программы получается в результате операции поглощения моделью загрузчика программы программного модуля, содержащего все функции, переменные и классы программы: $E \equiv \boxplus (Loader, Imp(Q))$.

При этом модель программы будет считаться полной, если входной интерфейс полученного PNS-объекта будет пустым. На практике такая модель зачастую не может быть получена из исходных текстов программы, так как программа может обращаться к функциям библиотек, библиотеки обращаться к функциям операционной системы, операционная система - к драйверам и внутреннему программному обеспечению устройств вычислительной системы. Таким образом, можно либо удовлетвориться неполной моделью программы, подразумевая, что все неудовлетворённые вызовы обращаются к заведомо корректным функциям, либо выбрать набор библиотек и построить с участием человека их полностью автономные модели.

Процесс моделирования.

Представим кратко алгоритм построения модели объектно-ориентированной программы в терминах структурированных сетей Петри с использованием описанного выше аппарата структурированных сетей Петри. Для этого необходим транслятор с объектно-ориентированного языка программирования в некоторое древовидное представление, далее называемое деревом разбора. Каждый узел в этом дереве содержит имя, тип и роль.

Дерево разбора программы в целом строится слиянием деревьев разбора всех единиц трансляции программы (в нашем случае файлов). Слияние выполняется по именам и ролям узлов деревьев. При этом все повторные появления деклараций одних и тех же классов, объектов и функций объединяются.

Существует ряд ограничений, которым должна удовлетворять рассматриваемая программа. Тип узла в дереве разбора программы может быть: глобальным пространством, классом, методом, функцией, переменной и членом класса. Роль узлов может быть либо декларацией (declaration) либо реализацией (implementation). Также в программе не должно быть статических членов класса, а также не должен использоваться полиморфизм. Программа должна успешно проходить компиляцию, то есть не содержать синтаксических ошибок и проблем с неразрешимыми именами.

Алгоритм построения модели состоит из трёх стадий. На первой стадии рекурсивная процедура генерирует PNS-объекты для всех деклараций в программе, а также для реализаций всех функций и методов. Поскольку реализация классов разделена на множество реализаций его методов и членов, на первой стадии также подготавливается содержимое для объектов реализации классов, которые формируются на следующей стадии. И наконец, на третьей стадии все сгенерированные PNS-объекты объединяются вместе в модель программы с добавлением специального объекта, моделирующего первоначальную загрузку программы.

Заключение.

Автоматическое построение моделей объектно-ориентированных программ открывает целый ряд технических вопросов требующих формального решения.

Отличие объектно-ориентированных программ от, скажем, императивных в том, что единичные декларативные объявления в программе имеют влияние на то, как будет выполняться императивный текст многих функций и методов программы. В настоящей статье авторы предложили подход к моделированию инкапсуляции и наследования — двух из трёх концепций объектно-ориентированного программирования - в терминах структурированных сетей Петри. Для того чтобы сделать следующий шаг в моделировании ОО программ необходимо формализовать понятия указателей, динамического заведения объектов и полиморфизма. Ещё

впереди предстоит моделирование статических функций и переменных, параметров функций, исключительных ситуаций, первоначального загрузчика программы, а также такого сложного понятия как шаблоны функций и классов.

Работа выполнена при поддержке программы фундаментальных исследований Президиума РАН «Фундаментальные проблемы математического моделирования» (проект 0262-2014-0157) и государственного финансирования (проект 0262-2014-0003).

Литература

1. *Lafortune S., Wang Y. and Reveliotis S.* Eliminating concurrency bugs in multithreaded software: An approach based on control of petri nets // Application and Theory of Petri Nets and Concurrency: 34th International Conference. PETRI NETS 2013. Milan. Italy. June 24-28, 2013. Proceedings (J.-M. Colom and J. Desel eds.). Berlin. Heidelberg: Springer Berlin Heidelberg, 2013. P. 21–28.
2. *Wang Y., Kelly T., Kudlur M., Lafortune S. and Mahlke S.* Gadara: Dynamic deadlock avoidance for multithreaded programs // Proceedings of the 8th USENIX Conference on Operating Systems Design and Implementation, OSDI'08 (Berkeley, CA, USA), 2008. P. 281–294.
3. *Böhm S., Běhálék M., Meca O. and Šurkovský M.* Kaira: Development environment for MPI applications. // Application and Theory of Petri Nets and Concurrency: 35th International Conference. PETRI NETS 2014. Tunis. Tunisia. June 23-27, 2014. Proceedings (G. Ciardo and E. Kindler, eds.). Cham: Springer International Publishing, 2014. P. 385–394.
4. *Pelayo F. L., Cuartero F., Valero V., Macia H. and Pelayo M. L.* Applying timed-arc Petri nets to improve the performance of the MPEG-2 encoding algorithm. // Proceedings of the 10th International Multimedia Modelling Conference, MMM '04 (Washington, DC, USA), IEEE Computer Society, 2004. P. 49.
5. *Kristensen L. M.* An approach for the engineering of protocol software from coloured Petri net models: A case study of the IETF WebSocket protocol. // Proceedings of International Workshop on Petri Nets and Software Engineering. Vol. 1160, 2014. P. 13–14.
6. *Dedova A. and Petrucci L.* From code to coloured Petri nets: Modelling guidelines. // Transactions on Petri Nets and Other Models of Concurrency VIII (M. Koutny, W. M. P. van der Aalst and A. Yakovlev eds.), Berlin. Heidelberg: Springer Berlin Heidelberg, 2013. P. 71–88.
7. *Westergaard M.* Verifying parallel algorithms and programs using coloured Petri nets // Transactions on Petri Nets and Other Models of Concurrency VI (K. Jensen, W. M. van der Aalst, M. Ajmone Marsan, G. Franceschinis, J. Kleijn, and L. M. Kristensen eds.). Berlin, Heidelberg: Springer Berlin Heidelberg, 2012. P. 146–168.
8. *Voron J. B. and Kordon F.* Transforming sources to Petri nets: A way to analyze execution of parallel programs // Proceedings of the 1st International Conference on Simulation Tools and Techniques for Communications, Networks and Systems & Workshops, Simutools '08, (ICST, Brussels, Belgium, Belgium), ICST (Institute for Computer Sciences, Social-Informatics and Telecommunications Engineering), 2008. P. 13:1–13:10.
9. *Tarasov G. V., Kharitonov Dmitriy I.* Modeling function calls in program control flow in terms of Petri Nets // ACSIJ Advances in Computer Science: an International Journal. Vol. 3, November 2014. P. 82–91.
10. *Харитонов Д. И., Голенков Е. А., Тарасов Г. В., Леонтьев Д. В.* Метод генерации примеров моделей программ в терминах сетей Петри // Моделирование и анализ информационных систем. Том 22. № 4, 2015. С. 563-577.

Правовые основы поддержки развития возобновляемых источников энергии в России

Ершов Н. В.

Ершов Никита Владимирович / Ershov Nikita Vladimirovich – магистрант, кафедра электроэнергетики и электромеханики, электромеханический факультет, Санкт-Петербургский горный университет, г. Санкт-Петербург

Аннотация: в статье рассматриваются основные законодательные акты, направленные на создание благоприятных условий для развития возобновляемых источников энергии в Российской Федерации, на примере ветроэнергетики.

Ключевые слова: возобновляемая энергетика, ветроэнергетика, законодательные акты, обзорная статья.

Возобновляемая энергетика (ВЭ) может стать одной из перспективных отраслей российской промышленности. Для её развития, в частности ветроэнергетики, у России существует большой спектр возможностей. По оценкам центра «Эко-Согласие» 37% совокупного, технического потенциала ветроэнергетических ресурсов, расположено в Европейской части России, что составляет 263 млн кВт установленной мощности [1]. Таким образом, принимая во внимание социальные и экологические факторы, можно будет установить генерирующих установок, в совокупности, с применением известных технологий, на 263 млн кВт установленной мощности.

Для развития ветроэнергетики за последние несколько лет были сделаны первые шаги со стороны законодательной власти.

Первый шаг правового регулирования связанного с возобновляемыми источниками энергии (ВИЭ) был сделан в 2003 году. В Федеральном законе от 26.03.2003 № 35-ФЗ «Об электроэнергетике» в ст. 3 дается определение понятию ВИЭ. В 21 статье данного закона закрепляются полномочия Правительства РФ, касающиеся сферы альтернативной энергетики, а именно:

1. стимулирование развития возобновляемых источников энергии в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации

2. принятие критериев, по которым будут оцениваться проекты генерирующих объектов, использующих нетрадиционные источники энергии, и на основании которых будут выделяться субсидии для поддержания данной отрасли энергетики

В ст. 33 закона «Об электроэнергетике» определяются функции некоммерческой организации «Совет рынка», которая уполномочена признавать генерирующие объекты квалифицированными для выработки электрической энергии и осуществлять выдачу и погашение сертификатов, подтверждающих объем производства электрической энергии на генерирующих объектах, функционирующих на основе использования ВИЭ [2].

Благодаря перечисленным статьям Федерального закона 35-ФЗ «Об электроэнергетике» в настоящее время существует ряд постановлений Правительства, регулирующих и стимулирующих возобновляемую энергетику.

В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 03.06.2008 № 426 «О квалификации генерирующего объекта, функционирующего на основе использования возобновляемых источников энергии» квалифицированным объектом может считаться генерирующий объект, который функционирует только на основе ВИЭ или в режиме комбинированного использования нескольких видов источников энергии [3].

«Распоряжение Правительства РФ № 1472 от 28 июля 2015 года», предлагающее экономические стимулы для создания на территории России генерирующих мощностей, а также вспомогательного оборудования, применяемого при производстве электрической энергии с использованием возобновляемых источников энергии

(ВИЭ), и требования к его капитальным и эксплуатационным затратам [4]. На рисунке 1 представлены целевые показатели ввода ВИЭ, предлагаемые данным распоряжением Правительства для ветроэнергетических установок (ВЭУ).

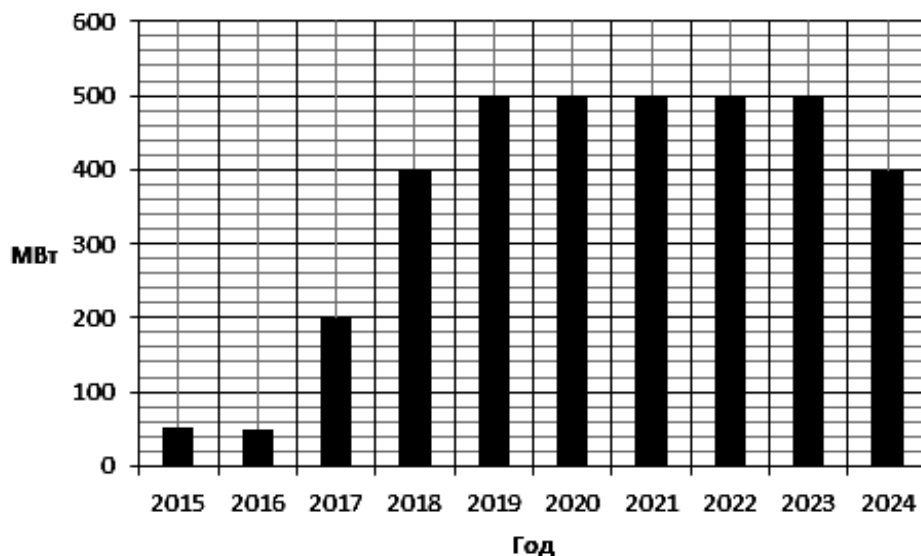


Рис. 1. Целевые показатели мощности, генерируемой при помощи ВЭУ

В рамках конкурсного отбора, производится выбор проектов соответствующих требованиям вышеуказанного документа. За 2014 год было одобрено всего лишь 8,5% запланированных мощностей из представленной квоты для ветроэнергетики (электростанция суммарной установленной мощностью 100 кВт в Белгородской области и 925 кВт в Оренбургской области), что, в основном, было связано с отсутствием собственного производства оборудования в России [5]. Несмотря на это, ряд компаний собирается заняться производством основных узлов ветрогенераторов и их последующей сборкой на собственной производственной площадке. В число этих компаний входят: ООО «ССМ - Тяжмаш», ООО «Зенит-Химмаш», ООО «Тольяттинский Трансформатор», ОАО «Казанское моторостроительное производственное объединение» и ООО «Альфа-тех» [6].

Согласно постановлению Правительства РФ от 28 мая 2013 года № 449 «О механизме стимулирования использования ВИЭ на оптовом рынке электрической энергии и мощности» генерирующим объектам присваиваются категории локализации. Для ветроэнергетики соответственно категории:

1. с показателем локализации менее 35 процентов;
2. с показателем локализации не менее 35 процентов, но не более 55 процентов;
3. с показателем локализации не менее 55 процентов, но не более 65 процентов;
4. с показателем локализации более 65 процентов.

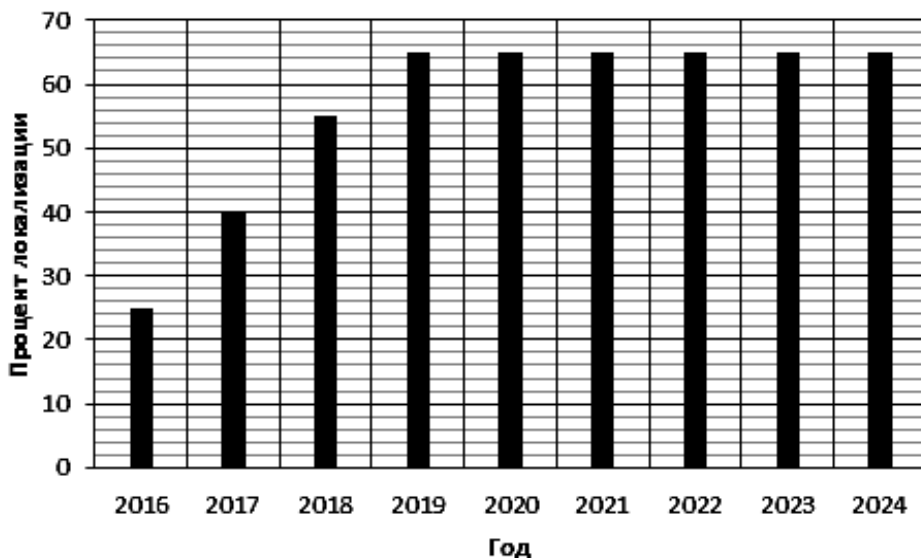


Рис. 2. Целевые показатели процента произведенных на территории России комплектующих генерирующих объектов в области ветроэнергетики

Впоследствии, руководствуясь методикой, описанной в постановлении Правительства, коммерческий оператор оптового рынка определяет цену на мощность, поставляемую по договорам о предоставлении мощности, в отношении каждого из указанных в таких документах генерирующих объектов. Степень локализации напрямую влияет на величину цены, по которой будет происходить покупка мощности. Так при условии превышения или равенства значения целевого показателя локализации для данного объекта расчетная цена будет умножена на коэффициент равный единице, в противном случае этот коэффициент будет меньше. Например, для генерирующего объекта ветрогенерации такой коэффициент составляет 0,45 [7].

На розничном рынке электрической энергии развитию ВИЭ способствует постановление Правительства от 23 января 2015 г. № 47, которое обязывает: отчитываться об объемах и стоимости электрической энергии приобретенных по каждому договору поставки мощности в целях компенсации потерь электрической энергии. Так же одной из задач данного документа является минимизация тарифов для потребителя, так как наличие генерирующей компании, которая использует возобновляемые источники энергии, в данной ценовой зоне будет повышать цену на электроэнергию [8].

Все правовые механизмы, связанные с обращением, выдачей и погашением «зеленых сертификатов» отражены в постановлении Правительства от 17.02.2014 № 117 [9]. Появление этого документа стало одним из способов определения эффективности мер по стимулированию ВИЭ. «Зеленые сертификаты» позволяют вести учет и мониторинг производства и потребления подобного вида электрической энергии. Производитель энергии получает «зеленые сертификаты», который подтверждает, что он произвел и продал на рынке определенный объем энергии. Оборот данных сертификатов позволяет: во-первых, посчитать объемы производства и потребления, во-вторых, оценить долю используемой возобновляемой энергии, в-третьих, позволят потребителям выполнять свои экологические и социальные обязательства [10].

Регулирование выдачи субсидий основано на постановлении Правительства от 20.10.2010 № 850. Субсидирование касается только квалифицированных генерирующих объектов с установленной мощностью до 25 МВт [11].

Интерес также вызывает постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 321 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации

«Энергоэффективность и развитие энергетики», в частности Программа № 6 «Развитие использования возобновляемых источников энергии». Программа рассчитана на срок до 31 декабря 2020 г. В 2014 и 2015 годах по данной программе было выделено из средств федерального бюджета 180500 тыс. рублей на компенсацию стоимости технологического присоединения.

На практике воспользоваться преимуществами, которые гарантирует список данных законодательных актов, оказалось не просто. На данный момент конкурс инвестиционных проектов прошли только ООО «Алтэн», дочерняя компания АО «Фалкон Капитал», и ГК «Энергия солнца» (суммарная мощность проектов 51 МВт и 105 МВт соответственно). Несмотря на небольшие освоенные объемы данной программы к ней проявлялся интерес многих российских инвесторов. В следующие несколько лет планирует повысить уровень локализации своей продукции компания «Русский ветер». К сожалению, не все компании в состоянии поддерживать поставленную планку по уровню локализации оборудования. Так как подавляющее большинство не одобренных проектов у представителей малого и среднего бизнеса, которые не обладают достаточными ресурсами для создания собственного производства комплектующих на территории РФ. Поэтому ведутся активные переговоры с Минэнерго о снижении процента локализации и повышении предельных капитальных затрат [5].

Помимо этого, некоторые Европейские компании предлагают приобрести лицензии на производство готовых технологий производства, основанных на их разработках [6], что должно снять проблему низкой локализации ВЭУ.

Одним из последних решений о поддержке ВИЭ со стороны государства было постановление Правительства о компенсации затрат на присоединение объектов генерации менее 25 МВт к энергосетям, разработанное Минэнерго. Субсидии составят до 70% от стоимости техприсоединения генерации к сетям, их предельный размер не должен превышать 15 млн руб. [12].

Таким образом, несмотря на проблемы с локализацией оборудования, принимаются меры по стимулированию новых видов генерации электрической энергии.

Литература

1. Международное энергетическое агентство. [Электронный ресурс]: Возобновляемая энергия в России: монография, стр. 29, 2003. Систем. требования: Adobe Reader. Режим доступа: <https://www.iea.org/russian/pdf/RenewRussian2003.df/> (дата обращения: 15.09.2016).
2. КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 26.03.2003 N 35-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об электроэнергетике». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_41502/2a79cad120c681287fe679879f1b74a90cbf7c3f/ (дата обращения: 15.09.2016).
3. КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 03.06.2008 N 426 (ред. от 19.09.2016) О квалификации генерирующего объекта, функционирующего на основе использования возобновляемых источников энергии. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_77391/ (дата обращения: 20.09.2016).
4. Правительство России. [Электронный ресурс]: Распоряжение Правительства РФ №1472 от 28 июля 2015 года. Режим доступа: <http://government.ru/docs/19107/> (дата обращения: 20.09.2016).
5. Ведомости. [Электронный ресурс]: Какие возобновляемые источники энергии появятся в России к 2020 году. Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2014/11/25/borba-za-zelenye-stancii/> (дата обращения: 15.09.2016).

6. Live-Энерго. [Электронный ресурс]: Немецкие энергетики помогут российским. Режим доступа: <http://live-energo.ru/articles/nemetskie-vetroenergetiki-pomogut-rossijskim/> (дата обращения: 15.09.2016).
7. Правительство России. [Электронный ресурс]: О механизме стимулирования использования возобновляемых источников энергии на оптовом рынке электрической энергии и мощности. Режим доступа: <http://government.ru/docs/2121/> (дата обращения: 15.09.2016).
8. КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 23.01.2015 № 47 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации по вопросам стимулирования использования возобновляемых источников энергии на розничных рынках электрической энергии». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_174584/ (дата обращения: 15.09.2016).
9. КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 17.02.2014 N 117 (ред. от 23.01.2015) «О некоторых вопросах, связанных с сертификацией объемов электрической энергии, производимой на функционирующих на основе использования возобновляемых источников энергии квалифицированных генерирующих объектах» (вместе с «Правилами ведения реестра выдачи и погашения сертификатов, подтверждающих объем производства электрической энергии на функционирующих на основе использования возобновляемых источников энергии квалифицированных генерирующих объектах»). Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_159276/ (дата обращения: 15.09.2016).
10. Киберленинка. [Электронный ресурс]: «Зеленые» сертификаты как инструмент перекрестного субсидирования в электроэнергетике. Режим доступа <http://cyberleninka.ru/article/n/zelenye-sertifikaty-kak-instrument-perekrestnogo-subsidirovaniya-v-elektroenergetike/> (дата обращения: 15.09.2016).
11. Российская Газета. [Электронный ресурс]: Постановление Правительства Российской Федерации от 20 октября 2010 г. № 850 г. Москва «Об утверждении критериев для предоставления из федерального бюджета субсидий в порядке компенсации стоимости технологического присоединения генерирующих объектов с установленной генерирующей мощностью не более 25 МВт, признанных квалифицированными объектами, функционирующими на основе использования возобновляемых источников энергии, лицам, которым такие объекты принадлежат на праве собственности или на ином законном основании». Режим доступа: <https://rg.ru/2011/03/12/mini-tec-site-dok.html/> (дата обращения: 15.09.2016).
12. Коммерсант. [Электронный ресурс]: Зеленая энергетика залезла в бюджет. Режим доступа: <http://kommersant.ru/doc/3101493/> (дата обращения: 15.09.2016).

Применение биогуруса в восстановлении плодородия почв

Донбасса

Несторенко С. Н.¹, Бакирова Д. В.²

¹Несторенко Светлана Николаевна / Nestorenko Svetlana Nikolaevna – кандидат сельскохозяйственных наук, доцент;

²Бакирова Дарья Викторовна / Bakirova Dariya Viktorovna - студент, кафедра почвоведения и агрохимии, агрономический факультет, Луганский национальный аграрный университет, г. Луганск

Аннотация: проанализированы вопросы восстановления плодородия почв Донбасса в агроценозах, с применением полноценного экологически чистого удобрения из различных органических отходов. Благодаря большому количеству биологически активных веществ, биогурус выполняет роль универсального регенератора почв.

Ключевые слова: плодородие, биогурус, вермикомпост, регенерация почв.

Важнейшей задачей аграрного производства является восстановление плодородия почв, что позволит увеличить урожайность сельскохозяйственных культур. Из-за низкого уровня развития животноводческой отрасли в стране ощущается острый недостаток в органических удобрениях. Необходимы альтернативные методы в решении данного вопроса. Одним из которых может быть применение биогуруса или совместное его использование с минеральными удобрениями. Особенное значение биогурус приобретает в процессах реанимации почв. Благодаря большому количеству биологически активных веществ, биогурус выполняет роль универсального регенератора почв. Свои свойства биогурус проявляет достаточно долго – годами. Эффективность его чрезвычайно высока. Применяя биогурус, достигают значительного повышения количества и качества урожая [1; 2].

Во многих странах мира эффективным способом улучшения азотного и фосфорного питания является применение микробных препаратов. Поэтому целью исследований являлось изучение совместного действия биогуруса, минеральных удобрений и микробных препаратов для обработки семян. Данный вопрос является актуальным, имеет научный и практический интерес. Как и все органические удобрения, вермикомпост улучшает структуру почвы и её водно-физические свойства. В процессе вермикомпостирования семена сорняков проходят через организм червя и теряют свою всхожесть. Помимо этого, в вермикомпосте по сравнению с навозом, снижается содержание кишечной палочки. Существенное отличие биогуруса от других органических удобрений – повышенное содержание в нем водорастворимых форм азота, фосфора и калия. Микроэлементы тоже переходят в более подвижную форму. Вместе с вермикомпостом в почву вносятся дождевые черви и микроорганизмы необходимые для нормального её функционирования, а также продукты жизнедеятельности последних, в том числе фитогормоны, ускоряющие рост растений [1; 2].

В биолaborатории Луганского национального аграрного университета, налажена работа по производству биогуруса. Биогурус, или вермикомпост – это органическое удобрение, полученное в результате разложения гетеротрофными организмами органических веществ. Основой его являются копролиты червей. Кроме этого, в его формировании берут участие микрофлора и микрофауна, входящие в состав биоценоза компостного бурта. В биогурусе аккумулировано большое количество макро- и микроэлементов, простые вещества, витамины, антибиотики и полезная микрофлора. Он гидрофильный, имеет высокую водостойкость, влагоемкость, механическую прочность, отсутствуют семена сорняков. Биогурус удерживает до

70% воды и в 15-20 раз более эффективно, чем любое другое органическое удобрение [1; 2]. В среднем, биогумус имеет следующий состав: % - сухое органическое вещество - 40-60%; гумус - 10-12; N - 0,9-3,0; P - 1,3-2,5; K - 1,2-2,5; Ca - 4,5-8; Mg - 0,5-2,3; Fe - 0,5-2,5%; мг/кг - Cu - 3,5-5,1 мг/кг; Mn - 60-80; и pH - 6,8-7,2.

В 1г биогумуса содержится до 2000 млрд колоний сравнительно с 150-350 млн в навозе, который считается наилучшим натуральным органическим удобрением. Особую ценность биогумуса представляет наличие в нем гуминовых кислот, содержание которых колеблется с 5,6 до 17,6% на сухое вещество. Биогумус превосходит традиционные органические удобрения по действию на рост, развитие и урожайность различных сельхозкультур, влияет на все стадии развития культур, увеличивает всхожесть озимой пшеницы, кукурузы на 11-24%.

Известно, что гумус принимает участие в формировании агрономически ценной структуры, положительно влияет на водные, тепловые, воздушные свойства почвы, ее поглонительную способность и биологическую активность. Утрата гумуса в почве происходит за счет его минерализации, зависит от условий аэрации, температуры и влажности почвы, а также сельскохозяйственных культур, которые выращиваются на конкретном поле в севообороте.

Для восстановления утраченного плодородия почв Донбасса необходимо применение удобрений нового типа, которые обогащают почву микрофлорой (грибами, бактериями – живыми компонентами, которые делают почву более плодородной) – биогумусом. Исследования показывают, уменьшение количества гумуса в почве сопровождается ухудшением агрофизических свойств, снижением ее биологической активности, поглонительной способности, содержания азота, фосфора, серы и энергетических запасов [1; 2; 3].

Литература

1. Волкова Л. А., Хлобжева И. М., Бондар М. А. Ефективність використання біогумусу // Вісник аграрної науки, 1999. № 5. С. 20-22.
2. Мікробні препарати у землеробстві. Теорія і практика / за ред. В. В. Волкогона. К.: Аграрна наука, 2006. 312 с.
3. Рибина В. М., Денисенко А. І., Чижова М. С. Прийоми отримання екологічно чистої рослинницької продукції / Зб. Наукових праць ЛНАУ. Сер. Сільськогосподарські науки. Луганськ: Елтон – 2, 2008. № 86. С. 180-183.

Исторические предпосылки развития теории человеческого капитала

Наврүз-Зода Б. Н.¹, Шомиев Г. У.²

¹Наврүз-Зода Бахтиер Негматович / Navruz-Zoda Bakhtiyor Negmatovich – доктор экономических наук, профессор, кафедра туризма,

Бухарский государственный университет, г. Бухара;

²Шомиев Голиб Уктамович / Shomiev Golib Uktamovich – кандидат экономических наук, кафедра социально-экономических дисциплин, Институт повышения квалификации и переподготовки учителей Навоийской области, г. Навои, Республика Узбекистан

Аннотация: в статье рассматриваются исторические предпосылки развития, и дается краткий анализ определений различных авторов теории человеческого капитала, что на сегодняшний день является самым актуальным вопросом любого общества и основным критерием оценки социально-экономического развития человека.

Ключевые слова: капитал, человеческий капитал, инвестиции в человека, экономика знаний.

Человеческий потенциал является основным богатством и самым ценным ресурсом любого общества, а также главным критерием социально-экономического прогресса. Проблема изучения человека, формирования человеческого капитала, его совокупных творческих качеств и способностей, инвестиций в человеческий капитал является одной из главных и центральных проблем мировой науки. Поэтому XXI век сохраняет актуальность изучения проблем формирования и эффективного использования человеческого капитала, расширения возможностей дальнейшего его развития.

Теория человеческого капитала накопила достаточный научный инструментарий для четкого определения сущности, содержания, видов, способов оценки и регулирования данной активной части капитала любого предприятия. Проблематика человеческого капитала широко обсуждается в научной, прикладной и учебной литературе. Человеческий капитал как экономическая категория экономики стал одним из общеэкономических стержневых понятий, позволяющих описать и объяснить через призму человеческих интересов и действий многие экономические процессы. Состав производительных сил и капитала, образование и распределение доходов, экономический рост и национальное богатство получают адекватное отображение в экономической науке с использованием категории «человеческий капитал».

Следует разграничить две группы предпосылок формирования теории человеческого капитала:

1) Субъективные предпосылки.

2) Объективные предпосылки.

Субъективные предпосылки связаны с классической экономической теорией XVIII века; неоклассического направления экономической мысли XIX века и теорией человеческого капитала XX века. Расширительная трактовка понятия «капитал» и отождествление понятий материального и человеческого капиталов. Результаты эмпирических исследований подтверждали предположение об аналогиях между инвестициями в физический капитал и образовательными расходами. Была доказана решающая роль образовательного уровня нации в социально-экономическом прогрессе.

Объективные предпосылки характеризуются тем, что после Второй мировой войны возрастает интерес к сфере труда, связанный с острым дефицитом квалифицированных кадров; научно-техническая революция 50-60-х годов XX века

вызвала глубокие преобразования в составе и комбинации производительных сил общества; интеллектуализация и информатизация процессов производства и управления способствовали превращению науки в непосредственную производительную силу.

Впервые, в 1961 году, словосочетание «человеческий капитал» использовал американец **Теодор Шульц**, а его последователь — **Гэри Беккер** развил эту идею с 1965 года, обосновав эффективность вложений в человеческий капитал и сформулировав экономический подход к человеческому поведению. За свою теорию он получил в 1992 году Нобелевскую премию по экономике [3].

Первоначально под человеческим капиталом понималась лишь совокупность инвестиций в человека, повышающая его способность к труду — образование и профессиональные навыки. В дальнейшем понятие человеческого капитала существенно расширилось. Последние расчёты, сделанные экспертами Всемирного банка, включают в него потребительские расходы — затраты семей на питание, одежду, жилища, образование, здравоохранение, культуру, а также расходы государства на эти цели [7]. Первооткрыватели человеческого капитала как целостной концепции Т. Шульц и Г. Беккер, основное внимание обращали на инвестиции в человеческий капитал и оценку их эффективности [2,10]. Это и понятно, поскольку инвестиции как раз и превращают ресурс в капитал, делают простое благо капиталным благом. Инвестиции в повышение человеческих способностей ведут к росту производительности труда, к росту доходов, в т.ч. к росту зарплат работника. Значит, происходит воспроизводство и кумулятивное накопление доходов с помощью человеческих способностей, что и превращает их в особую форму капитала.

Согласно определению Л. Туроу «Человеческий капитал людей представляет собой их способность производить предметы и услуги» [9]. В данном определении сохранена классическая традиция на признание важности роли способностей к труду. **И. Бен-Порет** писал, что человеческий капитал можно рассматривать как особый «фонд, функции которого - производство трудовых услуг в общепринятых единицах измерения и который в этом своем качестве аналогичен злобой машине как представительнице вещественного капитала».

Фриц Махлуп предлагает различать первичные и усовершенствованные способности. «... Неусовершенствованный труд, - пишет он, - нужно отличать от усовершенствованного, ставшего более производительным благодаря вложениям, которые увеличивают физическую и умственную способность человека. Подобные усовершенствования составляют человеческий капитал» [6].

Теоретические позиции российских ученых отличает более четкое разграничение сущности, содержания, форм или видов, условий формирования, воспроизводства и накопления человеческого капитала. Так, **М. М. Критский** определил человеческий капитал «как всеобщее-конкретную форму человеческой жизнедеятельности, ассимилирующую предшествующие формы потребительную и производительную, адекватные эпохам присваивающего и производящего хозяйства, и осуществляющуюся как итог исторического движения человеческого общества к его современному состоянию» [5]. Анализ содержания и условий капитализации человеческого капитала позволяет **А. Н. Добрынину и С. А. Дятлову** выработать обобщенное определение человеческого капитала как экономической категории современного информационно-инновационного общества. «Человеческий капитал - это сформированный в результате инвестиций и накопленный человеком определенный запас здоровья, знаний, навыков, способностей, мотиваций, которые целесообразно используются в процессе труда, содействуя росту его производительности и заработка» [2]. Это определение человеческого капитала используется нами в данной работе как исходное и достаточное для решения поставленных задач. Необходимо только дополнить, что использование человеческого капитала увеличивает не только зарплатки работника, но и доходы

предприятий и государства. Требуется уточнения и возможность капитализации мотиваций работников [8].

Таким образом, человеческий капитал — это интеллект, здоровье, знания, качественный и производительный труд и качество жизни [4]. Человеческий капитал — главный фактор формирования и развития инновационной экономики и экономики знаний, как следующего высшего этапа развития, в широком смысле — это интенсивный производительный фактор экономического развития, развития общества и семьи, включающий образованную часть трудовых ресурсов, знания, инструментарий интеллектуального и управленческого труда, среду обитания и трудовой деятельности, обеспечивающие эффективное и рациональное функционирование человеческого капитала как производительного фактора развития.

Литература

1. Беккер Г. С. Человеческое поведение: экономический подход / Беккер Г. С. // Избранные труды по экономической теории; пер. с англ. науч. ред. перевода, авт. послесл. Р. И. Капелюшников; авт. предисл. М. И. Левин. М.: ГУ ВШЭ, 2003. 672 с.
2. Добрынин А. Н. Человеческий капитал в транзитивной экономике: формирование, оценка, эффективность использования / А. Н. Добрынин, С. А. Дятлов. СПб.: Наука, 1999. 309 с.
3. Константинов И. Человеческий капитал и стратегия национальных проектов // Экономическая реальность. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://forum-msk.org/310895.html/> (дата обращения: 10.11.2016).
4. Корчагин Ю. А. Широкое понятие человеческого капитала. Воронеж: ЦИРЭ, 2009.
5. Критский М. М. Человеческий капитал. Ленинград: Изд-во Ленингр. ун-та, 1991. 117 с.
6. Махлуп Ф. Производство и распространение знаний в США. М.: Прогресс, 1966. С. 35.
7. Нестеров Л., Аширова Г. Национальное богатство и человеческий капитал // ВЭ, 2003. № 2.
8. Человеческий капитал: содержание и виды, оценка и стимулирование: монография / Смирнов В. Т., Сошников И. В., Романчин В. И., Скоблякова И. В.; под ред. д.э.н., профессора В. Т. Смирнова. М.: Машиностроение-1. Орел: ОрелГТУ, 2005.
9. Thurow L. Investment in Human Capital. Belmont, 1970. P. 86.
10. Schultz Th. W. Investment in Human Capital. The Role of Education and Research / Th. W. Schultz. NY: The Free Press, 1971. 272 p.

Современные подходы к определению понятия PR (Public Relations)

Чижова Г. О.¹, Калиева О. М.²

¹Чижова Галина Олеговна / Chizhova Galina Olegovna - кандидат экономических наук, доцент;

²Калиева Ольга Михайловна / Kaliyeva Olga Mikhailovna - кандидат экономических наук, доцент,

кафедра маркетинга, коммерции и рекламы, факультет экономики и управления,
Оренбургский государственный университет, г. Оренбург

Аннотация: в статье рассматриваются современные подходы к определению понятия публичных отношений. Определены основные цели и функции публичных отношений. Рассмотрены принципы, которые были предложены Самуэлем Адамсом и дополнены Сэмом Блэком.

Ключевые слова: публичных отношений, Сэм Блэк, Самуэль Адамс, подходы к определению PR.

В условиях рыночных отношений, когда каждый из бизнес-партнеров преследует собственный интерес, самой важной проблемой является установление взаимного доверия между людьми. Взаимное доверие – это условие эффективности в любой сфере бизнеса, а особенно в рыночной, ведь постоянные надежные связи с потребителями, клиентами, поставщиками, сотрудниками составляют основу деятельности. Следовательно, каждый специалист-маркетолог должен быть знаком с public relations («паблик рилейшнз» (далее - PR)). В переводе с английского – связи с общественностью.

Существует несколько подходов к определению понятия PR. Рассмотрим три основных подхода к определению понятия PR.

1 подход: альтруистический. Автор подхода – Сэм Блэк. В этом подходе понятие PR понимается как искусство и наука достижения общественной гармонии посредством взаимопонимания, основанного на правде и полной информированности. В альтруистическом подходе главной задачей является служение обществу, а интересы своего предприятия отходят на второй план. Такой подход чаще всего используется в странах Европы.

2 подход: прагматический. Данный подход является противоположным альтруистическому и относится к американской школе PR, где под PR определяют организацию общественного мнения, в целях наиболее успешного функционирования предприятия и повышения его репутации, по возможности осуществляемую через средства массовой информации. Следовательно, коммерческие интересы предприятия являются первопричинами PR-деятельности. Этот подход относят к американской школе PR.

3 подход: компромиссный. Автором данного подхода является Эдвард Бернейз. В этом подходе PR рассматривают как усилия, которые направлены на гармонизацию деятельности предприятия, в соответствии с интересами общественности. Данный подход является самым распространенным в современной PR-практике, так как здесь учитываются интересы, как предприятия, так и общественности [1, с. 135].

Обобщая сущность подходов к определению PR, делаем вывод о том, что PR – это деятельность, направленная на формирование имиджа предприятия и установление благоприятных и долгосрочных отношений с различными группами общественности.

Некоторые авторы рассматривают PR как деятельность по достижению позитивного имиджа, но, в конечном счете, во всех определениях присутствуют одни и те же смысловые блоки, описывающие цели, задачи, средства и результаты PR-деятельности. Из данных определений можно сделать вывод о том, что генеральной целью PR является формирование ситуации успеха фирмы в обществе. Основные цели [2, с. 326]:

а) позиционирование объекта PR (от англ. position – положение, нахождение) – это создание и поддержание благоприятного и понятного общественности образа, имиджа предприятия и установление к нему доверия;

б) повышение имиджа – это действия, направленные на формирование определенного круга друзей и доброжелателей предприятия среди авторитетных, влиятельных общественных деятелей, представителей властвующих структур, а также культурные элиты предпринимателей и политиков;

в) антиреклама, т.е. снижение имиджа (черный пиар) – это действия, направленные против конкурентов, включает в себя распространение нежелательных слухов, привлечение внимания к ошибкам и неудачам конкурентов;

г) отстройка от конкурентов – это деятельность, направленная на возвышение имиджа одного предприятия, посредством снижения имиджа другого предприятия. Отстройка может быть явной и скрытой;

д) контрреклама (восстановление репутации) – это деятельность, направленная на восстановление случайно сниженного имиджа и заключается в опровержении недобросовестной (заведомо ложной) информации. Эта цель служит для ликвидации негативных последствий недобросовестной рекламы.

Исходя из того, какие цели преследует PR, можно определить функции PR на предприятии [3, с. 82]:

1 аналитико-прагматическая. Заключается в разработке информированной политики, включает в себя оценку общественного мнения, подготовку массива аналитических данных и анализ конкретных ситуаций;

2 организационно-технологическая. Предполагает проведение и организацию PR-кампаний, PR-акций, PR-мероприятий (деловые встречи, приемы, выставки, презентации, конференции, брифинги, пресс-туры и другие), подготовка материалов для СМИ, фото, видео, пресс-релизы, бэкграунд;

3 информационно-коммуникативная. Включает в себя распространение информации при выполнении PR-деятельности, направленной на внутреннюю и внешнюю общественность;

4 консультативно-методическая. Предполагает консультации по организации и налаживанию отношений с общественностью и разработка модели сотрудничества и социального партнерства, а также различия PR-кампаний и PR-программ.

Функции PR представлены в следующих сферах деятельности:

- а) общественных отношениях;
- б) правительственных отношениях;
- в) международных и межнациональных отношениях;
- г) отношениях в промышленности и финансах;
- д) средствах массовой информации [4, с. 74].

Самюэль Адамс предложил принципы, на которых должна строиться PR-деятельность предприятия. Главными среди них являются:

1. необходимо создать организацию, которая сможет возглавить компанию и объединить людей;

2. использование национальной и эмоциональной символики и использования вдумчивых, броских лозунгов;

3. опережение оппонента в интерпретации событий и своевременные действия со стороны организаций, которые имеют эмоциональное воздействие на аудиторию;

4. постоянное и непрерывное воздействие на общественное мнение в отношении каких-либо контактных каналов [5, с. 288].

Принципы Самуэля Адамса были дополнены принципами, провозглашенными английским социологом, основоположником PR, Сэмом Блэком:

а) прозрачность информации. Этот принцип считается ведущим при формировании взаимовыгодных отношений в обществе;

б) зависимость от объективных законов массового сознания, а также отношений между людьми, организациями, фирмами и общественностью; решительный отказ от субъективизма, волонтаристского подхода, давления на общественное мнение, манипулятивных попыток выдавать желаемое за действительное;

в) регулярная внутренняя реорганизация различных подразделений, участвующих в PR, в целях обеспечения максимальной адаптации к рыночным изменениям; а также предотвращения бюрократизации;

г) уважение индивидуальности, акцент на человека, его творческие способности; участие в работе высококвалифицированных специалистов с максимальным делегированием полномочий вплоть до самых низовых исполнителей для того, чтобы обеспечить возможность продемонстрировать свою способность управлять и выражать свои собственную, отличную от других позицию [6, с. 260].

По словам основателя современной концепции общественных отношений Сэма Блэка, содержание связей с общественностью заключается в изучении взаимодействия между субъектом управления (предприятия) с несколькими объектами управления. Очень важно своевременно оценить эффект этого взаимодействия, а также различные реакции на изменения, происходящие со стороны групп, которые составляют целевую аудиторию [7, с. 61].

Таким образом, нами сделан вывод, что понятие PR является проявлением зрелой и развитой культуры предпринимательства, определенного стиля и имиджа компании, манеры поведения руководителя и персонала между ними и обществом. Благодаря успешной реализации паблик рилейшнз предприятия, на основе этой концепции, через систему взаимодействия с обществом и активного использования внутреннего потенциала трудовых коллективов, выходят на социальную арену, чтобы получить наилучшие результаты коммерческой деятельности.

Литература

1. *Королько В. Г.* Основы паблик рилейшнз. Москва: «Рефл-бук». К.: «Ваклер», 2001. 528 с.
2. *Катлип С.* Паблик рилейшнз. Теория и практика. Москва: Альфа-Пресс, 2015. 624 с.
3. *Калиева О. М.* К вопросу о рекламе и рекламно-информационном пространстве // Проблемы современной экономики. Материалы III Международной научной конференции, 2013. С. 81-84.
4. *Шепелев И. А.* «PR сопровождения» и «PR прикрытия»: новый подход к определению направлений PR-деятельности // Вестник НГТУ им. Р. Е. Алексеева, 2014. № 4. С. 74-77.
5. *Синяев В.* Сфера PR в маркетинге. Москва, 2007. 384 с.
6. *Лужнова Н. В.* К вопросу о формировании единого рекламно-информационного пространства города // Экономика и предпринимательство, 2014. № 5-2. С. 260-262.
7. *Елисеева А. В.* Эффективные инструменты PR в профессиональной деятельности PR-специалиста // Символ науки, 2016. № 3-1. С. 60-64.

В поисках согласованности: к вопросу обоснования базовых показателей социально–экономического развития в стратегических документах

Богданова Ю. Н.¹, Симонова Ю. В.², Прохоров В. Н.³

¹*Богданова Юлия Николаевна / Bogdanova Yulia Nikolaevna - кандидат технических наук, ведущий научный сотрудник,
Центр методологии стратегического планирования
Минэкономразвития России;*

²*Симонова Юлия Владимировна / Simonova Yulia Vladimirovna - управляющий делами,
Образовательное частное учреждение высшего образования
Международный независимый эколого-политологический университет;*

³*Прохоров Владимир Николаевич / Prohorov Vladimir Nikolaevich - руководитель региональных проектов,
Центр инноваций муниципальных образований, г. Москва*

Аннотация: задача согласованности документов стратегического планирования поставлена Федеральным законом № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в РФ». Показатели в системе стратегического планирования являются инструментом управления государством, а любой инструмент является действенным, если он работает на конечную цель управления. Таким образом, показатели должны отражать базовые цели развития государства. Однако затруднительно работать с набором показателей, в этой связи в статье обосновываются блоки показателей для стратегий, прогнозов и мониторинга документов стратегического планирования в российской отраслевой и региональной практике: инновационный, финансовый, экономический, экологический блоки, блок показателей по природным ресурсам, качеству жизни (социальный блок), национальной безопасности, качеству государственного управления.

Ключевые слова: стратегическое планирование, мониторинг, система показателей, блоки показателей, нормативная база, индикативное планирование, реализация принципов закона № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в РФ».

Построение системы стратегического анализа, управления и предотвращения рисков в сфере социально-экономического развития, в том числе экономической безопасности требуется для обеспечения эффективного управления стратегическим развитием на федеральном уровне и защиты национальных социальных и экономических интересов Российской Федерации [3, 11, 20].

В современных нормативных актах формулировки про связку «показатели - сбалансированность» вернулись в 2014 год. При формировании системы показателей основную роль играет постановка задач или целеполагание. Именно этот подход является основополагающим при реализации Федерального закона от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» [13, 14, 22].

Показатели, данные в системе стратегического планирования, являются инструментом управления государством, а любой инструмент является действенным, если он работает на конечную цель управления. В этой связи подготовка рекомендаций по формированию перечня показателей, а особенно блоков показателей является основой как формирования системы стратегического планирования, так и мониторинга действий всех органов государственной и муниципальной власти, включая показатели системы расселения, демографические показатели, показатели экономического потенциала регионов, показатели обеспеченности ресурсами, показатели социально-экономической динамики, показатели рентабельности производства и эффективности использования ресурсов, показатели сбалансированности, показатели финансовой обеспеченности [1, 6, 15, 23-24].

Реализация подобных требований невозможна без единой системы показателей, реализуемой во всех видах документов стратегического планирования, т.е. невозможна без системы индикативного планирования.

Индикативное планирование является основным рабочим инструментом по реализации целей, поставленных в стратегическом плане развития страны с учетом конкретно складывающейся экономической и социально-политической ситуации. Индикативное государственное планирование - процесс формирования системы индикаторов (показателей) и разработка на их основе экономических мер государственного воздействия на экономические процессы для достижения установленных показателей [16, 17].

За последние 10 лет Правительство РФ выпустило достаточное количество документов, формирующих показатели в стратегическом планировании Российской Федерации. Федеральный закон № 172-ФЗ от 28 июня 2014 г. «О стратегическом планировании в Российской Федерации» сформировал целостную систему стратегического планирования в Российской Федерации, что и позволяет создать систему по согласованию методов и основных результатов прогнозирования основных показателей пространственного развития Российской Федерации [4].

Целевые показатели, данные в Ежегодном Послании, в Указах Президента и федеральных законах Российской Федерации, примем за основу для формирования блоков показателей: инновационный, финансовый, экономический, экологический блоки, блок показателей по природным ресурсам, качеству жизни (социальный блок), национальной безопасности, качеству государственного управления. Далее представим обоснования указанных блоков показателей [2, 7].

Инновационный блок выделен в отдельный блок, т.к. государством поставлена цель - формирование высокотехнологичной, конкурентоспособной промышленности, обеспечивающей переход экономики государства от экспортно-сырьевого типа развития к инновационному типу развития: Федеральный закон Российской Федерации от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной

политике в Российской Федерации», ст. 4. переход от сырьевого типа развития экономики к инновационному типу связан, в первую очередь, с обеспечением национальной безопасности, требующей своего машиностроения и электронной промышленности [18, 19]. Наиболее полный объем показателей есть в рекомендациях: «Рекомендации по разработке программ инновационного развития акционерных обществ с государственным участием, государственных корпораций и федеральных государственных унитарных предприятий. Утверждены решением Правительственной комиссии по высоким технологиям и инновациям от 03.08.2010, протокол № 4» и в Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года.

Финансовый блок является традиционным, и его показатели основаны на требованиях Бюджетного кодекса Российской Федерации и методических рекомендаций («Методические рекомендации по разработке прогноза социально-экономического развития Российской Федерации на очередной финансовый год и плановый период»), др. [12, 21].

Так как основной объем государственных программ и крупных проектов с поддержкой государства финансирует Государственная корпорация «Банк развития внешнеэкономической деятельности» (Внешэкономбанк), а финансовая поддержка по государственной линии возложена на 100% дочерний банк - ОАО «Российский банк развития», то и финансовые показатели государственных программ и проектов должны соответствовать требованиям Внешэкономбанка и Российского банка развития [8-10].

Появление отдельного блока показателей по национальной безопасности связано с переходом от конкуренции в экономике развитых стран Европы и Северной Америки к открытым экономическим войнам.

Показатели данного блока закреплены в следующих документах:

- Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 602 «Об обеспечении межнационального согласия»;

- Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 605 «О мерах по реализации внешнеполитического курса Российской Федерации»;

- Доктрина информационной безопасности Российской Федерации. Утверждена Президентом Российской Федерации 9 сентября 2000 г., № Пр-1895;

- Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации. Утверждена Указом Президента Российской Федерации от 30 января 2010 года № 120;

- Основы государственной политики российской федерации в области международной информационной безопасности на период до 2020 года Утверждены Президентом Российской Федерации 24 июля 2013 г. № Пр-1753;

- Стратегия государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года, утверждена Указом Президента РФ от 19 декабря 2012 г. № 1666;

- Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года, утверждена Указом Президента Российской Федерации от 12 мая 2009 г. № 537.

Основной нормативный документ Российской Федерации, закрепляющий показатели социального блока - это Конституция Российской Федерации. Главные показатели заложены в статье 2 и статье 7 Конституции.

Показатели являются целевыми и индикативными, а не относительными. В этом направлении Президентом Российской Федерации подписаны несколько Указов, в которых даны конкретные индикативные показатели:

- Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики»;

- Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 599 «О мерах по реализации государственной политики в области образования и науки»;

- Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 600 «О мерах по обеспечению граждан Российской Федерации доступным и комфортным жильем и повышению качества жилищно-коммунальных услуг»;

- Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 598 «О совершенствовании государственной политики в сфере здравоохранения».

Блок показателей по природным ресурсам наиболее полно представлен в Форме 2п: «Основные показатели, представляемые для разработки прогноза социально-экономического развития Российской Федерации на 2014 год и на период до 2016 (для субъектов Российской Федерации), п. 2.3: «Промышленное производство», подраздел: «Добыча природных ресурсов».

Блок показателей «Качество государственного управления» является новым и он основан на Указе Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления». Основной перечень показателей определен в перечне: «Перечень показателей для оценки эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации в ред. от 02.05.2014 г. Утвержден Указом Президента Российской Федерации от 21 августа 2012 г. № 1199» и в плане реализации государственной программы «Управление федеральным имуществом» на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов.

Блок показателей по экологии - традиционный блок. Он наиболее полно представлен в Форме 2п: «Основные показатели, представляемые для разработки прогноза социально-экономического развития Российской Федерации на 2014 год и на период до 2016 (для субъектов Российской Федерации), п.11: «Окружающая среда».

Экономический блок является также традиционным блоком в системе показателей и наиболее полно представлен в Форме 2п: «Основные показатели, представляемые для разработки прогноза социально-экономического развития Российской Федерации на 2014 год и на период до 2016 (для субъектов Российской Федерации), п.1: «Население».

В соответствии с предложенной нами системой - делением всех показателей на 8 блоков: инновационный, финансовый, национальной безопасности, качество жизни, ресурсный, управленческий, экологический и экономический получился массив более 850 показателей по указанным блокам. Чтобы иметь юридическое право менять или исключать существующие показатели, необходима межведомственная рабочая группа, члены которой в рамках своей компетентности могли бы давать предложения по показателям, которые «транзитом» на всех уровнях затрагивают вопросы сферы деятельности каждого конкретного министерства и ведомства.

Литература

1. Адамеску А. А., Смирнова О. О. Укрупнение регионов как модель новой экономической политики России // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие), 2016. Т. 7. № 2 (26). С. 84-89.
2. Богданова Ю. Н., Прохоров В. Н., Симонова Ю. В. К вопросу обоснования базовых показателей социально – экономического развития в целях реализации закона № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в РФ» // NovaInfo.Ru, 2016. Т. 2. № 43. С. 202-212.
3. Богданова Ю. Н., Прохоров В. Н., Симонова Ю. В. Стратегическое планирование - 2016: решение задач вчерашнего дня // NovaInfo.Ru/ 2016 г. № 44-4. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://novainfo.ru/article/5651/> (дата обращения: 10.11.2016).
4. Богданова Ю. Н., Смирнова О. О. Дорожная карта разработки базовых документов стратегического планирования и прогнозирования в реализацию федерального закона № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // Сборник. Материалы ежегодного форума молодых стратегов. М. Издательство МНЭПУ, 2015. Т. 1. С. 45-83.

5. Ворона-Сливинская Л. Г., Лобанов М. В. Проблемы выбора индикаторов экономической безопасности государства и определение их пороговых значений // Проблемы управления рисками в техносфере, 2009. Т. 12. № 4. С. 96-100.
6. Липина С. А. Приоритеты развития Республик Северного Кавказа. Региональная экономика: теория и практика, 2008. № 16. С. 3-9.
7. Прохоров В. Н., Смирнова О. О. Математический инструментарий для системы государственного стратегического планирования России // European science, 2015. № 8 (9). С. 73-76.
8. Прохоров В. Н., Смирнова О. О. Реализация задач государственного стратегического планирования на основе математического инструментария - как важнейший фактор повышения эффективности государственного управления и обеспечения национальной безопасности России // Наука, техника и образование, 2015. № 9 (15). С. 40-43.
9. Симонова Ю. В., Смирнова О. О. Значение государственных компаний в стратегическом планировании развития экономики России // Проблемы экономики и менеджмента, 2015. № 7 (47). С. 53-63.
10. Симонова Ю. В. Роль государственных компаний в стратегическом планировании внедрения инноваций в госсекторе // Сборник. Материалы ежегодного форума молодых стратегов. М. Издательство МНЭПУ, 2015. Т. 1. С. 96-107.
11. Смирнова О. О. Концептуальные основы формирования системы стратегического планирования регионального развития Российской Федерации // автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук. СОПС. Москва, 2012.
12. Смирнова О. О. Роль финансовых инструментов в стратегическом развитии государства. М.: Изд. МНЭПУ, 2011. 168 с.
13. Смирнова О. О. Актуальные вопросы государственного планирования или первые действия «на старте» за полгода после вступления в силу закона «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие), 2015. № 21. С. 55-58.
14. Смирнова О. О. Государственное стратегическое планирование. Термины и определения // Сборник. Материалы ежегодного форума молодых стратегов. М. Издательство МНЭПУ, 2015. С. 148-177.
15. Смирнова О. О. Направления совершенствования региональной политики в Российской Федерации: новые вызовы и перезагрузка // Вестник МНЭПУ, 2009. Т. 2. С. 58-67.
16. Смирнова О. О. Основы стратегического планирования Российской Федерации. // Монография. М. Изд. «Наука», 2013. 302 с.
17. Смирнова О. О. Парадигмы и параллели. О смене парадигмы однополярного мира и стратегическом планировании // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие), 2014. № 3 (19). С. 107-110.
18. Смирнова О. О. Прямой маркетинг – стратегия успеха в избирательных кампаниях // М., 1999. Издательство Диалог-МГУ.
19. Смирнова О. О. Роль финансовых инструментов в комплексном подходе к развитию моногородов // Современные производительные силы, 2015. № 1. С. 71-85.
20. Смирнова О. О. Среднесрочное планирование и бюджетный процесс // Экономист, 2012. № 2. С. 31-49.
21. Смирнова О. О. Финансирование модернизации инфраструктуры жилищно-коммунального хозяйства // «ЖКХ», 2005. № 9. С. 31-35.
22. Смирнова О. О., Богданова Ю. Н., Симонова Ю. В. Государственное стратегическое планирование. Реализация норм закона 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // Рабочая программа учебной дисциплины. М. Издательство МНЭПУ. 24 с., 2015.

23. Смирнова О. О., Прохоров В. Н. Региональная политика как инструмент развития отечественной промышленности // Вестник МНЭПУ, 2009. № 1. С. 44-49.
24. Смирнова О. О., Симонова Ю. В. Основные направления региональной политики по комплексному развитию промышленных территорий // Вестник МНЭПУ, 2009. № 1. С. 50-57.

Реформирование аграрных отношений и его влияние на развитие сельского хозяйства в Узбекистане

Хужакулов Х. Д.¹, Утанов Б. К.²

¹Хужакулов Хаитмурат Джавлиевич / Hujakulov Haitmurat Javliyevich – кандидат экономических наук, доцент, почётный профессор;

²Утанов Бунёд Кувандикович / Utanov Bunyod Quvondiqovich – старший преподаватель, кафедра статистики,

Ташкентский финансовый институт, г. Ташкент, Республика Узбекистан

Аннотация: в статье анализируется развитие сельскохозяйственного производства за годы независимости, с точки зрения эффективности форм хозяйствования более предпочтительными оказываются фермерские хозяйства.

Ключевые слова: сельское хозяйство, дехканские и фермерские хозяйства, трансформации, диверсификации, оптимизации.

За годы независимости в сельском хозяйстве Узбекистана осуществлены кардинальные меры по экономическому реформированию, направленные на внедрение рыночных отношений и развитие частной формы собственности на селе. Страна полностью перешла на современную форму хозяйствования, при которой земля передается в аренду пользователям на 49 лет.

В результате реализации комплексных мер, направленных на структурную трансформацию и диверсификацию отрасли, а также рациональное использование ресурсов, в Узбекистане удалось сохранить тенденцию роста сельскохозяйственного производства на уровне в среднем 6,6% за период 2005-2015 гг. (таблица 1) [3]. За последние 15 лет производство сельскохозяйственной продукции выросло примерно в 2,7 раза.

Узбекистан может ежегодно поставлять в Россию несколько миллионов тонн плодоовощной продукции в свежем, сушеном и переработанном виде. Для содействия фермерам в ее экспорте начала свою работу специализированная внешнеторговая компания «Узагроэкспорт».

Таблица 1. Основные индикаторы развития сельского хозяйства (в %)

Показатели	2005г.	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.
Доля сельского хозяйства в ВВП	26,3	18,0	17,8	17,6	17,4	17,2	16,6
Темпы роста производства продукции сельского хозяйства	105,4	106,9	106,6	107,2	106,9	106,9	106,8
Темпы роста производства продукции растениеводства	107,0	106,6	105,6	107,4	106,7	106,9	106,7
Доля продукции растениеводства в сельском хозяйстве	55,6	59,4	59,6	60,8	62,0	59,0	59,3
Темпы роста производства продукции животноводства	103,6	107,0	107,9	107,1	107,3	107,0	106,8
Доля продукции животноводства в сельском хозяйстве	44,4	40,6	40,4	39,2	38,0	41,0	40,7

Источник: данные Государственного комитета статистики Республики Узбекистан.

В производстве валовой продукции сельского хозяйства доминирующее положение сохранили дехканские и личные подсобные хозяйства населения. Они производят 65,4% (2015 г.) валовой продукции сельского хозяйства, организации, осуществляющие сельскохозяйственную деятельность, производят 2,0%, а фермерские хозяйства 32,6% валовой продукции.

С точки зрения критерия эффективности форм хозяйствования более предпочтительными оказываются фермерские хозяйства. Реализация мер по стимулированию развития фермерских хозяйств способствовала повышению устойчивости и эффективности их развития (таблица 2).

Таблица 2. Динамика производства продукции в фермерских хозяйствах Республики Узбекистан

Годы		Объем продукции, млрд сум			Темп роста, %		Доля в валовой продукции сельского хозяйства, %
		в действующих ценах	в сопоставимых ценах		к предыдущему году	2005 году	
			2005 года	2015 года			
2005		1453,5	1453,5	5320,4	130,7	100,0	24,3
2006		2367,5	2130,8	7799,7	146,6	146,6	31,4
2007		3111,0	2514,4	9203,6	118,0	173,0	34,7
2008		3686,0	2524,4	9240,5	100,4	173,7	32,6
2009		4822,6	2832,4	9514,2	112,2	194,9	35,4
2010		5962,8	2988,2	10367,8	105,5	205,6	35,0
2011		7505,1	3119,7	10938,0	104,4	214,6	34,1
2012		8377,2	3303,8	11419,3	105,9	227,3	34,4
2013		10474,4	3449,2	12093,0	104,4	237,3	34,0
2014		12142,0	3614,8	12625,1	104,8	248,7	32,9
2015		13801.1	3770.2	13801.3	104.3	259.4	32.6

Источник: данные Государственного комитета статистики Республики Узбекистан.

Как видно из таблицы 2, за период 2005-2015 гг. доля фермерских хозяйств в валовой продукции сельского хозяйства возросла на 8,3 п.п. В настоящее время фермерские хозяйства являются основными производителями – хлопка-сырца (в 2015 г. – 99,5 %) и зерновых культур (в 2015 г. – 80,6 %) [3].

В настоящее время в республике действуют около 101,1 тыс. (после оптимизации, на 01.12.2015 г.) фермерских и более 4690,5 (из них с образованием юридического лица 26,5) тыс. дехканских хозяйств (01.01.2015г.). Больше половины - 60,7 тыс. (60%) фермерских хозяйств специализируются на производстве хлопка и зерновых культур и занимают около 87,7% посевных площадей (в среднем 52,7 га земли) и выполняют государственный заказ. Всего 6,5% фермерских хозяйств специализируются на животноводстве, у них в среднем 31,2 га земли, остальные (33,5% фермерских хозяйств) выращивают овощи, бахчевые плоды, виноград и другие продукты. У них в среднем от 6,8 до 8,3 га земли. В результате оптимизации земельных участков дополнительно создано свыше 17,5 тысячи фермерских хозяйств и более 250 тысяч новых рабочих мест.

В соответствии с решением Республиканской комиссии по углублению экономических реформ в сельском хозяйстве Министерством сельского и водного хозяйства Республики Узбекистан, Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и районов с участием территориальных советов фермеров, руководителей фермерских хозяйств и широким привлечением общественности проведена работа по:

- инвентаризации размеров земельных участков, предоставленных для ведения фермерских хозяйств, критическому анализу эффективного и рационального их использования;

- изучению финансового и экономического состояния фермерских хозяйств, наличия материально-технической базы, трудовых ресурсов и оборотных средств для осуществления эффективной их деятельности, выполнения условий договора аренды земельного участка и договоров контрактации, заключенных между фермерскими хозяйствами и заготовительными организациями, прежде всего по реализации сельскохозяйственной продукции для государственных нужд;

- дальнейшей оптимизации размеров земельных участков, предоставленных для ведения фермерских хозяйств, с учетом уровня обеспеченности территорий трудовыми ресурсами, плотности населения, эффективности работы фермерских хозяйств, имея в виду их экономические и финансовые показатели, наличие соответствующего профессионально подготовленного кадрового потенциала.

Процесс оптимизации размеров земельных участков для ведения фермерских хозяйств продолжается.

На селе сформированы и совершенствуются современная производственная и рыночная инфраструктуры, предоставляющие хозяйствам весь спектр необходимых услуг.

Указом Президента Республики Узбекистан от 22 октября 2012 года «О мерах по дальнейшему совершенствованию организации деятельности и развитию фермерства в Узбекистане» была упразднена существовавшая ранее Ассоциация фермерских хозяйств. Вместо данной структуры был создан Совет фермеров Узбекистана.

Создана система налоговых платежей в сельском хозяйстве. Новые созданные фермерские хозяйства освобождаются на 2 года от уплаты единого земельного налога.

Выстроена адекватная современным условиям система кредитных институтов. Расширена возможность доступа сельскохозяйственных производителей к кредитным ресурсам. Для обеспечения государственных закупок создана система льготных 3%-ных кредитов для сельского хозяйства, продажи сельхозтехники на основе лизинга и льготной формы кредитования и др.

В результате предпринятых мер за последние 15 лет (2000-2014 гг.) достигнут устойчивый рост производства сельского хозяйства и повышения урожайности:

зерноколосовых – на 67,8%, пшеницы – на 73,6%, картофеля – на 65,2%, овощей – на 46,0%, бахчи (продовольственные) – на 52,0%, плодов и ягод – в 2,0 раза, винограда – более 1,9 раза, хлопчатника – в 1,2 раза.

Динамика производства сельскохозяйственной продукции за последние годы приведена в таблице 3.

Таблица 3. Динамика показателей производства сельскохозяйственной продукции

№№	Виды продукции	Ед. изм.	2005 г.	2015 г.	Рост, %
1	Зерно	тыс.т.	6171,3	7500,0	121,5
2	Хлопок-сырец	тыс.т.	3728,4	3361,3	90,2
3	Овощи	тыс.т.	3517,5	10128,1	287,9
4	Бахчи	тыс.т.	615,2	1853,1	301,2
5	Картофель	тыс.т.	924,2	2696,7	291,8
6	Масличные и бобовые	тыс.т.	104,7	109,5	144,1
7	Плоды	тыс.т.	949,3	2746,2	289,3
8	Виноград	тыс.т.	641,6	1579,0	246,1
9	Мясо	тыс.т.	1061,2	2033,5	191,6
10	Молоко	тыс.т.	4554,9	9028,2	198,2
11	Яйцо	млн.шт.	1966,7	5525,9	280,9
12	Мёд	т.	1966,7	10122,4	514,7
13	Рыба	тыс.т.	-	60	-

Пока остается проблемой увеличение урожайности хлопчатника. Поэтапное сокращение до 2020 года объема производства и государственных закупок хлопка-сырца с 3 миллионов 350 тысяч тонн до 3 миллионов тонн высвобождает порядка 170,5 тысячи гектаров поливных земель. И при этом, как правило, высвобождаются земли с низким бонитетом, где урожайность хлопчатника не превышает 12-15 центнеров с гектара – при средней достигнутой в стране урожайности 26,1 центнера с гектара. Высвобождаются в основном засоленные земли, а также земли в предгорных зонах, непригодных для возделывания хлопчатника.

На посевных площадях, освобождаемых из-под хлопчатника, в первую очередь будут высеваться овощные культуры, в том числе картофель, кормовые, масличные культуры, создаваться сады и виноградники.

В результате оптимизации посевных площадей и внедрения современных агротехнологий к 2020 году предусматривается довести объемы производства зерновых колосовых культур до 8,5 миллиона тонн с ростом на 16,4 процента, увеличить объем производства картофеля на 35 процентов, других овощей – на 30, плодов и винограда – на 21,5, мяса – на 26,2, молока – на 47,3, яиц – на 74,5 процента, рыбы – в 2,5 раза.

При этом надо учесть, что значительно возрастут объемы экспорта этих видов продовольствия [1].

Если в 1990 году потребности населения страны в продовольственных товарах, в первую очередь зерне, картофеле, мясе, молочной и кондитерской продукции, покрывались в основном за счет импорта, то в настоящее время 96 процентов подобных товаров производятся в нашей стране. В Узбекистане создан прочный фундамент для обеспечения продовольственной безопасности страны, за прошедший период потребление мяса на душу населения увеличилось в 1,4 раза, молока и молочной продукции – в 1,5, картофеля – в 1,9, овощей – более чем 2,6 раза, фруктов – в 6,3 раза [2].

Постепенное сокращение посевных площадей хлопчатника и размещение на этих площадях зерновых, овощных, бахчевых культур, картофеля и кормовых культур

предотвратило дефицит и повышение цен на продовольственные товары в условиях мирового финансового кризиса.

Другой проблемой является то, что хотя создан благоприятный инвестиционный климат и увеличивается общий объем направленных инвестиций в производственный основной капитал, а также привлечение иностранных средств в государственные инвестиционные программы, однако доля инвестиций в сельское хозяйство составляет лишь 3-5% от общего уровня.

В настоящее время в республике имеются недостатки в обеспечении соответствующей структуры и требуемой марки техники. Расчеты специалистов показывают, что есть большие недостатки по обеспечению требуемой агротехники, особенно новейшей.

Характерной чертой становится создание многопрофильных фермерских хозяйств, которые наряду с производством сельскохозяйственной продукции занимаются ее углубленной переработкой, проведением строительных работ и оказанием услуг сельскому населению.

Создание многопрофильных фермерских хозяйств является по существу осуществлением политики диверсификации. Наличие возможностей переработки и продажи своего сырья создают дополнительный мощный стимул для развития сельского хозяйства.

Литература

1. Доклад Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на расширенном заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2015 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2016 год.
2. Постановление Президента Республики Узбекистан от 2 июня 2016 года «О подготовке и проведении празднования 25-летия государственной независимости Республики Узбекистан».
3. Узбекистан в цифрах. Госкомстат РУз., Т.: 2005-2015 гг.

Формирование и деятельность международных финансовых центров Малайзии **Мусаев А. А.**

*Мусаев Афган Абульфаз оглы / Musaev Afqan Abulfaz oqlu – диссертант,
отдел «Восток-Запад»,*

Институт востоковедения

Академия наук Азербайджана, г. Баку, Азербайджанская Республика

Аннотация: *финансовый центр – это центр организаций (банков, бирж, финансовых и страховых компаний и т. п.), или предоставляющих финансовые услуги, или самих нуждающихся в них, причем здесь предлагаются глобальные услуги и могут заключаться глобальные финансовые сделки. Возникают такие центры в тех странах, где имеют место устойчивая финансовая система и стабильная валюта, законодательство способствует заинтересованности инвесторов во вложении средств в развитие инфраструктуры, недвижимость и тому подобное. Однако в списках ведущих международных финансовых центров появляются те страны, которые не относятся к высокоразвитым государствам с избытком средств. Поэтому, по нашему мнению, решающим фактором, несмотря на экономические и законодательные, является географическое расположение государства.*

Ключевые слова: *Малайзия, финансы, формирование, деятельность.*

Как известно, при становлении Малайзии, как мирового финансового центра, у этого государства не было ни развитой экономики, ни избытка капитала. Поэтому в этом случае ведущую роль сыграло его местоположение.

Если сравнить состояние Гонконга с классическим определением мирового финансового центра, то он, казалось бы, еще меньше, чем Сингапур, соответствует его требованиям. Поскольку, не только не обладает избытком капитала и серьезным экономическим потенциалом, но и не является самостоятельным государством. Решающим фактором формирования мирового финансового центра в Гонконге стала его давняя ключевая позиция в качестве стратегического пункта международной торговли Великобритании и важных ворот внешнеэкономических отношений КНР [5, с. 521].

В результате анализа критериев доработки по международным финансовым центрам, нами выявлены ключевые элементы. Однако, на наш взгляд, возникает необходимость ранжирования элементов по критерию существенности влияния на функционирование финансовых центров. Мы предлагаем проранжировать критерии функционирования финансовых центров следующим образом:

- 1) географическое положение страны;
- 2) избыток средств в государстве;
- 3) экономический потенциал;
- 4) устойчивая финансовая система и стабильная валюта;
- 5) экономическая свобода (свободы деятельности, потребления, инвестирования и т.п.);
- 6) низкий уровень импортных пошлин;
- 7) гибкая система финансовых инструментов;
- 8) соответствующая структура и достаточные правовые гарантии, которые способны вызвать доверие у международных заемщиков и кредиторов;
- 9) современная технология передачи информации и средства связи;
- 10) человеческий капитал, свободно владеющий специальными финансовыми знаниями;
- 11) способность направлять иностранный капитал через активные, всеобъемлющие и мобильные рынки, то есть существование комплексных рынков, как долгосрочных, так и краткосрочных, которые предоставляют заемщикам и инвесторам большие возможности;
- 12) наличие институтов, обеспечивающих рациональное функционирование финансовых рынков.

Как известно, согласно теории конкурентного развития государств мира (национальных экономик) Портером предложено четыре стадии, по которым можно сделать вывод, что страны, которые находятся на стадии развития, имеют большие перспективы и возможности расширения своих рынков, чем те, что находятся на стадии привлечения инвестиций. Поэтому страны, которые находятся на высокой стадии, могут со временем уступить место тем, которые только начали развиваться как мировые финансовые центры.

Однако указанные проблемы в отечественной экономической теории остаются недостаточно разработанными. Отсутствуют работы, в которых бы комплексно рассматривались сущность и значение финансовой глобализации как одного из определяющих факторов развития мировой экономики [1, с. 16-23].

Объективным признаком современной мировой экономики становятся интеграционные процессы между государствами. При этом на современном этапе наиболее динамично развивается именно финансовый компонент данных процессов, получивший название финансовой глобализации, во многом определяет направления экономического развития всех стран мира. Соответствующие тенденции в международной экономике создают условия для коренных изменений в финансовой деятельности, возникновение новых форм интеграционных связей, приводящих к появлению мощных международных финансовых учреждений, способных

контролировать огромные объемы финансовых ресурсов и определять направления развития отдельных стран.

Главным фактором интеграции отдельных финансовых организаций, а впоследствии и целых стран в мировую финансовую систему стала глобализация мировой экономики, которая способствовала формированию у хозяйствующих субъектов новой потребности в обслуживании внешнеэкономической деятельности. Процесс глобализации является многогранным явлением, которое проявляется в росте тенденций к формированию единого, всепланетного рынка товаров, капиталов и услуг, в усилении взаимосвязей и взаимозависимости отдельных государств, в экономическом сближении и объединении отдельных стран в единый хозяйственный комплекс. По мнению экспертов Международного валютного фонда, глобализация представляет собой степень взаимосвязи стран через взаимное трансграничное владение финансовыми активами. Таким образом, глобализация предполагает интеграцию стран во всем мире, обусловленную, прежде всего, торговыми и финансовыми потоками, а также движением рабочей силы и информационных технологий через международные границы [4, с. 24].

Качественно новым явлением, связанным с процессом глобализации, является повышение роли и прогрессирующий рост финансовых взаимоотношений и операций. В последнее время наблюдается приобретение финансовым сектором самостоятельности, ведь финансовые рынки уже не просто обслуживают реальный сектор экономики, а становятся самостоятельным и иногда определяющим ее звеном. Все это сопровождается ростом взаимозависимости финансовых рынков разных стран, повышением целостности и единства мирового пространства, приобретением мировым финансовым рынком фактической независимости от политики отдельных стран мира. Основными факторами, определяющими появление этих явлений, по аналогии с общими глобализационными процессами, являются открытие национальных финансовых систем и либерализация движения капитала, возникновение мощной институциональной и коммуникационной инфраструктуры мирового рынка [7, с. 206].

Формирование глобальной финансовой архитектуры сопровождается стремительным ростом мировых финансовых потоков, резким увеличением объемов перелива капитала между странами, гигантским расширением масштабов международных кредитных и фондовых рынков. Однако в современных условиях на финансовых рынках изменились приоритеты инвесторов: значительно расширился круг частных инвесторов, заинтересованных в возможности выгодно и достаточно надежно разместить свои сбережения, а также в возможности инвестировать в мировой финансовый рынок, несмотря на факторы риска. Этому в значительной степени способствовали четкая и отлаженная система регулирования операций на финансовом рынке, обеспечение прав инвесторов и широкие возможности для размещения средств [3, с. 127].

Однако финансовую глобализацию необходимо рассматривать не только с точки зрения новых инвестиционных возможностей, но и с учетом новых угроз для стабильности национальных финансовых системы. Выяснено, что финансовая глобализация на определенном этапе своего развития может приводить к повышению нестабильности функционирования мировой финансовой системы. Такие факторы, как либерализация движения капитала в условиях отсутствия эффективной системы их государственного регулирования, краткосрочности и спекулятивный характер иностранного финансирования, деятельность финансовых институтов с низким кредитным рейтингом, слабость финансовых систем отдельных стран формируют предпосылки для возникновения и распространения дестабилизирующих процессов в функционировании мировой финансовой системы [2, с. 75].

Принимая во внимание инфраструктурные и географические преимущества расположения, ряд международных банков стал рассматривать Малайзию в качестве базовой страны для развития своих исламских финансовых услуг. Например, Standard

Chartered и HSBS Amanah рассматривают Малайзию в качестве регионального центра по развитию финансовых услуг и освоению новых рынков АТР. Кроме того, такие структуры, как Kuwait Finance House, Al Rajhi Bank, OCBC Islamic Bank и National Bank of Abu Dhabi также оценивают Малайзию в качестве регионального центра для дальнейшего проникновения на рынки региона.

В Малайзии в 1970 г. была принята официальная идеология «рукунегара» (основы государства) для укрепления национального единства и избежания межнациональных столкновений. Официальной религией был объявлен ислам с соблюдением следующих принципов «рукунегары» - вера в Бога, преданность королю и государству, уважение конституции, соблюдение законов, достойное поведение и соблюдение норм морали [6, с. 232].

Развитие сегмента облигаций «сукук», который революционизировал исламские финансы, остается неоднородным в разных странах. Наиболее крупным эмитентом облигаций «сукук» является правительство Малайзии (28 млрд долл., или 87,5% общего объема эмиссий в конце 2015 г.). Соответствующие корпоративные, в т.ч. и банковские, ссуды в течение 2013-2015 гг. составили 5,5 млрд долл. По последним оценкам, в глобальном масштабе объем рынка облигаций «сукук» достиг 24 млрд фунтов.

Новые отдельные элементы в исламских финансах требуют дополнительного изучения. Известно, что деловая активность во всей сети в праздничные периоды, как правило, снижается. Однако, в мусульманских странах в течение 1989-2007 гг. во время рамадана доходность от операций на фондовом рынке была в девять раз выше доходности в другие периоды года, что объясняется сезонным оптимизмом инвесторов и повышенной готовностью к рискам.

Впрочем, несмотря на достигнутые результаты, финансовые системы в мусульманских странах характеризуются сравнительно упрощенной институциональной структурой и унификацией применяемых финансовых инструментов. При этом преобладают крупные, в том числе семейные, владельцы-инвесторы в акционерных капиталах, отсутствуют массовые мелкие инвесторы и спекулянты. Эти аспекты указывают на сравнительно закрытый характер и ограниченную ликвидность рынков, где используется исламская финансовая модель.

Исторически длительное время в мусульманских странах доминировали элементы западной практики обслуживания клиентов, и поэтому ко второй половине XX в. население фактически пользовалось финансовыми и в т.ч. банковскими услугами. Первые исламские сберегательные банки-кассы «Mit Garm Bank» начали работу еще в 1963 году. Сначала в Египте для обслуживания периферийных районов страны и впоследствии в Малайзии для накопления сбережений для совершения хаджа.

Однако фактическим началом развития исламских банков считается 1975, когда в Саудовской Аравии был создан Исламский банк развития («Islamic Development Bank»), что побудило к быстрому образованию и других исламских банков во второй половине 70-х годов XX в. Среди них:

- «Dubai Islamic Bank» в ОАЭ (1975);
- «Faisal Islamic Bank» в Египте и Судане (1977 г.);
- «Bahrain Islamic Bank» в Бахрейне (1979 г.).

Современные Бахрейн и Малайзия являются центрами исламской финансовой и банковской деятельности (оба рассматриваются как перспективные мусульманские финансовые центры). В Бахрейне концентрируется 35 исламских банков – наибольшее количество по сравнению с другими мусульманскими странами (для сравнения: в Кувейте – 15, в ОАЭ – 14, в Саудовской Аравии – 10, в Катаре – 3).

Касаясь инвестиционных преимуществ Малайзии с точки зрения развития экономики, отвечающей требованиям ислама, и привлечения в данную отрасль иностранных капиталов, можно выделить несколько важных составляющих, формирующих основу значительного потенциала развития этого сектора в Малайзии.

Исламские финансы, являясь, по сути, новым явлением в мировой экономике, недостаточно представлены в некоторых сферах. Например, рынок исламского страхования Малайзии, являясь вторым по величине рынком в мире в таких значимых для страхования сферах, как медицинское страхование и страхование здоровья, занимает лишь 9% национального рынка страхования.

Литература

1. *Велиев Д. А.* Глобализация и стратегия национального экономического развития Азербайджана. Азербайджан и современный мир. Материалы III Общереспубликанской научно-практической конференции. Баку, 2000. Изд. Университета Азербайджана. С. 16-23.
2. *Белашев И. А.* Влияние транснациональных корпораций на развитие глобальной экономики. // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов, 2016. № 1. С. 73-77.
3. *Гончаренко А. П.* Эволюция международных финансовых рынков // Проблемы современной науки и образования, 2016. № 5 (47). С. 126-129.
4. *Жариков М. В.* Реформа международной финансовой инфраструктуры: проблемы и решения. // Современные гуманитарные исследования, 2016. № 2 (69). С. 23-26.
5. *Коречков Ю. В.* Америкократия и мировые финансовые центры // Экономика и социум, 2016. № 1 (20). С. 519-522.
6. *Курасов А. В.* Инвестиционный и спекулятивный потенциал международных финансовых рынков // Теория и практика современной науки, 2016. № 3 (9). С. 230-237.
7. *Сембиева Л. М., Шорманов А. Г.* Стратегия развития финансового центра со специализацией на обслуживании рынков капитала // В сборнике: Экономика и право: теоретические и практические проблемы современности материалы международной научно-практической конференции. Негосударственное образовательное учреждение высшего образования «Московская академия экономики и права». Рязанский филиал, 2016. С. 204-208.

Статистика населения города Белово Четвергова А. Н.¹, Стрекалова С. А.²

¹*Четвергова Анастасия Николаевна / Chetvergova Anastasia Nikolaevna – студент,
кафедра бизнеса и инноваций, экономический факультет;*

²*Стрекалова Светлана Александровна / Strekalova Svetlana Alexandrovna - старший
преподаватель,
кафедра экономики, учета и финансовых рынков,
Сибирский государственный индустриальный университет, г. Новокузнецк*

Аннотация: в статье анализируется демографическая ситуация в городе. Рассматриваются проблемы убыли населения и методы изменения статистики населения.

Ключевые слова: статистика, демографическая ситуация, численность населения, муниципальная программа.

Село Старобачаты Беловского района - старейшее в округе. Отсюда и возникла Беловская земля. Город основан в 1938 году на месте рабочего поселка Белово, а история основания поселения начинается с 1726 года. Город располагается в западной части Кемеровской области, между крупными экономическими центрами

Новокузнецк (120 км) и Кемерово (132км). Город Белово занимает ведущие места в области по следующим показателям (по итогам 2009 года):

- 2 место – по производству электрической энергии,
- 3 место – по выпуску продуктов обогащения угля (концентрат),
- 5 место – по объему производства товаров и услуг,
- 6 место – по добыче угля.

Таким образом, город Белово представляет собой мощный центр тяжелой промышленности. Промышленность города достигла предела роста на старых производственных мощностях и дальнейшее увеличение объемов производства возможно только за счет внедрения новых технологий и оборудования. Демографическая ситуация в городе непростая, так как среднегодовая численность населения имеет тенденцию к снижению.

Ниже приведена таблица демографической ситуации в городе Белово на 2012-2015 годы.

Таблица 1. Демографическая ситуация в городе Белово 2012-2015 гг.

Естественное движение населения	2012	2013	2014	2015
Численность родившихся человек	2004	710	1949	1746
Численность умерших человек	1753	881	2413	983
Естественный прирост (убыль) человек	251	-171	-464	763

Одним из факторов, влияющим на изменение численности населения, является миграция населения. Также в связи с сокращением численности населения города, в том числе трудоспособного населения, снижается его трудовой потенциал. Увеличение населения было бы значительно выше, если бы отсутствовало влияние демографических кризисов.

Но и в 2014 году в городе Белово, к сожалению, наблюдается убыль населения за счёт повышения уровня смертности, а также по причине миграционного оттока населения. В общей структуре смертности взрослого населения г. Белово в 2014 году болезни органов кровообращения составляют 41,1%, новообразования – 14,7%, травмы и отравления – 9,7.

Органы местного самоуправления планируют изменить ситуацию в Белово в ближайшем времени благодаря муниципальной программе, созданной районной администрацией города, по улучшению демографической ситуации. Значительное внимание будет уделено вопросам охраны материнства и детства. В программе также представлен раздел по пропаганде здорового образа жизни и развитию массовой физкультуры и спорта. В этих целях планируется провести большое количество спортивных мероприятий в школах, детских домах и просто в виде общественных праздников для жителей города. Утверждены профилактические мероприятия, которые направлены на отказ жителей района от вредных привычек – издание памяток и листовок, открытие в центральной районной больнице специализированного кабинета для помощи отказавшимся от курения. Будет проведена необходимая бесплатная медицинская помощь.

Средняя продолжительность жизни жителей города на начало 2016 года по сравнению с 2015 годом составляет 72 года. Этот факт доказывает то, что население города стало жить дольше, так как в 2015 средний показатель составлял 68 лет. На сегодняшний момент число жителей города составило 130,237 тыс. человек и с этими показателями он восьмой по Кемеровской области после таких городов как Кемерово, Новокузнецк, Прокопьевск, Междуреченск, Ленинск-Кузнецкий, Киселевск и Юрга.

Таким образом, чтобы предотвратить демографический спад, необходимо провести меры на увеличение продолжительности жизни населения, регулирование внутренней и внешней миграции, сокращение уровня смертности и улучшение на этой основе ситуации в городе, что поможет избежать демографического кризиса.

Литература

1. Белово. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.belovo42.ru/> (дата обращения: 08.10.2016).
2. Живописцев М. Ю. Белово – край родной [Текст]: исторические очерки / М. Ю. Живописцев. Белово: Канцлер, 2011. 388 с.
3. Образовательный портал города Белово. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://edubel.ru/edu/index23.aspx?site=0101&page=08&cun=993&mode=razdel&max=2/> (дата обращения: 09.10.2016).

Методика организации инновационной деятельности на предприятии в условиях конкурентной среды

Ракитина К. А.

*Ракитина Ксения Андреевна / Rakitina Ksenia Andreevna – магистрант,
программа: экономика отраслевых рынков, направление: экономика,
кафедра математических методов, информационных технологий
и систем управления в экономике,
Тюменский государственный университет, г. Тюмень*

Аннотация: в статье рассматриваются подходы различных авторов к формированию инновационной политики на предприятии. На основании рассмотренных моделей автор предлагает алгоритм организации инновационной деятельности с учетом условий конкурентной среды, адаптированный к рынку прицепной техники. Он позволяет предприятию сформировать портфель инноваций, исходя из трех параметров: инновационный потенциал, конкурентная позиция, этап взаимодействия конкурентной среды и показателей инновационной активности на рынке в настоящее время.

Ключевые слова: инновационная политика, инновационная деятельность, конкурентная среда, инновационный потенциал, конкурентная позиция, инновационная активность.

В условиях постиндустриальной экономики ключевым фактором обеспечения конкурентоспособности фирмы является ее инновационная деятельность. На практике многие фирмы затрудняются наладить эффективную инновационную деятельность в связи с отсутствием методических материалов по способам инновационного развития и включения в инновационный процесс.

Разработку инновационной политики промышленного предприятия необходимо осуществлять поэтапно. В общем виде, различные авторы выделяют 7 этапов формирования инновационной политики [1, 2, 3, 4, 5]:

1. Определение целей и задач.
2. Анализ внешней и внутренней среды.
3. Разработка концепции (синтез информации и определение направлений инновационной деятельности предприятия).
4. Оценка инновационного потенциала предприятия.
5. Формирование портфелей «инноваций» и «инновационных проектов».
6. Формулировка инновационной политики.
7. Реализация инновационной политики.

Автором был предложен алгоритм разработки инновационной политики предприятия, который учитывает условия конкурентной среды и адаптирован к предприятиям-производителям прицепной техники (Рис. 1).

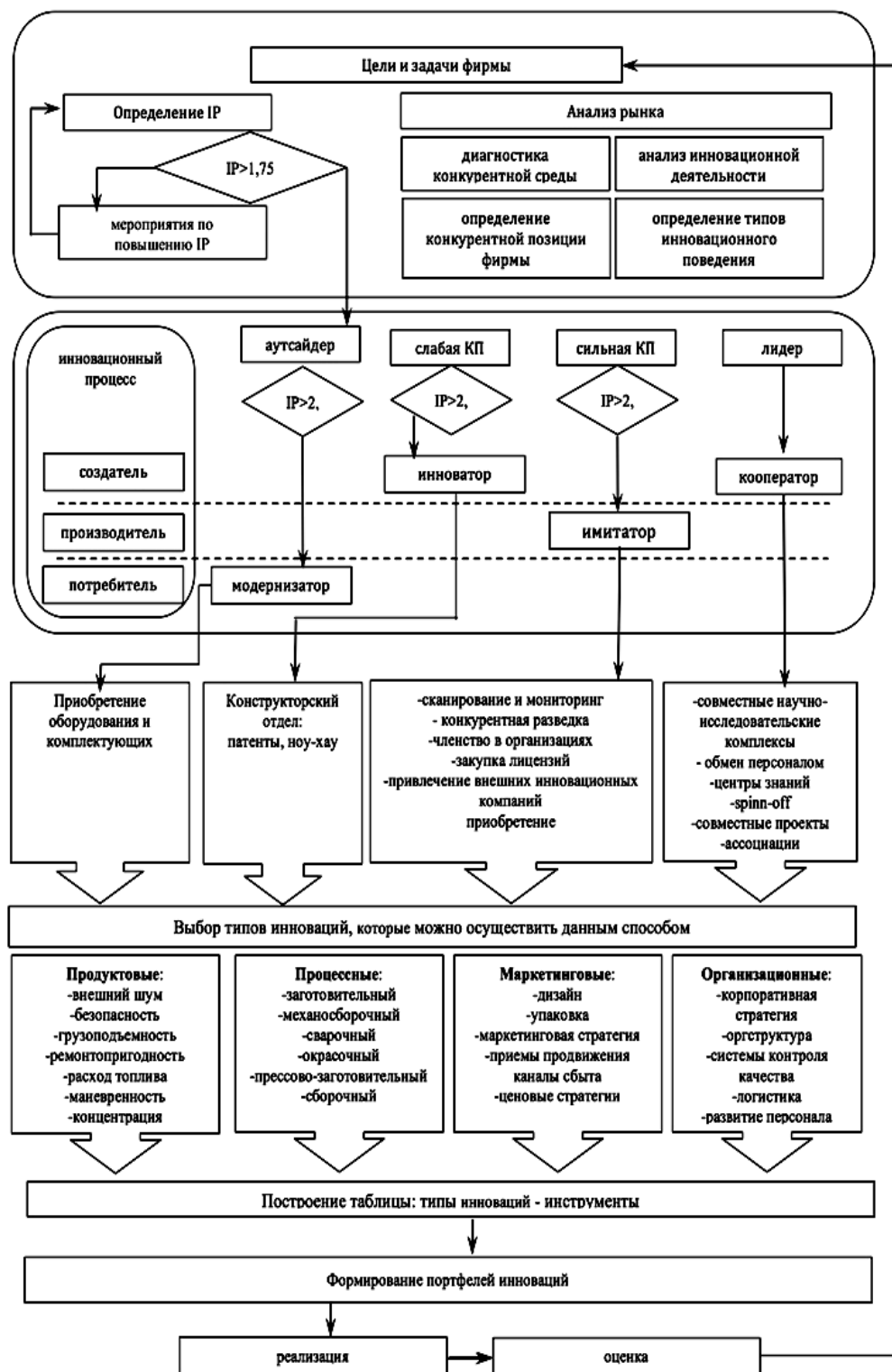


Рис. 1. Алгоритм осуществления инновационной деятельности с учетом условий конкурентной среды

Далее изложены методические рекомендации по использованию данного алгоритма (методические рекомендации по организации инновационного процесса на предприятии). Этапы:

Этап 1. Подготовительный.

1. Определение целей и задач фирмы.

2. Определение инновационного потенциала: если он является низким, то требуется провести мероприятия по его повышению хотя бы до среднего уровня. Если он средний или высокий, то с таким показателем можно переходить ко второму этапу.

3. Параллельно со 2 подэтапом проводится анализ рынка в двух аспектах:

- проводится диагностика конкурентной среды рынка, в ходе которой определяются основные игроки, уровень концентрации, тип рынка и также определяется конкурентная позиция фирмы;

- анализируется инновационная деятельность на рынке: определяются основные компании, занимающиеся инновациями, типы осуществляемых на рынке инноваций, их количество; определяются типы инновационного поведения предприятий и сопоставляются с их конкурентными позициями. Определяется, на какой стадии цикла «инновационная активность – уровень конкуренции» находится рынок.

Этап 2. Выбор типа инновационного поведения.

- на основании расчета инновационного потенциала фирмы и ее конкурентной позиции выбирается тип инновационного поведения, позволяющий эту конкурентную позицию улучшить. На данном этапе предприятие определяет, на какой фазе инновационного процесса он к нему подключается. Само же соответствие определяется исходя из анализа рынка, проведенного в подготовительном этапе, то есть со временем соответствие определенного типа поведения конкурентной позиции и заданному диапазону инновационного потенциала может измениться.

Этап 3. Выбор инструментов осуществления инновационной деятельности на предприятии.

На данном этапе каждому типу инновационного поведения соответствуют определенные инструменты, среди которых необходимо отобрать те, которые возможно использовать на конкретном предприятии.

Этап 4. Выбор типов инноваций.

На данном этапе выбираются типы инноваций, которые могут быть осуществлены с помощью выбранных на 3 этапе инструментов. Данный этап может быть оформлен в таблице: по горизонтали отображаются инструменты, а по вертикали – типы инноваций. На пересечении определенного инструмента и типа инноваций располагаются конкретные инновации (в том числе процессные, маркетинговые, организационные).

Виды продуктовых инноваций выделены на основе номинаций международного конкурса инноваций прицепной техники “Trailer innovation”. Первая выставка-конкурс была представлена в 2002 году в Ганновере, Германии. Существуют семь премий по следующим номинациям: концепция, шасси, конструкция, компоненты, безопасность, «умный» трейлер, защита окружающей среды.

В соответствии с этим были выделены следующие виды продуктовых инноваций: позволяющие уменьшить внешний шум; повышающие безопасность; повышающие грузоподъемность; позволяющие упростить процесс ремонта; снижающие расход топлива; увеличивающие маневренность; меняющие саму концепцию прицепа; улучшающие саму конструкцию или новые компоненты.

Процессные инновации были выделены в соответствии с характером производственного процесса и типами цехов на предприятиях-производителях прицепной техники. В соответствии с этим, процессные инновации могут вводиться на следующих этапах производства: заготовительный; механосборочный; сварочный; окрасочный; прессово-заготовительный; сборочный.

Маркетинговые и организационные инновации были выделены на основе «Руководства Осло».

Этап 5. Формирование портфеля инноваций.

На данном этапе из полученной таблицы начинают формировать портфель инноваций. Выбирают инновации по следующим критериям: возможность осуществления на данном предприятии, возможный период осуществления, экономическая эффективность. Кроме того, определяются сроки реализации, ответственные, бюджет, необходимые материалы, перечень мероприятий.

Этап 6. Реализация инноваций.

На данном этапе осуществляется реализация тех действий, которые были намечены на предыдущем этапе.

Этап 7. Оценка.

На данном этапе происходит оценка внедренных инноваций с точки зрения тех целей и задач, которые были обозначены в начале процесса.

Кроме этого, предприятие должно определиться с тем, с какой периодичностью будет применяться данный алгоритм на предприятии, как часто будут изменяться цели и задачи, проводиться остальные действия.

Литература

1. Коробейников О. П., Трифилова А. А., Коришунов И. А. Роль инноваций в процессе формирования стратегии предприятия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cfin.ru/press/management/2000-3/04.shtml/> (дата обращения: 25.10.2016).
2. Олейник-Гарбуз Ю. А. Формирование методического подхода к организации инновационной деятельности компании на основе концепции открытых инноваций. Автореф. дис. канд. экон. наук. Нижний Новгород, 2011. 27 с.
3. Пахомова Н. В. Казьмин А. А. Структура рынка, технологические возможности и инновационная активность: что важно учесть при модернизации конкурентной политики. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.m-economy.ru/art.php3?artid=2578/> (дата обращения: 25.10.2016).
4. Понетайкина Л. А. Организация и регулирование инновационного развития промышленных предприятий. Автореф. дис. канд. экон. наук. Саранск, 2011. 23 с.
5. Пристupa В. В. Инновационная деятельность промышленного предприятия в экономической структуре рынка. Автореф. дис. канд. экон. наук. Москва, 2008. 23 с.

Оптимизация затрат на предприятии Макрушина Н. Н.

*Макрушина Наталья Николаевна / Makrushina Natalia Nikolaevna – студент,
кафедра корпоративной экономики и управления персоналом,
Институт экономики и менеджмента
Сибирский государственный индустриальный университет, г. Новокузнецк*

Аннотация: на нынешний день наиболее актуальная проблема большинства российских предприятий – это неконтролируемый рост затрат. Поэтому любому предприятию необходима четкая программа для их оптимизации. В данной публикации рассматриваются методы оптимизации себестоимости продукции, работ, услуг.

Ключевые слова: себестоимость, затраты, методы снижения затрат.

Многие предприятия используют стратегию снижения затрат, при которой сотрудники: изучают факторы, влияющие на затраты; проверяют соответствие технологических процессов нормам; рассчитывают оптимальную нагрузку

производственных цехов; выясняют причины перерывов в работе; контролируют наличие сбоев при отгрузке или приемке товаров; выявляют затоваривание склада и т. п. После чего происходит анализ и оптимизация расходов. Другими словами, сотрудники намечают программу сокращения выявленных затрат, а затем руководитель рассматривает её.

Также планирование снижения затрат предполагает комплекс мероприятий, разделяющихся по срокам:

1. Соблюдение финансовой дисциплины. Формируются мероприятия, направленные на соблюдение финансовой дисциплины. В частности, разрабатывается план с точным следованием утвержденным данным. Решения, которые приняты руководителем и были зафиксированы в бюджете, нарушаться могут лишь в исключительных случаях [1].

2. Организация учета. Для планомерного снижения затрат предприятия нужно внедрить систему финансового учета и контроля [2]. Учету подлежат не только затраты, но также доходы предприятия.

3. Необходимо проведение оперативных мероприятий, направленных на истребование задолженности. Также самому предприятию необходимо оперативно проводить бюджетные платежи, платежи персоналу и контрагентам, что позволяет избежать штрафных санкций.

4. Разработка и реализация плана уменьшения издержек. Целями программы снижения затрат становятся представленные максимально подробные целевые значения статей издержек, подлежащих сокращению. Предполагается в рамках этих мероприятий разработка плана по всему предприятию с выявлением слабых мест, где возможно снижение затрат, и по каждому структурному подразделению – для укрепления финансовой дисциплины на местах.

5. Проведение проверок. Чтобы оценить эффективность снижения затрат, постоянно нужно проводить независимый мониторинг, который позволит провести оценку возможных недостатков, технологических потерь, с внесением необходимых корректировок в план сокращения соответствующих издержек [3].

6. Анализ потерь. Любой результат, включая отрицательный, должен внимательно перепроверяться для сокращения дальнейших расходов. Необходимо провести анализ производственных потерь, вынуждающих продажу продукции (услуг) по сниженным ценам. Также особенного внимания заслуживают дефекты, переделка и брак.

Поскольку российская практика рыночного периода существенно отстала от западной, возникает необходимость рассмотрения таких методов оптимизации затрат, как: метод применения носителей затрат; применение закона Парето; сравнение затрат, построение диаграмм, бенчмаркинг; ABC-метод (Activity Based Costing); таргет-костинг; кайзен-костинг; метод SCM (цепочка ценностей).

Метод применения носителей затрат. Носители затрат – причины, факторы, влияющие на величину затрат. Наиболее простой метод. Анализ носителей затрат по бизнес-процессам предприятия позволяет обосновать управленческие решения и проводить оптимизацию затрат [4].

Применение Закона Парето. Выявляются наиболее важные, значимые статьи затрат, так как только по ним можно получить существенную экономию. Для получения 80% эффекта достаточно выявить и оптимизировать статьи затрат составляющие наибольший удельный вес (20%). То есть для получения существенной экономии необходимо оптимизировать весомые затраты.

Сравнение затрат, построение диаграмм, бенчмаркинг. Бенчмаркинг (Benchmarking) – система оценки деятельности предприятия при помощи сравнения с каким-либо подходящим аналогом. Анализ тенденций по диаграмме затрат. Метод предполагает анализ изменения затрат в прежние периоды, выявление важных и существенных затрат, их отклонений, причин и последующую разработку мер по устранению причин возникновения отклонений.

ABC-метод (Activity Based Costing) учета, анализа и оптимизации затрат по процессам. Метод ABC позволяет предприятию с высокой степенью достоверности определять стоимость и производительность операций, оценивать эффективность использования ресурсов и вычислять себестоимость продукции (работ, услуг) [5]. Часто данные, полученные таким методом, радикально отличаются от результатов традиционных методов калькуляции.

Таргет-костинг (Target Costing) – формирование себестоимости новой продукции, исходя из планируемой рыночной цены и ожидаемой прибыльности продаж. Используется в инновационных отраслях, на производственных предприятиях, где постоянно разрабатываются новые модели и виды продукции.

Кайзен-костинг (Kaizen Costing) – постепенное и непрерывное снижение себестоимости как результат специальной программы предприятия. Основа концепции – сокращение времени, расходуемого на операции, не добавляющие «ценности» конечному продукту. К таким операциям относятся хранение, накопление, перемещение и т. д.

Метод SCM (цепочка ценностей). Цепочка ценности для любой организации, - это согласованный набор видов деятельности, создающих ценность, начиная от исходных источников сырья для поставщиков компонентов вплоть до готовой продукции, доставленной конечному пользователю. Здесь акцент делается на процессах, происходящих за пределами фирмы, и каждая организация рассматривается в контексте общей цепи видов деятельности, создающих ценность, как одна из частей этой цепи, от исходного сырья до конечного потребителя [6].

Что касается выбора конкретного метода, то при использовании метода ABC применяется корректная информация для ценообразования и прогнозирования, однако этот метод достаточно сложно использовать повседневно, например, в отличие от метода применения носителей затрат, который является наиболее простым. Закон Парето применяется только для наиболее важных и значимых статей, однако степень контролируемости статьи может служить препятствием в управлении затратами. Метод сравнение затрат, построение диаграмм, бенчмаркинг имеет ряд проблем: многие предприятия не знают собственной структуры затрат; в компаниях не определены четкие цели по снижению затрат; отсутствие культуры экономии как элемента корпоративной культуры. Достоинства Таргет-костинга: фокусирует внимание сотрудников на внешних факторах в большей степени, чем на внутренних. Проблемы: конфликт интересов подразделений – не всегда сокращение затрат равно выгодно для всех подразделений; конфликт между руководителями и подчиненными – связан с мотивацией персонала. Кайзен-костинг в отличие от таргет-костинга, применяется на этапе производства продукции. А в случае разработки стратегии с целью повышения конкурентоспособности продукции и фирмы в целом с помощью завоевания конкурентных преимуществ лучшим оказывается метод цепочки ценностей.

При этом оценить эффективность используемого метода оптимизации затрат можно с использованием методики многоуровневой оценки эффективности производственно-хозяйственной деятельности [7] или методики расчета производственного риска [8].

Литература

1. Нифонтов А. И., Тюфякова О. П. Формирование бюджетов филиалов-шахт угольной компании. Новокузнецк, 2005. 44 с.
2. Тюфякова О. П. Особенности финансового учета по международным стандартам IAS // Нетрадиционные и интенсивные технологии разработки месторождений полезных ископаемых. Труды X Международной конференции, 7-8 декабря 2005 г. Под общей редакцией В. Н. Фрянова, К. Д. Лукина. Новокузнецк, 2005. С. 19-22.

3. *Метсанурк Э. Г., Орлов В. П., Тюфякова О. П.* Формирование управленческого учета и учетной системы угольной компании (филиала-шахты) // Антикризисное управление: производственные и территориальные аспекты. Сборник статей V Всероссийской научно-практической конференции. Новокузнецк, 2007. С. 147-150.
4. *Черникова О. П.* Реинжиниринг бизнес-процессов угледобывающего предприятия // Novainfo.Ru, 2016. Т. 3. № 48. С. 243-254.
5. *Нифонтов А. И., Черникова О. П.* Экономический механизм гармонизации производственно-сбытовой деятельности горных предприятий: отчет о НИР / СибГИУ. Новокузнецк, 2015. 103 с. Библиогр. С. 100-103. № ГР 115051210020.
6. *Нифонтов А. И., Черникова О. П.* Оптимизация затрат угледобывающего предприятия с использованием метода STRATEGIC COST MANAGEMENT // Нетрадиционные и интенсивные технологии разработки месторождений полезных ископаемых. Под общей редакцией В. Н. Фрянова, 2008. С. 188-191.
7. *Нифонтов А. И., Черникова О. П.* Методика многоуровневой оценки эффективности производственно-хозяйственной деятельности угледобывающих предприятий // Организатор производства, 2014. № 3 (62). С. 52-60.
8. *Черникова О. П.* Методика расчета показателей операционного рычага для управления производственным риском промышленного предприятия // Science Time, 2015. № 8 (20). С. 239-245.

Изучение феномена иронии в зарубежной лингвистике

XX - начала XXI веков

Заврумов З. А.

Заврумов Заур Асланович / Zavrumov Zaur Aslanovich - кандидат филологических наук, доцент, проректор по научной работе и развитию интеллектуального потенциала университета, Пятигорский государственный университет, г. Пятигорск

Аннотация: в статье рассматриваются современные концепции понимания иронии в зарубежной лингвистике XX - начала XXI веков. Учеными исследуются такие проблемы, как взаимодействие семантики лексических и текстовых единиц, что определяет характер подтекста, реализующегося в целом на уровне сверхфразовых единств. Ироническая модальность позволяет реализовать коммуникативную стратегию, целью которой становится адекватное понимание иронии, как её объектом, так и адресатом, которые могут и не представлять одно лицо.

Ключевые слова: ирония, современные концепции, ироническая модальность, подтекст, коммуникативная стратегия.

Проблематика изучения иронии становится актуальной для зарубежной лингвистики в 1960-е годы: впервые ирония начинает исследоваться как языковое явление в работе Гаральда Вайнрайха [18], что позволяет её определять через элементы стандартной элементарной когнитивной модели. В понимании Г. Вайнрайха объект иронии зачастую не может трактовать адекватно смысл иронического высказывания, однако последующая исследовательская практика показала, что ироническая модальность позволяет реализовать коммуникативную стратегию, целью которой становится адекватное понимание иронии, как её объектом, так и адресатом, которые могут и не представлять одно лицо.

Для Генриха Лёффлера определяющим при изучении риторической иронии является та особая роль, которую играет в понимании иронии принадлежность к одной лингвокультуре, а значит – определенная общность культурных и национальных фоновых знаний. Это позволяет исследователю описать важнейшую функцию иронического высказывания – «механизм выделения языковых групп» [14]. Для зарубежной лингвистики в создании новых концепций иронии одну из доминант составляет анализ юмора, который представил З. Фрейд в работе «Остроумие и его отношение к бессознательному» [5], поэтому основной функцией иронии признается шутка, острота, причем тенденциозные остроты, как утверждает З. Фрейд. В отличие от других видов дают наибольший эффект, вызывая наибольшее удовольствие, реализуя две стратегии – агрессивность (сатиру, оборону) и «обнажение», что и формирует их характер, враждебный или скабрезный.

Ульрике Гиссман [8] определяет оценочный компонент как необходимое условие реализации иронии, а сами сигналы иронии не являются отдельным классом особых языковых сигналов, т.к. используются в тексте / дискурсе и в других целях. Урсула Оомен [15], развивая данную исследовательскую линию, указывает, что конститuent иронического высказывания – именно его оценочность, и проводит анализ с позиций установления семантических и синтаксических закономерностей дискурсивной репрезентации иронии. Такой анализ позволяет выявить роль корреляций буквального и производного смыслов в формировании иронической семантики, в то время как предшественники У. Оомен указывали на облигаторность «замещения» буквального значения.

Принципиально новое понимание иронии связано с обоснованием в работах Дж. Остина и Дж. Серля теории речевых актов. Развитие теории позволило выявить и

параметризовать различные иллокуции, возможные для одного и того же высказывания. Ирония изучается в терминологии теории речевых актов в работах Давида Й. Аманте [6], который исходит из постулата о потенциальной неироничности иронического речевого акта, если его поместить в иное контекстуальное окружение. Облигаторным для возникновения иронического смысла признается наличие в речевом акте двух пропозиций, противоречащих друг другу, но объединенных общим референтом, релевантны для иронического акта ситуативные ожидания, которые базируются на общих фоновых знаниях коммуникантов. Для Хенка Хаверкейта формирование иронии опирается не на пропозиции, но на иллокуцию [11], а структура высказывания рассматривается с позиций двух принципов продуцирования иронического значения: таковы антонимическая оппозиция (прежде всего, в отдельно взятых лексемах) и отрицание пропозиции (в предложениях). Материалом выступают не только на материале утвердительные высказывания, как это было свойственно для работ по проблематике иронии ранее, но также высказывания директивные, комиссивные и экспрессивные.

Ирония, по мнению Норберта Гроебена [10], представляет собой «иносказательно-контрастивное высказывание», а конституентом иронии выступает диссоциация, которая в своей основе содержит контраст на уровне пропозиций (между пропозициями, репрезентированными эксплицитно и имплицитно), что позволяет реализовать иронию в прямом и непрямом речевом акте. Ирония анализируется в работе Н. Гроебена с позиций прагматической лингвистики, что открывает перспективы психолингвистического изучения данного феномена. Н. Гроебен уточняет функции иронии, учитывая аспект продуцирования и рецепции иронии:

- защита «я-концепции», солидарность с другими «поверженными», защита от «несправедливых» претензий на власть;
- уточнение позиций и конструктивная критика;
- возникновение близкого контакта;
- уничтожение позиций власти другого посредством высмеивания [10].

Ингер Розенгрэн, полемизируя с последователями теории речевых актов, указывает, что ирония не может быть адекватно проанализирована с позиции выявления иллокуции и пропозиции, обосновывая данный постулат возможностью реализации иронии практически в любом речевом акте [16]. Тезис об обязательности негативной оценки в любом ироническом высказывании, определяющий для концепции И. Розенгрэн, выдвигает на первый план пропозициональную установку говорящего, а значит, конституентом иронии признается противоречие между действительной и выраженной пропозициональной установкой. Только знание контекста определяет истинную установку высказывания, что и определяет, по мнению И. Розенгрэн, детерминированность адекватной интерпретации иронии адресатом конкретной ситуацией, а не языковыми средствами.

Опираясь на принцип кооперации (коммуникативного сотрудничества), Герберт Поль Грайс рассматривает иронию как один из видов инференционных моделей [9]. Общеизвестно, что принцип актуализируется при соблюдении четырех максим: качества, количества, релевантности, способа выражения. Возникновение иронии связывается с нарушением максимы количества: один из коммуникантов продуцирует высказывание, которое отражает не мнение говорящего, а делегируемую реципиенту возможность контекстуально выводного знания.

Другим плодотворным источником новых концепций иронии становится теория инференций, анализ которой приводит Дж. Лича [13] к постулированию вежливости как первопричины реализации иронии: такая ситуация возникает тогда, когда критика нарушает максимум вежливого отношения, но ирония способна смягчить её воздействие. Отметим, что такой подход к рассмотрению природы иронии безоснователен, т.к. часто

ирония не «сглаживает», а обостряет критику, к тому же она может осуществлять и игровую функцию в процессе коммуникации, становясь развлечением.

В работе Дэна Спербера и Д. Уилсона [17] была выдвинута теория релевантности в качестве основополагающего подхода к изучению иронии. Основным постулатом теории релевантности стало утверждение о том, что любое ироническое высказывание является своего рода «упоминанием»: высказывание, имеющее иронический компонент, отсылает к известному. Продуцент иронии посредством такого цитирования выражает негативную оценку источника цитаты (человек, событие, положение вещей в целом). «Упоминание» в таком ракурсе предстает как отсылка к различным фоновым знаниям, которая может быть имплицитной, репрезентированной посредством различных инференций.

Концепция иронии Роджера Крейца и Сэма Глюксберга [12] в какой-то мере развивает теорию релевантности: в ироническом высказывании утверждается наличие некоего базового релевантного элемента, не всегда имеющего конкретный antecedent, хотя и предположительно увеличивающего иронический эффект высказывания.

Согласно исследованиям Раймонда Гиббса, генерирование иронического смысла не вписывается в рамки стандартной прагматической модели Г. П. Грайса и Дж. Серля [7], т. к. понимание иронических высказываний происходит «напрямую», вне фазы выведения дословного смысла: зачастую ироническое значение может быть передано с меньшими затратами, чем сам буквальный смысл. Описанная Г. П. Грайсом модель рецепции (понимание буквального смысла, осознание несоответствия в конкретном контексте, выведение подходящего значения) в случае иронического высказывания оказывается вариативной, прежде всего, в плане временных затрат на понимание иронического смысла: он тем быстрее декодируется, чем более эксплицирован контекстуальный элемент, принципиальный для иронии.

Важным аспектом изучения иронии является модальность дискурса и текста. Как разновидность субъективной модальности, ироническая модальность, в своей сущности равная оценке [2], описывается формулой $A \text{ г } B$, где A – субъект иронии, B – ее объект, $г$ – критическая оценка. Специфика иронической модальности заключается в наличии в одном дискурсивном или текстовом сегменте двух контрарных оценок одного предмета или явления. Полисемия языковых единиц и их экспрессивность как сочетание эмоциональных и оценочных отношений субъекта иронии к её предмету определяет лингвокогнитивный потенциал иронии, поэтому изучение иронии сталкивается с проблемой «наращения смысла» текста. Такой ракурс исследования феномена иронии очевиден, т. к. формирование и реализации иронии оказалась бы невозможна при наличии у каждой лексической единицы единственного значения.

Как отмечалось выше, в ироническом высказывании представлены одновременно позитивная и негативная оценки, которые и детерминируют, соответственно, их экспликацию и имплицитность, а ироническая интенция определяется степенью проявления противоречия между вербализованным и подразумеваемым. Имплицитная информация, представленная в тексте / дискурсе комплексно, описывается посредством термина подтекст, под которым понимается «внутренний, подразумеваемый, словесно не выраженный смысл высказывания, текста» [1, с. 331]. Взаимодействие семантики лексических и текстовых единиц определяет характер подтекста, реализующегося в целом на уровне сверхфразовых единств. Импликационал подтекста не во всех случаях может быть в полной мере, без коммуникативных потерь воспринят и оценен адресатом.

Иронический подтекст, содержащий имплицитную информацию, не может быть воспринят вне контекста как минимального маркера семантического пространства имплицитного элемента дискурса / текста [3; 4]. Тесное взаимодействие горизонтального контекста как дискурсивного употребления языковой единицы,

детерминированного сугубо лингвистическими факторами, и вертикального контекста – исторических и филологических координат существования данного художественного текста позволяет воспринимать информацию полноценно. Сложность иронии обуславливается широтой контекста, который необходим для декодирования иронии.

Литература

1. *Ахманова О. С.* Словарь лингвистических терминов. 2-е изд., стер. М.: УРСС: Едиториал УРСС, 2004. 571 с.
2. *Вишневская В. Д.* К вопросу о статусе иронии. Языковые средства выражения // Мир культуры: теория и феномены. Пенза, 2002. Вып. 2. С. 21-24.
3. *Казиева А. М., Шевель Е. А.* Тенденции интерпретирования и дефинирования понятия «ирония» в художественном тексте // В мире научных открытий, 2015. № 11.2 (71). С. 999-1005.
4. *Казиева А. М.* К вопросу о диалектической взаимозависимости и взаимовлиянии между ментальностью и языком // Гуманитарные исследования, 2012. № 2. С. 69-73.
5. *Фрейд З.* Остроумие и его отношение к бессознательному / Пер. с нем. Р. Додельцева. СПб: Азбука-классика, 2006. 288 с.
6. *Amante D. J.* The Theory of Ironic Speech Acts // Poetics Today, Vol. 2. Tel Aviv, 1981. P. 77-96.
7. *Gibbs R. W., O'Brien J.* Psychological Aspects of Irony Understanding // Journal of Pragmatics 16. North Holland, 1991. P. 523-530.
8. *Gießmann U.* Ironie in sprachwissenschaftlicher Sicht // Sprachwissenschaft 2, 1977. S. 411-421.
9. *Griece H. P.* Logic und Conversation // Syntax und Semantics. Vol. 3: Speech Acts. NY, 1975. P. 183-198.
10. *Groebe N., Scheele B.* Produktion und Rezeption von Ironie. Pragmalinguistische Beschreibung und psycholinguistische Erklärungshypothesen. Tübingen: Narr, 1984.
11. *Haverkate H.* A Speech Act Analysis of Irony // Journal of Pragmatics 14, 1990. P. 77-109.
12. *Kreuz R. J., Glücksberg S.* How to be sarcastic: The echoic reminder theory of verbal irony // Journal of Experimental Psychology General Vol. 118 (4), 1989. P. 374-386.
13. *Leech G. N.* Principles of Pragmatics. New York: Longman, 1983.
14. *Löffler H.* Die sprachliche Ironie – Ein Problem der pragmatischen Textanalyse // Deutsche Sprache, 1975. S. 120-130.
15. *Oomen U.* Ironische Äußerungen – Syntax, Semantik, Pragmatik // ZS für germanistische Linguistik 11, 1983. S. 22-38.
16. *Rosengren I.* Ironie als sprachliche Handlung // Sprachnormen in der Diskussion. Berlin: de Gruyter, 1986. S. 41-71.
17. *Sperber D., Wilson D.* Irony and the Use-mention Distinction // Radical Pragmatics. New York, 1981. P. 41-58.
18. *Weinrich H.* Linguistik der Lüge. Heidelberg: Schneider, 1966.

Саякбай Каралаев в художественном мире Ч. Айтматова Качкынбай кызы А.

*Качкынбай кызы Айгуль / Kachkynbaj kyzy Ajgul' – научный сотрудник,
отдел Кыргызской литературы,
Институт языка и литературы им. Ч. Айтматова
Национальная академия наук, г. Бишкек, Кыргызская Республика*

Аннотация: в данной статье представлены размышления великого писателя Ч. Айтматова о манасчы Саякбае Каралаеве, даётся оценка в отношении его таланта, которая отличается от других, также даётся описание образов, который сотворил в своих сказаниях Саякбай.

Ключевые слова: манасчи, талант, художник, образ.

Событие, редко встречающееся человечеству, когда такие талантливые люди как великий манасчы (сказитель) С. Каралаев и выдающийся писатель Ч. Айтматов жили в одно время. Как отметил знаменитый критик К. Асаналиев: «встреча Саякбая и Чынгыза - это встреча двух художественных миров, встреча двух эстетических формаций, противостояние в истории кыргызской культуры. Может быть, эта встреча по содержанию и итогам является уникальным событием, редко встречающимся в истории художественной культуры» [3, с. 20].

Ч. Айтматов посвятил С. Каралаеву одну статью на две разные темы. Если первая статья в журнале «Советтер Союзу» вышла под названием «Он знает миллион строк океаноподобного «Манаса», следующую статью назвал в прошедшем времени «Он знал миллион строк океаноподобного «Манаса», выпустив после смерти в газете «Советская Киргизия», опубликованной в 1971 году. В этом же году 11 мая вышла статья под названием «Каралаев жөнүндө ой жүгүртүү» (*Размышление о Каралаеве*). Эта статья тоже была посвящена смерти великого манасчи. Таким образом все три статьи имеют одно содержание.

Писатель об эпосе «Манас» говорит как о синтетическом, охватывающем много фольклорных жанров, сравнивает С. Каралаева, который создал отдельный вариант, с отдельным симфоническим оркестром, «в варианте, записанный из уст и в исполнении С. Каралаева, перед глазами сливается как настоящая жизнь, никто кто не может не гордиться гениальным кыргызским эпосом, кто не может быть на седьмом небе! Ты чувствуешь, какой сильный, богатый, изящный родной язык. Каралаев сам как симфонический оркестр, тысячу раз меняя свой облик, переходя от трагедии к лирике, от лирики к песне, от песни драме, то вздыхая, то набирая храбрости, то плавно покачиваясь, то спокойно, как пустыня колыхаясь, то, как вода, то, как ветер, как река, выходящая из берегов. Какой кыргыз может устоять, не сказав слова благодарности» [1].

Как изящно был описан этот художественный портрет о Каралаеве, когда он рассказывает «Манас»? Конечно, только тот, кто видел, как Саякбай рассказывает великий эпос, может сказать, как точно было выражено о нём.

Для оценки сказительского мастерства Каралаева, бесспорно требует к себе такой же похожей пламенной эмоции, такого же высокого мастерства. Поэтому мы полностью согласны с мнением литературоведа А. Садыкова о том, что «мысль литературоведа К. Асаналиева о произведении, который создал Ч. Айтматов, является эпосом нового времени, который является обоснованным, потому что произведения писателя, как и эпос «Манас» является многоплановым, охватывающим такие многожанровые формы, как синтетический, философский, драматический, психологический» [4, с. 168]. Ясно, что такое описание и такую оценку о великом может дать не каждый. Значит, такую оценку может дать человек, достигший такой же высоты, достойный такого же величия. Слова Ч. Айтматова: «Если бы меня

спросили, кого я знаю из великих людей своего народа, я, пожалуй, первым назвал бы Саякбая Каралаева» [1] высокая оценка его таланту, потому что он является «живой традицией древней поэзии», «глашатаем неугасаемого произведения кыргызского народа». Вот такими крылатыми словами дав характеристику Каралаеву, отмечает о том, что «все гениальные творители имеют человеческое содержание». Он говорит: «уважаемый аксакал (старейший) вы родились счастливым. Ваше счастье, что вы жили в эпоху советской власти, время ленинской национальной политики. Если бы не было октябрьской революции, кто знает, где бы вы ютились, о каких бы горестях мучений кыргызов говорили... «Манас» веками рассказывающее в устной форме, теперь приобрёл новую форму, вышли томами книги, внося в общечеловеческое сокровище как вклад кыргызского народа» [1]. Действительно, в вышесказанных словах писателя, бесспорно, лежит истина. Если бы не было советской власти, то какая судьба была у Каралаева. Если бы даже рассказывал «Манас» с талантом, преподнёсший природой, то его имя не сохранился бы.

Ч. Айтматов охарактеризовал С. Каралаева как «великий художественный мир, великая история». Хотя и кажется, что сказано просто, но, сколько смыслов соединено в нём. Здесь с помощью Каралаева мы представляем, как эпос «Манас» носит в себе художественный мир, соединённый историю нескольких веков. А. Каралаев как «сокол» неустанно летавший над огромным океаном. Переплыть океан «Манас» это значит освоить созданный кыргызским народом художественную ценность, великим талантом будет тот, кто, не только повторяя то, что раньше рассказывали, а дополняя, создавал свой вариант. Писатель рассматривает «Манас» и манасчы (сказитель) как одно целое. Это логично, потому что глашатаи, сказители произведений собственного кыргызского народа, вносят душу в культурную ценность, обогащая его. Ч. Айтматов говорит: «Если мы говорим Каралаев, то представляет эпос «Манас», Каралаев создал отдельный художественный мир, свою историю... Каралаев врождённый талант, вышедший из чистой глубины народа, акын-импровизатор, художник неповторимого монументального эпоса. Описать время, события, которые минули давным-давно, является большим мастерством, удивительным искусством». Действительно, если бы не было врождённого акына, художник неповторимого таланта, кто знает, сохранился бы произведение такого громадного объёма?! Это дело истинного художника. Довести такое впечатление до нас, Саякбай Каралаеву было не легко.

Сказителю не достаточно выражать свои мысли только словами. Его искусство требует синтетическую форму: звук, слово, мелодия, мимика, жест и другие. Значит как точно определил писатель, Саякбай в одно и то же время является, как создателем произведения – акыном, как своими образными движениями – актёром, как создателем образной музыки – композитором, как своей мелодией доводящий до людей – певцом. Столько мастерства у одного человека, действительно редко встречающееся явление.

«Манас» прошедший через лабораторию ногих манасчи (сказителей) дошёл до нас в нынешнем варианте. Но как и у художника если есть свой «художественный мир», так и у С. Каралаева есть свой «Манас». «Манас», который рассказывал Саякбай состоит из 500 000 строк. Мы не ошибёмся, если скажем, что эпос такого объёма нет в истории мировой поэзии. Человек, который рассказывал «Иллиаду» состоит из 13500 строк, человек рассказывающий «Шах-Намени» состоит из 125000 строк. А у Саякбая Каралаева более полутора миллиона. Как отметил писатель, это и является удивительным свойством. Конечно же, не возможно не увидеть такого великого импровизаторского таланта. Прежде всего манасчы должен владеть чистой поэтической природой. То, что представляют перед глазами поэты и поют сразу сосредоточив внимание, также и манасчы (сказители), какой бы эпизод не рассказывали, начинают сразу импровизировать. Сказители тоже могут использовать то, что рассказывали до них. Это только одна сторона. Вторая сторона

– исполнение произведения не является «механизмом», они сотворяют то, что в мыслях. Таким образом, они показывают свою способность, импровизаторский талант. Многие великие манасчи знали некоторые отрывки или маленькие эпосы. Такие манасчи выходили во время пиршества, на поэтическом состязании могли сразу сочинять. В доказательство этому, достаточно будет назвать имя Саякбая. Например, не считая таких мемуарных прозаических произведений, как эпос «Эр Төштүк», «Унутулгус күндөр», «Эстен кетпейт», разработанный на народном сюжете такие поэмы, как «Азапты көргөн Кубат», «Томор мерген», «Молдо баатыр» показывают лицо акынов. Действительно, если бы не было поэтической мощи, появились бы такие произведения?!

Если пропустить поэтическую сторону, то в великом манасчи, в качестве саякбайской природы видна вторая сторона. Какая это сторона? Ответ на этот вопрос какой бы вид художника не был, будь певец или манасчи, мы должны искать там, где принадлежит оригинальность и творческая особенность.

Если художник на сколько талантлив, на столько же он особенный, оригинальный. Его сильная натура больше отражается в искусстве, отличаясь от других. Вообще по жизни сильные люди резко отличаются от слабых, своей индивидуальностью, у которых много общего и в творчестве точно также можно отличить сильных от других. Ч. Айтматов таким представителям таланта, даёт оценку различая от других, как в своих художественных произведениях сотворит образ, также и описывает образ Саякбая. Он говорит: «Когда смотришь на Каралаева, на пластику его лица, жестов, выражение глаз, когда слушаешь этого человека, обладающего исключительным даром художественного перевоплощения, кажется, что и сам он как бы является олицетворением эпического начала. Весь его облик словно овеван ветрами минувших времен. Тогдашние события, тогдашние переживания людей, тогдашняя мудрость, тогдашнее горе, добро и зло выступают в едином лице. Исполнительская манера Каралаева полна душевного накала: ритмика, страстность, вдохновение – и рядом тоска, горе: переживания, слезы – и рядом мужество, решимость, отвага. И снова раздумья, смех и плач» [2, с. 136].

Действительно, Саякбай своей особенностью, если в картине сражения, в сюжетах острого конфликта, особенно в монументальных эпиках, мы его видим высоким романтиком, в ситуациях трагизма, комизма и драматизма он был психологом, искусным юмористом.

Вот как вспоминает писатель о притяжении народом Саякбая: «Я вместе с ним жил по соседству в доме писателей, двери были расположены друг против друга. Как то его пригласили в один из районов Чуйской области. Я пошёл вместе с ним. Зала не было, на открытое поле поставили стулья, когда он начал рассказывать отрывок «Манаса» «Каныкейдин Тайторуна чапканын» вдруг небо покрылось чёрными тучами и хлынул дождь. Я начал искать место, где можно было спрятаться от дождя, но люди которые сидели в открытом месте даже не шелохнулись, мне тогда стало стыдно» [2, с. 136].

Великий писатель говоря как факт, открыто, о своём не ловком положении, говорит о том, что на сколько «Манас» симпатичен народу. Это ещё раз доказывает о том, что манасчи это великие талантливые люди, которые сохранили эпос до сегодняшнего дня.

Читая мысли Ч. Айтматова об эпосе «Манас», о манасчи, можно говорить и удивляться, насколько глубоко мыслил, его неожиданной новизне, научной обоснованности. Ч. Айтматов увидел те мысли, которые ещё не были сказаны среди исследователей эпоса «Манас», с одной стороны, в предложениях своих маленьких статей, сумел охватить всё, с другой стороны, ещё раз доказывая свою великость показал ни с кем не сравнимую высоту как мыслитель, мудрец. Познавательная степень Ч. Айтматова об эпосе «Манас» видим как отдельную высоту. К. Асаналиев, по-новому анализируя о проблеме отношении Айтматова к эпосу в

статье «Манас» эпосу жана Ч. Айтматов» писал следующее: «В познании эпоса «Манас» Ч. Айтматов в результате выхода из эмпирического, партикулярного состояния, освобождения из сформировавшей политизированной конъюнктурной нужды, на основе всемирного образца синкретического искусства, сегодняшнего философско-эстетического взгляда поднялся на уровень восприятия и понимания великого слова» [3, с. 23]. Несомненно, только человек, достигший таких высот в мире, богатый художественно-эстетическими мыслями, может взглянуть по-новому к отзывам об эпосе, которые говорили до него.

Литература

1. *Айтматов Ч.* Каралаев жөнүндө ой жүгүртүү // Советтик Кыргызстан, 11 мая 1971.
2. *Айтматов Ч.* В соавторстве с землею и водою. Ф., 1988.
3. *Асаналиев К.* «Манас» жана Ч. Айтматов // Ч. Айтматов жана руханий маданият. Б., 1999. 20 б.
4. *Садыков А.* Кыргыз залкарлары. 3-том: Ч. Айтматов. Б.: Бийиктик, 2012. 168 б.

Дидактические мотивы трилогии «Манас» Тойчубек кызы Ж.

*Тойчубек кызы Жазгуль / Tojchubek kyzy Zhazgul – научный сотрудник,
отдел «Манас, фольклор и акынская поэзия»,
Институт языка и литературы им. Ч. Айтматова
Национальная академия наук, г. Бишкек, Кыргызская Республика*

Аннотация: в данной статье с помощью дидактических мотивов в трилогии «Манас» проанализированы пословицы-поговорки, крылатые слова, нравоучительные, наставительные песни, показаны функции, воспитывающие молодое поколение в любви и службе к Отечеству, дружбе и сотрудничеству с представителями других наций, неустанном труде, гуманизме.

Ключевые слова: мотив, дидактика, народное устное творчество, нравоучение, наставление.

Содержание духовного источника кыргызского народа эпоса «Манас» охватывает пословицы-поговорки, изречения, нравоучительные песни, повышая тем самым значимость эпоса. Например, суть пословицы **«Алды жакты бир жолу карасаң, арт жакты миң жолу кара»** (досл. *ели вперёд смотришь один раз, то назад оглядывайся тысячу раз*) следующее: чтобы понять смысл жизни, нужно читать, запоминать и использовать в повседневной жизни наставления, нравоучения предков. Вообще, в обществе кыргызов сегодня тоже не теряет своей актуальности вечные вопросы, какое воспитание нужно дать молодому поколению, в каком русле необходимо расти детей, в чём начало воспитания? Для ответа такого рода вопросов мы считаем необходимым, «оглянувшись назад» обратиться художественным наследиям, произведениям устного народного творчества, пословицам-поговоркам, которые оставили наши предки. Сейчас учёные активно начали обращать внимание к духовно-культурному «прафеномену» предков, стремясь найти опору из истории эпохи, которые в своём пути прошли науку воспитания. И это не зря. Духовное направление это не политическое или экономическое направление, которое быстро меняется. «В духовной сфере, по сравнению с модной инновацией, архаика, которая идёт из

поколения в поколение, является на много значительной и важной» - пишет учёный С. Байгазиев [С. Байгазиев. Педагогикалык руханият. Б., 2008].

Как правильно отметил профессор С. Байгазиев, древние народные устные творчества, которые идут из поколения в поколение, наставительные песни акынов (импровизаторов), пословицы-поговорки на сегодняшний день является очень важным и нужным. Следовательно, появляется необходимость обращения с высокими воспитательными значениями, поучительно-наставительными песнями к устному народному творчеству. Особенно достаточно будет использовать в учебно-воспитательных целях наставления, пословицы-поговорки, дидактические песни, дидактические мотивы в трилогии «Манас», которая является духовным наследием и высокопоэтическое произведение Ж. Баласагына «Куттуу билим». Потому что в устных народных творчествах высокохудожественно отражается многовековая жизнь, история, надежда, желание на будущее. Особенно, когда не сохранился письменность у таких народов, как кыргызы, большое значение имеет при познании мира, при воспитании, при передаче молодому поколению опыта предков.

Кыргызский народ богат многообразными устными произведениями. Разнообразие кыргызского фольклора выражается в широкомасштабности пословиц-поговорок, загадок, наставительных и нравоучительных песен, сказок, эпических произведений. Можно считать, что в каждом из этих произведений есть ядро воспитания, есть отличный образец, методика в развитии идеальной личности. Основная идея эпоса борьба за независимость кыргызского народа. Через эту борьбу, через действия героев мы видим, как в поэтической форме отражается воспитание молодого поколения патриотизму, чести, надежда, желание стремиться на светлое будущее, многовековая жизнь, которая охватывает понятие, восприятие природы, мира, жизни. Монументальная эпопея «Манас», которая состоит из трёх частей – национальная гордость кыргызского народа. В нём широко отражены все стороны жизни кыргызов. Поэтому собиратель и исследователь эпоса, учёный казахского народа Ч. Ч. Валиханов дал следующее определение произведению: «энциклопедический сборник является комплектованием всех мифов, сказок, сказаний к одному времени и к одному человеку вокруг – героя Манас. «Манас» подобно «Иллиаде». В этой большой эпопее отражены – жизнь, традиции, нравы народа, природа, религиозные и медицинские взгляды [Валиханов Ч. Ч. Избранные произведения. Алма-Ата: Казгослитиздат, 1958. С. 112]. Как говорил Валиханов, в эпосе, Манас своими действиями для кыргызского народа, действиями, службой вокруг него мудрецов, чоро (ближайший сподвижник эпического богатыря), всё это является образцом для получения воспитания, уроком для молодого поколения.

Как отметил выдающийся писатель Ч. Айтматов «великий «Манас» – самая макушка древнего достояния кыргызского народа», оставаясь незаменимым ни одному произведению, занимая изрядное место в жизни кыргызского народа, переходит из века в век, из поколения в поколение. Поэтому кыргызский народ относится к эпосу как священному, ценному, дорогому предмету. Литературовед Г. Гачев писал: «Манас» для кыргызов является не просто художественным произведением» [Гачев Г. Д. Чингиз Айтматов и мировая литература. Ф.: Кыргызстан. 1982. С. 52]. Это произведение для кыргызского народа считается средством для понимания самого себя. Бесспорно, что эпос, имея особое значение среди народов, до сегодняшнего дня воспитала много поколений. Выдающийся учёный М. Ауэзов, который в исследовании эпоса внёс огромный вклад вот как сказал о соотношении греческого эпоса к трилогии «Манас»: «на сегодняшний день Гомер воспитывает мысли, чувства дух наших современников» [Ауэзов М. Мысли разных лет. Алма-Ата: Казгослитиздат, 1961. С. 12]. Трилогия «Манас» воспитывала и будет воспитывать на примере действий героев - храбрецов, героев - мастеров своего дела, тружеников, рабочих, умеющих уважать представителей других народов, уважающие старших, почитающие младших, честного, вежливого воспитанного человека. Вот такие воспитательные качества мы можем увидеть от начала до конца в дидактических мотивах трилогии «Манас». «Эпос учит своих

слушателей этическим нормам поведения. Любимые образы – Манас, Каныкей, Алмамбет, Семетей, Күлчоро, Айчүрөк, Сейтек и другие в первую очередь из-за высоких моральных качеств, как любовь к отечеству, правдивость, храбрость, ненависть к предателям является бесконечным» [Юнусалиев Б. М. Киргизский героический эпос «Манас» Ф.: Илим, 1968. С. 231].

Обращение внимания к воспитательной стороне, показывает уровень изучения эпоса. «Манас» призывающее идеям любви и службе отечеству, жизни в дружбе и сотрудничеству с представителями других народов, неустанному труду, гуманности, может обогатить молодое поколение духовно. Большинство основные художественные идеи эпоса поднимают пословицы-поговорки, изречения, наставительные и нравоучительные песни. Потому что при воспитании детей особое место играет роль нравоучений, поучений пословиц-поговорок. Сочетаясь, художественность с идейным содержанием по дидактическим требованиям содержание и форма рассматривается в единстве.

Наставительные и нравоучительные песни распространены не только в кыргызском народе, но и в тюркских народах тоже считается широко распространённым жанром. Это доказывает труды Жусуп Баласагына «Куттуу билим», «Түркий тилдер» Махмуда Кашкари, а также письменные памятники Орхон-Енисей. Действительно, во-первых, такие знаки на камнях на достаточном уровне повествуют о социальной, экономической, политической исторической жизни древнего тюркского народа, во-вторых, является научной базой для исследования состояния языков этих народов в 5-9 века. [Орхон-Енисей тексттери. Ф., 1982, 6-6]. Ценность таких памятников не ограничивается только вышеназванными качествами. В этих памятниках встречается много наставлений, жемчужины слов. Например, в памятнике «Кыргыздын уулу» (сын кыргыза) в Сунджи (Монголия) встречаются такие наставления, как *«Уулум, эр жеткенде окутуучундай бол, ханга кызмат кыл, кайраттан»* (досл. сын, когда ты вырастишь, будь как твой учитель, служи хану, будь храбрым). Особенно произведение Ж. Баласагына «Куттуу билим» богато наставлениями. Об этом можно увидеть в предисловии перевода «Куттуу билим» на кыргызский язык Т. Сыдыкбекова: «как трудно найти ядро всех благ, Жусуп Баласагын в своём произведении выражает следующим образом:

Кары сөзүн айтылган капка сакта,
Кары сөзү алтын да сырын ачса.
Кут бир келет – бакпасаң кетип калат,
Бак бир конот, үйлөсөң өчүп калат»

(досл. сказанное мудрым, крепко храни, потому что мудрый раскрывает золотой секрет слов, удача приходит один раз, не удержишь, уйдёт, счастье прилетает один раз, подуешь, улетит).

Мы видим, какие в качестве наставления уму-разуму дошли до нас от предков. Таким образом появились такие мудрые поучения, как *«Бактысыздан кут качат»* (досл. от несчастного удача бежит), *«Жашыңда мээнет, карыганда дөөлөт»* (досл. пусть в молодости тебе достанутся труды, пусть в старости тебе достанется богатство), *«Куттуу үйдө шам жанат»* (досл. в благодатном доме (ярко) светло), *«Кут илимге эшик ачат»* (досл. благодать открывает дверь к науке).

Те пословицы-поговорки, которые есть в народе, доказывает о взаимосвязи с «Куттуу билим». Это значит, что слова Т. Козубекова: «образ благодати, по мнению народа живое, священное» является верным [Козубеков Т. “Куттуу билим” Б., 2015]. Такое же мнение можно говорить о Махмуд Кашкари «Түрк тилдеринин сөздүгү». Термин «насыят», «насыкат» (наставление, добрый совет, назидание, нравоучение, поучение) среди тюркских языков только в современном кыргызском языке используется, сохраняя значение, которое использовал Махмуд Кашкари, доказывая тем самым, что у нынешних кыргызов есть какая то доля в великом наследии среднего века.

Наставительные, нравоучительные песни как жанр кыргызской поэзии, свидетельствуют о связи современной кыргызской литературы с вековой древней

художественной традицией. Устная поэзия народа, его наставительные, нравоучительные песни в произведениях крупных личностей, которые не встречаются в других тюркских народах, поднимает на высоту. «Кыргызский народ, дав особое значение художественным достоинствам, развивая его до сегодняшнего дня, является многогранной проблемой в научном исследовании» [Шериев Ж. Байыркы жана орто кылымдар түрк адабияты. Б., 1996. 97-6].

Таким образом, обращая внимание на мысли вышеназванных учёных и на примеры, мы видим, что наставительные, нравоучительные песни относятся не только кыргызскому народу, но и всему общетюркскому народу. Кроме этого наставительные, нравоучительные песни последнего периода имеет особое место в произведениях Калыгул, Арстанбек, Молдо Нияз, Молдо Кылыч, Женижок, Токтогул, Барпы. Потому что песни этих акынов (импровизаторов) не теряя своей актуальности, имеют особое место в воспитании молодого поколения, а также широко употребляется народом. Мысли, во многих наставительных, нравоучительных песнях, стали пословицами, поэтому трудно их различить. Такое явление много используется в трилогии «Манас». Об этом учёный С. Закиров писал: «В качестве источников пословиц-поговорок можно показать наставительные, поучительные, собирательные песни. Среди устных народных произведений поучительные, собирательные песни очень похожи с пословицами в изложении жизни, гуманности, острых, образных слов, отношение в семье, в обществе. Поэтому точно выраженные мысли стали пословицами» [Закиров С. Кыргыз элинин макал, лакаптары. Ф., 1972. 27-6]. Строки наставительных, поучительных песен можно увидеть в обычных пословицах-поговорках в неизменённом виде, люди используют так, как было изложено в песнях. Например, можно встретить строки песен: «Баатыр болмок мандайдан, чечен болмок тандайдан» (досл. *храбрость зависит от крепкого тела, ораторство от того как произнесешь*), которые стали пословицами, поговорками. Такое сходство между пословицами, поговорками и наставительными, поучительными песнями выявляется в единстве идеи [Кыргыз элинин оозеки чыгармачылык тарыхынын очерки. Ф., 1973, 144-6]. Как мы видим, импровизаторы используют пословицу в своих песнях в зависимости от способностей, которые распространились в народе. Можно встретить те песни, которые стали наставительными и поучительными. «Невозможно понимать, что строки, которые произнесены из уст акынов (импровизаторов) полностью являются фольклорами. Потому что фольклорные произведения продукция коллективного творчества, а произведения акынов основано на фольклорной эстетике, личное творчество, которое зародилось из воздуха, из оболочки фольклора. Сколько не пробивал оболочку фольклора, песня появляется на личном видении красоты, мелодии (его таланта) оригинальным оттенком. Даже в каждом акыне, если внешне не заметно, живёт личная особенность, которая связывает его с художественным методом, охватывая полностью его тело. Поэтому один от другого отличаются взглядами, познаниями мира, талантом, степенью и т. д., известно, что один от другого ещё отличаются своеобразной личностью» [С. Кайыпов. Эл ырчылары жыйнагына жазылган баш сөз. Ф., 1981, 3-6]. После таких мыслей можно сказать, что, как и наставительные и поучительные песни, пословицу создавали не простой народ, а талантливые акыны. Создав их, широко распространились среди народов, превратившись в пословицу-поговорку. Такое явление в трилогии «Манас» мы видим, когда используется при наезде с целью грабежа или при наставлении и напутствии на правильный путь Манаса и его сына Семетея в битве между чоро (ближайшими сподвижниками эпического богатыря), много наставлений мы видим в словах Бакая, Каныкея, Кошой, Акбалта, Чыйыр, Айчүрөк и других мудрых людей. Например, когда Семетей пришёл к новой кыргызской земле, он сорится с Көбөш. Когда Абыке переходит на сторону Көбөш, Бакай говорит следующие слова наставления, тем самым направив их на правильное русло, останавливает ссору:

Куюндан оргуп чаң кетет,
Жаңжалдан кара кан кетет.
Кан кеткенде жан кетет,

Кыя тартып сууруса,
Кызуусу кумар кылычтын,
Кызыл ала мушташсак
Залалы жаман уруштун [*«Семетей»* 1-китеп, 284-б].

(Досл. *от вихри сытется пыль, от драки польётся кровь, если польётся кровь, уходит душа, если махать мечом, разгорячённые начнут драку, ущерб от драки плохой*). Вот так с помощью наставлений Бакай призывая к терпеливости, останавливает ссору. В эпосе Бакай является одним из мудрых старейшин, который в тяжёлой обстановке своими наставлениями, напутствиями направляет на правильный путь Манаса и его чоро (ближайшими сподвижниками эпического богатыря). У кыргызских народов всегда старшие дают свои наставления, воспитывая младших. В качестве яркого доказательства послужило действие Бакая в трилогии «Манас».

Дидактические мотивы встречаются в каждом сюжете эпоса «Манас». Это мы видим в действиях героев, которые участвовали в этих сюжетах. Например, ясно видно в образах главных героев Акбалта, Бакай, Кошой, Каныкей и других:

Өтүрүк сөз-өлгөн сөз,
Жалган айткан жаман сөз.
Убал кылбай бирөөгө,
Укканыңды айтпагын,
Көрмөйүнчө көз менен,
Айтып келбе бу жерге,
Бирөө айткан сөз менен (С. Орозбаков эпос «Манас»).

(Досл. *враньё – смертельное слово, ложь – плохое слово, кому то, не делая ущерб, не говори то, что слышал, не увидев то, что было не говори здесь, то что слышал*). Так говоря наставления молодому поколению, учат их, «не врать, не приносить в ущерб не доказанными словами, говори только то, что видел своими глазами, доказывая правдивость своих слов». Кроме этого, можно привести пример, как Жакып говорит свои наставления, «когда народу трудно, им нужен хан, главарь, который покажет правильный путь. Если будет главарь, то народ не будет страдать, среди народов нужно выбрать хана.

Такого рода дидактическими мотивами в произведениях, наши предки с помощью мудрых наставительных слов, советов воспитывали молодое поколение. Дидактические мысли в эпосе отражаются и в речи, и в действиях героев, прибавляя особый вклад в воспитании молодого поколения.

Литература

1. *Ауэзов М.* Мысли разных лет. Алма-Ата: Казгослитиздат, 1961. С. 12.
2. *Байгазиев С.* Педагогикалык руханият. Б., 2008.
3. *Валиханов Ч. Ч.* Избранные произведения. Алма-Ата: Казгослитиздат, 1958. С. 112.
4. *Гачев Г. Д.* Чингиз Айтматов и мировая литература. Ф.: Кыргызстан, 1982. С. 52.
5. *Кайытов С.* Эл ырчылары жыйнагына жазылган баш сөз. Ф., 1981. 3 б.
6. *Каралаев С.* Эпос «Семетей».
7. *Козубеков Т.* «Куттуу билим» Б., 2015.
8. Кыргыз элинин оозеки чыгармачылык тарыхынын очерки. Ф., 1973. 144 б.
9. Манасчылар – кыргыз элинин руханий инсандары. Китепте: Р. З. Кыдырбаева. “С. Орозбаков “Манастын” салттарын сактап өнүктүрүүчү”. Б., 1993. 13 б. 14 б.
10. *Орозбаков С.* Эпос «Манас».
11. Орхон-Енисей тексттери. Ф., 1982. 6 б.
12. *Шериев Ж.* Байыркы жана орто кылымдар түрк адабияты. Б., 1996. 97 б.
13. *Юнусалиев Б. М.* Киргизский героический эпос «Манас» Ф.: Илим, 1968. С. 231.

Понятие и предмет договора строительного подряда Баласанян Р. Р.

*Баласанян Роман Размирович / Balasanyan Roman Razmikovich – студент магистратуры,
направление: гражданское и семейное право,
Институт магистратуры
Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

Аннотация: в статье анализируются договор строительного подряда, понятия и предмет подряда определенных объектов, на стороне заказчика лежит обязанность создать подрядчику необходимые условия, принятие объекта, оплата обусловленной цены за выполнение работы.

Ключевые слова: договор, строительный подряд.

Становление, формирование и развитие инфраструктуры вызвало социально-экономическую необходимость возникновения и существования договора строительного подряда. Разумеется, что в настоящее время ни одно общество не может существовать и развиваться без жилищного фонда, дорог, зданий, строений, сооружений различного вида и назначения (транспортные, гидротехнические и др.), средств связи и применения современных технологий. Помимо этого, имеющиеся объекты инфраструктуры нуждаются в постоянном поддержании надлежащего состояния, ремонте и реконструкции. Организационно-правовым инструментом решения этих задач является договор строительного подряда, позволяющий соединять различные ресурсы и предпосылки строительного производства: организационно-экономические, материально-технические, инженерно-проектные, архитектурные и трудовые. Договор строительного подряда опосредует освоение инвестиций и капитальных вложений, модернизируемое на его основе материальное производство, повышает свою эффективность и качество, улучшает социально-бытовые условия труда работников и персонала различных организаций¹.

Статья 740 ГК РФ определяет договор строительного подряда следующим образом: «По договору строительного подряда одна сторона (подрядчик) обязуется в установленный договором срок построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а другая сторона (заказчик) обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и уплатить обусловленную цену». По своей юридической природе данный договор, как и договор подряда, разновидностью которого он является, – консенсуальный, двусторонний и возмездный.

Вместе с тем договору строительного подряда присущи определенные особенности, позволяющие выделить его в отдельный вид договора подряда:

- 1) по договору строительного подряда работа, выполняемая подрядчиком, состоит в строительстве определенного объекта или представляет собой иной вид строительных работ;
- 2) на стороне заказчика лежит дополнительная (по сравнению с обычным договором подряда) обязанность по созданию подрядчику необходимых условий для выполнения работ².

¹ См.: Суханов Е. А. Российское гражданское. М.: Статут, 2011. С. 578.

² См.: Ершов В. А. Постатейный комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=CMB;n=16583/> (дата обращения 18.03.2014).

Предметом договора подряда выступает результат деятельности, имеющий конкретную овеществленную форму и может быть выражен в следующих действиях подрядчика:

- строительство определенного объекта и передача последнего заказчику;
- реконструкция предприятия, здания, сооружения или иного объекта и передача результатов работ заказчику;
- выполнение монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных со строящимся объектом работ и передача их результатов заказчику.

Понятием «предмет договора строительного подряда» определяются также и действия заказчика:- создание подрядчику необходимых условий для выполнения работ:

- принятие объекта строительства или результатов иных строительных работ;
- уплата обусловленной цены за выполненные работы. Таким образом, основным отличительным признаком договора строительного подряда, выделяющим его в отдельный вид договора подряда, служат характер работ и особая область, в которой они осуществляются. Поэтому, например, выполнение монтажных работ относится к предмету договора строительного подряда, если это связано со строительством соответствующего объекта. В том случае, когда монтажные работы не связаны со строительством (скажем, при замене старого оборудования на новое), они осуществляются по договору подряда. Выполнение монтажных и пусконаладочных работ в отношении приобретенного оборудования может быть возложено и на поставщика по договору поставки.

Особым образом решается вопрос, связанный с правовой квалификацией работ по капитальному ремонту зданий и сооружений: соответствующие правоотношения регулируются договором строительного подряда, если иное не будет предусмотрено самим договором. Следовательно, его стороны вправе исключить применение к их правоотношениям правил о договоре строительного подряда, которые в этом случае должны квалифицироваться в качестве договора подряда, поскольку предметом такого договора остается выполнение определенных работ с передачей их результата заказчику. Для договора подряда на капитальное строительство с присущей ему сложностью охватываемых отношений в большей мере, чем для любого другого подрядного договора, характерно смешение элементов различных договоров. Соответственно в теории справедливо отмечалось, что этот договор, помимо чисто подрядных, опосредует также элементы целого ряда иных видов отношений: поставки, имущественного найма, услуг, хранения, экспедиции, перевозки, кредитно-расчетных и некоторых других¹. Специфика договора строительного подряда наиболее полно выражается в такой особой форме строительного подряда, как строительство «под ключ», при котором подрядчик принимает на себя обязательство по выполнению полного цикла работ, обеспечивающих создание необходимого объекта: от его проектирования и до сдачи заказчику построенного и принятого в эксплуатацию объекта строительства. По договоренности между сторонами заказчик может принять на себя часть связанных со строительством обязательств (например, по обеспечению материальными ресурсами). Однако и при этом подрядчик продолжает нести ответственность за передачу заказчику созданного объекта «под ключ», поскольку на нем лежит обязанность сдать в соответствии с условиями договора объект готовым к эксплуатации. При строительстве промышленных объектов на подрядчика обычно возлагается обязанность передать одновременно технический проект, техническую документацию и инструкции для эксплуатации².

¹ См.: Шишелова С. А. Постатейный комментарий к Градостроительному кодексу Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. № 190-ФЗ. М.: ЭлКниги, 2012. С. 201.

² См.: Романова В. В. Правовое регулирование строительства и модернизации энергетических объектов. М.: Юрист, 2012. С. 24.

Согласно п. 2 ст. 740 ГК РФ договором строительного подряда может быть предусмотрено, что отношения сторон продолжаются некоторое время и после сдачи результата работ заказчику. Речь идет о тех случаях, когда по условиям договора подрядчик принимает на себя обязанность обеспечить эксплуатацию объекта после его принятия заказчиком в течение указанного в договоре срока. Виды, объем и стоимость услуг подрядчика, оказываемых заказчику по обеспечению эксплуатации построенного объекта (например, обучение работников заказчика, разработка инструкций по эксплуатации нового оборудования, доведение его до проектной мощности и т.п.), определяются в договоре строительного подряда. В подобной ситуации можно говорить о расширении его содержания.

Пунктом 3 ст. 740 ГК РФ предусмотрено, что если в роли заказчика по договору строительного подряда выступает гражданин, а работы, выполняемые подрядчиком по такому договору, предназначены для удовлетворения бытовых или других личных потребностей гражданина-заказчика, то к отношениям сторон по такому договору соответственно применяются правила о правах заказчика по договору бытового подряда. И в этом случае можно говорить о расширении содержания договора строительного подряда за счет наделения заказчика дополнительными правами и возложения на подрядчика соответствующих дополнительных обязанностей, предусмотренных ст. ст. 730 - 739 ГК. Кроме того, к отношениям сторон такого договора, не урегулированным ГК РФ, подлежит применению законодательство о защите прав потребителей. Таким образом, можно сделать вывод что, особенности правового режима договора строительного подряда как сделки установлены законодателем с учетом и особенностей процесса выполняемых по договору работ, и объекта строительства как результата выполненных работ, в связи с чем следует определять предмет данного договора как совокупность двух этих элементов. Сложная, двухэлементная структура предмета договора строительного подряда выступает квалифицирующим признаком данного договора, поскольку квалифицирующие признаки договора - это признаки, позволяющие выделить соответствующий договор в самостоятельный тип (и вид) договорного обязательства.

Литература

1. *Коваленко Н. И.* Законодательство о капитальном строительстве при переходе к рынку. Гражданское право России при переходе к рынку: памяти профессора В. П. Грибанова. М., 1995.
2. *Романова В. В.* Правовое регулирование строительства и модернизации энергетических объектов. М.: Юрист, 2012.
3. *Садикова О. Н.* Гражданское право. Учебник. М.: КОНТРАКТ. ИНФРА, 2007.
4. *Семенхин В. В.* Строительство. М.: Налоговый вестник, 2012.
5. *Суханов Е. А.* Российское гражданское право. М.: Статут, 2011.
6. *Шишелова С. А.* Постатейный комментарий к Градостроительному кодексу Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. № 190-ФЗ. М.: Эл. книги, 2012.

Заключение, изменение и расторжение договора строительного подряда

Баласанян Р. Р.

*Баласанян Роман Размирович / Balasanyan Roman Razmikovich – студент магистратуры,
направление: гражданское и семейное право,
Институт магистратуры
Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

Аннотация: по действующему законодательству заключению договора строительного подряда предшествует формирование ряда формально-юридических предпосылок. Изменение и расторжение заключенного договора строительного подряда возможны по определенным правовым основаниям.

Ключевые слова: договор, строительный подряд, заключение, изменения, расторжение.

В соответствии с действующим законодательством заключению договора строительного подряда предшествует формирование ряда формально-юридических предпосылок.

Организационно-правовыми основаниями строительства являются разрешение на строительство, наличие лицензии на строительную деятельность, разрешение собственника земельного участка и (или) здания, сооружения, наличие строительной документации, подтверждающей соблюдение публично-правовых требований, перечень строек и объектов для федеральных государственных нужд¹. Возможны и другие правовые основания выполнения строительных работ. В основе заключения и исполнения договора строительного подряда лежат различные индивидуальные гражданско-правовые, административные и корпоративные акты, влияющие на существенные условия договора, права и обязанности подрядчика и заказчика. Структурный анализ действующего законодательства позволяет выделить следующие способы заключения договора строительного подряда: общий, который заключается в обмене заинтересованными лицами офертой и акцептом; специальный, заключающийся в учете результатов проведенных подрядных торгов; на основе обязанности заключить гражданско-правовой договор². Посредством обмена офертой и акцептом заключаются договоры строительного подряда, как правило, на выполнение небольшого объема и несложных либо с незначительной ценой исполнения строительно-монтажных работ. Несмотря на то, что форма договора строительного подряда подчиняется общим правилам о форме сделок, что делает возможным существование договора строительного подряда в устной форме, в большинстве случаев данные соглашения заключаются в письменной форме.

Подрядные торги как специальный способ заключения договора строительного подряда представляют собой форму выявления наилучшего акцепта. Обязанность по проведению подрядных торгов в форме аукциона или конкурса фиксируется лишь при размещении заказов на подрядные работы для государственных или муниципальных нужд при реализации соответствующих инвестиционных проектов, в остальных случаях заказчик самостоятельно решает вопрос о размещении посредством торгов своего заказа³.

Применительно к заключению государственных и муниципальных контрактов на выполнение подрядных работ для соответствующих нужд Федеральный закон Российской Федерации от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере

¹ См.: Гув А. Н. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. М., 2006. С. 683.

² См.: Суханов Е. А. Гражданское право. М., 2006. С.204.

³ См.: Сергеев А. П., Толстой Ю. К. Гражданское право. М., 2006. С. 397.

закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» предусматривает две разновидности торгов: аукцион и конкурс, что отвечает требованиям статьи 447 Гражданского кодекса Российской Федерации. Без проведения торгов государственный или муниципальный контракт может заключаться путем запроса котировок как у подрядчика, так и на товарных биржах, а поскольку строительно-монтажные работы биржевым товаром не являются, то заключение государственного или муниципального контракта на выполнение подрядных работ для соответствующих нужд на товарной бирже невозможно¹.

В предусмотренных законом случаях возникает обязанность той или иной стороны заключить договор строительного подряда. По действующему законодательству данная обязанность имеет место при публичности договора строительного подряда. В п. 55 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации»² от 1 июля 1996 года разъясняется, что при разрешении споров по искам потребителей о понуждении коммерческой организации к заключению публичного договора, необходимо учитывать, что бремя доказывания отсутствия возможности передать потребителю товары, выполнить соответствующие работы, предоставить услуги, возложено на коммерческую организацию.

Изменение и расторжение заключенного договора строительного подряда возможно по определенным правовым основаниям. Один из недостатков действующего гражданского законодательства состоит в том, что оно не содержит понятия изменения и расторжения договора строительного подряда, равно как и другого гражданско-правового договора. Договор строительного подряда, как и любой гражданско-правовой договор, может изменяться и расторгаться по установленным законом и соглашением сторон основаниям и в предусмотренном порядке. Не совсем верно связывать изменение договора строительного подряда только с внесением изменений в проектно-сметную и техническую документацию, так как глава 37 Гражданского кодекса Российской Федерации закрепляет разнообразные случаи изменения договора строительного подряда³. Изменение объекта и цены, безусловно, влияющее на права и обязанности сторон, более распространено на практике, чем иные случаи. Таким образом, можно сделать вывод: В основе заключения договора строительного подряда лежат различные индивидуальные гражданско-правовые, административные и иные акты, влияющие на существенные условия договора, права и обязанности подрядчика и заказчика. Анализ действующего законодательства позволяет выделить следующие способы заключения договора строительного подряда: общий, заключающийся в обмене заинтересованными лицами офертой и акцептом; специальный, заключающийся в учете результатов проведенных подрядных торгов; на основе обязанности заключить гражданско-правовой договор. Договор строительного подряда, как и любой гражданско-правовой договор, может изменяться и расторгаться по установленным законом и соглашением сторон основаниям и в предусмотренном порядке. Изменение объекта и цены, безусловно, влияющее на права и обязанности сторон, более распространено на практике, чем иные случаи. В процессе исполнения заключенного

¹ См.: Абова Т. Е., Богуславская М. М., Кабалкина А. Ю. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. М., 2006. С. 124.

² См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 6, Пленума ВАС РФ № 8 от 01.07.1996 «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_11279/ (дата обращения: 25.03.2014).

³ См.: Сергеев А. П., Толстой Ю. К. Гражданское право. М., 2006. С. 394.

договора строительного подряда могут возникать вопросы по организации структуры договорных связей по строительным подрядам, чему посвящается следующий параграф нашего исследования.

Литература

1. Коваленко Н. И. Законодательство о капитальном строительстве при переходе к рынку. Гражданское право России при переходе к рынку: памяти профессора В. П. Грибанова. М., 1995.
2. Романова В. В. Правовое регулирование строительства и модернизации энергетических объектов. М.: Юрист, 2012.
3. Садикова О. Н. Гражданское право. Учебник. М.: КОНТРАКТ. ИНФРА, 2007.
4. Семенухин В. В. Строительство. М.: Налоговый вестник, 2012.
5. Суханов Е. А. Российское гражданское право. М.: Статут, 2011.
6. Шишелова С. А. Постатейный комментарий к Градостроительному кодексу Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. № 190-ФЗ. М.: Эл. книги, 2012.

Возраст для вступления в брак. Ранние браки

Василенко А. А.¹, Лошкарёв А. В.²

¹Василенко Анна Андреевна / Vasilenko Anna Andreevna – студент,
специальность: финансовый менеджмент;

²Лошкарёв Андрей Викторович / Loshkarev Andrey Viktorovich – кандидат юридических наук,
доцент,

кафедра гражданского и арбитражного процесса,
Самарский государственный экономический университет, г. Самара

Аннотация: в работе предпринимается попытка проследить историю развития семейного права, проследить разрешенный возраст для вступления в брак в России и других странах. Рассмотрены особенности заключения брака несовершеннолетними.

Ключевые слова: брак, брачный возраст, вступление в брак, ранние браки.

*«Молодые люди прямоком из детства отправлялись
во взрослость, сквозь врата ранних браков»*

Н. И. Козлов,

*доктор психологических наук, профессор,
основатель Тренинг-центра «Синтон»*

В различных странах и различных культурах на протяжении своего развития складываются собственные традиции, нормы поведения и они, в том числе, касаются такой ячейки общества как семья.

Минимальный возраст вступления в брак или брачный возраст — это возраст, с которого человек получает право вступать в брак самостоятельно, а также с родительского или иного согласия.

Брачный возраст зависит от страны и может быть разным для девушек и юношей. До недавнего времени брачный возраст для девушек во многих странах был ниже, чем для юношей, но теперь во многих местах повышен до возраста юношей для соблюдения гендерного равенства. Возраст и другие необходимые для вступления в брак условия в разных странах варьируются, но, как правило, устанавливается с восемнадцати лет. В большинстве стран разрешается вступление в брак в возрасте, ранее установленного, с согласия родителей или судебного одобрения, в некоторых странах также позволяют молодым людям жениться, если девушка беременна. Брачный возраст не следует путать с совершеннолетием или возрастом сексуального

согласия, хотя в некоторых местах они и могут быть одним и тем же. Во многих развивающихся странах официальные предписания уровня брачного возраста являются всего лишь руководящими принципами. В некоторых обществах брак с лицом (как правило, с девушкой) в возрасте до 18 лет рассматривается, как детский брак. 55 стран в 1962 году приняли Конвенцию о разрешении на брак, минимальном брачном возрасте и регистрацию брака для законодательного установления минимального брачного возраста, а также отмены обычаев, религиозных и племенных (родовых) законов в этой части¹.

Вопрос о снижении возраста для заключения брака не праздный. В многонациональной России существуют республики, где более ранний брак является национальной традицией. Поэтому законодатели решение вопроса снижения брачного возраста отдали на откуп правительству регионов.

Регистрация брака требует достижения определенного возраста. Еще в СССР Верховным Советом в законе о семье и браке было установлено, в каком возрасте можно вступать в брак – 18 лет. С тех пор эта цифра не меняется по сей день.

Поскольку вступление в брак требует физической и психической зрелости лица, законодательство России тоже четко регламентирует брачный возраст 18 годами².

Статья 13 СК РФ: «При наличии уважительных причин органы местного самоуправления по месту жительства лиц, желающих вступить в брак, вправе разрешить вступить в брак лицам, достигшим возраста шестнадцати лет»³.

Акселерация 21 века привела к тому, что браки молодеют с каждым годом. И теперь уже встает вопрос, а как быть с теми, кому «до 16»? Федеральный закон не прописал такие варианты, а отдал решение этого вопроса на откуп региональному правительству.

Девушки, которые вышли замуж несовершеннолетними, более подвержены психическим расстройствам, чем те, кто вышли замуж после 18 лет. Это не мои слова, это выяснили ученые. Также они выявили, что предыдущие исследования обнаружили тесную связь между ранним замужеством и проблемами со здоровьем, такими как осложненная беременность и повышенный риск развития заболеваний, передающихся половым путем. Ранние браки распространены в основном в Африке и Азии. В проводившемся учеными исследовании учувствовало более 25000 женщин в возрасте от 18 лет и старше. Выяснилось, что 53 процента женщин, вышедших замуж в возрасте до 18 лет, страдают теми или иными психическими расстройствами, такими как депрессия и тревожное состояние. Среди женщин, которые вышли замуж, будучи совершеннолетними, эта цифра составила 49 процентов.

Кроме того, выяснилось, что среди бывших несовершеннолетних невест больше заядлых курильщиц, а также больше тех, кто страдает антисоциальными личностными расстройствами. Результаты исследования не означают, что раннее замужество непременно ведет к психическим расстройствам, подчеркивают исследователи Французского национального института здоровья и медицинских исследований (French National Institute of Health and Medical Research)⁴.

Ранние браки распространены не только в Африке и Азии. Например, в США раннее замужество – нередкое явление. Опрос 2001 и 2002 года показал, что около 9 процентов американских женщин вышли замуж в возрасте до 18 лет. Около 9,4 миллиона американских женщин стали женами в возрасте в 16 лет, а 1,7 миллиона – в 15.

¹ Гражданский брак. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://family-advisor.ru/brak/brachnyj-vozrast/> (дата обращения: 24.10.2016).

² Возраст вступления в брак в России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://2supruga.ru/brak/zakluchenie/vozrast-vstupleniya-v-rossii.html/> (дата обращения: 19.10.2016).

³ Семейный кодекс РФ статья 13.

⁴ Плюсы и минусы ранних и поздних браков. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://limon.kg/news:59504/> (дата обращения: 22.10.2016).

Во всех штатах Америки кроме одного закон разрешает брак между лицами не моложе 18 лет. Однако, в большинстве штатов при родительском согласии разрешен брак с 16 лет, а на Гавайях и в штате Миссури – даже с 15¹.

Американский социолог Николас Вольфингер провел масштабное исследование с целью выяснить, в каком же возрасте нужно вступать в брак, чтобы избежать развода. Для этого ученые воспользовались данными государственных опросов о развитии семьи, что дало следующие результаты.

Итак, браки, заключенные в возрасте от 25 до 31 года, распадаются на 50% реже, нежели браки, совершенные до 25 лет². Объясняют это банально просто – в более юном возрасте молодым людям чаще свойственно вступать в брак «сгоряча» в порыве страстей, в то время, как начиная с определенного возраста, такое решение принимается намного более взвешенно.

Однако, согласно результатам исследования, достигнув 32 лет, шансы на создание крепкой супружеской связи ежегодно снижаются на 5%. Это явление социолог связывает с тем, что к этому возрасту человеку более свойственно укореняться в своих «холостяцких привычках». И, кроме того, выбор потенциальных вторых половинок становится куда уже, ведь те, кто был заинтересован в браке и создании семьи к этому времени, как правило, заангажирован³.

Условия и порядок вступления в брак лиц, не достигших возраста 18 лет:

- наличие уважительных причин;
- наличие разрешения органов местного самоуправления;
- добровольное согласие лиц, вступающих в брак.

Итак, главным условием является наличие уважительных причин. Но что понимать под «уважительными причинами»? На практике уважительными причинами признаются:

- беременность;
- рождение общего ребенка;
- непосредственная угроза жизни одной из сторон;
- фактически сложившиеся брачные отношения (гражданский брак);
- призыв жениха на службу в Вооруженные Силы России и др.

Однако возможны и другие случаи, которые могут быть признанными органами местного самоуправления уважительными. Каждый такой вопрос разрешается в индивидуальном порядке. В каждом регионе, как правило, установлен свой перечень уважительных причин с учетом национальных, культурных и иных особенностей⁴.

Шейх Абдуль-Мухсин аль-Аббад (салафитский богослов из Саудовской Аравии, проректор (1972—1977) и профессор факультета шариата Исламского университета Медины) пишет: «Правильно то, что юноша должен поспешить жениться, когда ему представится возможность. Брак - это одно из средств, которое помогает человеку углубиться в знание» [10].

По нашему мнению, брачный возраст во всех странах мира должен быть установлен не ранее чем с 18 лет. Дети, не достигшие этого возраста, в редких случаях смогут обеспечить себя и свою семью, а следовательно социальный уровень стран может падать. В юном возрасте молодые люди не понимают всей

¹ Доказано: раннее замужество повышает риск психических расстройств. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.infoniac.ru/news/Dokazano-ranee-zamuzhestvo-povyshaet-risk-psichicheskikh-rasstroistv.html> (дата обращения: 25.10.2016).

² Ученые выяснили, в каком возрасте, нужно вступать в брак. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://edinstvennaya.ua/psychology/relationship/7834-uchenye-vyyasnili-v-kakom-voznaste-nuzhno-vstupat-v-brak-chtoby-on-byl-schastlivym> (дата обращения: 23.10.2016).

³ Ученые выяснили, в каком возрасте, нужно вступать в брак. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://edinstvennaya.ua/psychology/relationship/7834-uchenye-vyyasnili-v-kakom-voznaste-nuzhno-vstupat-v-brak-chtoby-on-byl-schastlivym> (дата обращения: 23.10.2016).

⁴ Брак несовершеннолетних: что разрешает закон? [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://letidor.ru/article/brak_nesovershennoletnikh_24000/ (дата обращения: 25.10.2016).

ответственности возложенного на них ранним браком. Парни еще не готовы стать опорой семьи, а девушки матерями. Брак – это ежедневный труд, с которым не всегда справляются даже взрослые люди. А что уж говорить о детях. 18-19-летние парни и девушки возраста могут просто не удержать груз всех проблем на своих хрупких плечах.

Только крепкие, сформированные и подготовленные организмы девушки и парня смогут произвести здоровое и счастливое потомство. Это еще один повод для того чтобы не торопиться с ранним браком, дать себе и партнеру время для раздумий и понять что ваши чувства сильны, а нервная система готова к браку.

Для женщины, по мнению специалистов, оптимальный возраст для рождения ребенка - 20-27 лет. Только крепкие, сформированные и подготовленные организмы девушки и парня смогут произвести здоровое и счастливое потомство. Это еще один повод для того чтобы не торопиться с ранним браком, дать себе и партнеру время для раздумий и понять что ваши чувства сильны, а нервная система готова к браку.

Литература

1. Гражданский брак. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://family-advisor.ru/brak/brachnyj-vozrast/> (дата обращения: 24.10.2016).
2. Возраст вступления в брак в России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://2supruga.ru/brak/zakluchenie/vozrast-vstupleniya-v-rossii.html/> (дата обращения: 19.10.2016).
3. Семейный кодекс РФ статья 13.
4. Брачный возраст. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://family-advisor.ru/brak/brachnyj-vozrast/> (дата обращения: 25.10.2016).
5. Плюсы и минусы ранних и поздних браков. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://limon.kg/news:59504/> (дата обращения: 22.10.2016).
6. Доказано: раннее замужество повышает риск психических расстройств. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.infoniac.ru/news/Dokazano-rannee-zamuzhestvo-povyshaet-risk-psiicheskikh-rasstroistv.html/> (дата обращения: 25.10.2016).
7. Ученые выяснили, в каком возрасте, нужно вступать в брак. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://edinstvennaya.ua/psychology/relationship/7834-uchenye-vyyasnili-v-kakom-vovraste-nuzhno-vstupat-v-brak-chtoby-on-byt-schastlivym/> (дата обращения: 23.10.2016).
8. Ученые выяснили, в каком возрасте, нужно вступать в брак. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://edinstvennaya.ua/psychology/relationship/7834-uchenye-vyyasnili-v-kakom-vovraste-nuzhno-vstupat-v-brak-chtoby-on-byt-schastlivym/> (дата обращения: 23.10.2016).
9. Брак несовершеннолетних: что разрешает закон? [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://letidor.ru/article/brak_nesovershennoletnikh_24000/ (дата обращения: 25.10.2016).
10. Брак или требование знаний. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://vk.com/topic-77748377_30621949/ (дата обращения: 24.10.2016).

Необходимость совершенствования экологического права в контексте глобальных проблем

Белемаева А. В.¹, Лошкарёв А. В.²

¹Белемаева Анастасия Вячеславовна / Belemaeva Anastasiya Vyacheslavovna – студент,
направление: финансовый менеджмент;

²Лошкарёв Андрей Викторович / Loshkarev Andrey Viktorovich – кандидат юридических наук,
доцент,

кафедра гражданского и арбитражного процесса,
Самарский государственный экономический университет, г. Самара

Аннотация: в статье анализируется возможность практической взаимосвязи природоохранительных процессов и закона, позиционирование закона как наиболее успешной формы преодоления стагнации в экологической сфере. На примерах негативных противоречий между человеком и природой предпринимается попытка повысить авторитетность экологического права, сделать проблематику его развития достойной внимания в рамках существующих экологических угроз.

Ключевые слова: экология, экологическое право, глобальные проблемы, природопользование.

За всю историю своего существования человечество успело разграничить цивилизованный мир и природу, которая находится в неразрывной связи с ним. Несмотря на объективную близость естественных процессов, их вмешательство в динамичное разрастание явлений социальных, общество продолжает сравнивать с землей взаимные догмы между человечеством и природой.

Историческое развитие общественного сознания положило длительный путь, выходящий из глубин традиционного общества, с его ярко выраженным обожествлением природы до уровня высшей человеческой ценности. Следующий за ним промышленный прогресс не вышел единственным серьезным надломом в отношениях человека и природы. Это имело ярко выраженный накопительный эффект, связанный техническим развитием, расширением инструментальной базы и жизненно необходимого производства

Экологический кризис, переживаемый человечеством в конце XX века, требует критического пересмотра ценностей научно-технической революции и определения приоритетных задач по более рациональному природопользованию. Контроль загрязнения атмосферного воздуха, водных объектов и переработка отходов на данный момент являются проблемами, стоящими перед лицом всего мира. Неоправданно большие выбросы загрязняющих веществ в атмосферу, бесперебойная работа сотен тысяч электростанций, мировые воды с разводами нефти – все те проблемы, уже получившие широкую общественную огласку, еще не заслужили приоритетные места в плановом списке мирового сообщества.

Множество людей признают, что на локальном уровне экологические нагрузки превышают локальные пределы устойчивости. Город Джакарта выбрасывает в воздушную среду больше загрязнений, чем могут перенести человеческие легкие. Леса на Филиппинах сведены практически полностью. Почвы на Гаити истощены до такой степени, что под ними выделяются скальные породы¹. Многие экологические издания за редким исключением не упомянут факт катастрофического разлива топливных ресурсов, как доходчивый пример экологического непрофессионализма.

Так, в выдержке 2010 года, подробно описывается знаменитая нефтяная катастрофа в Мексиканском заливе. «Компания British Petroleum проводила изыскательные работы с нефтеразведочного судна, в процессе которых платформа

¹ Медоуз Д. Пределы роста. 30 лет спустя – М.: Изд. Москва. ИКЦ «АКАДЕМКНИГА», 2007.

взорвалась и загорелась. Несмотря на все попытки потушить пожар, платформа затонула на глубине 1500 метров, а затопленная нефтяная скважина была повреждена. Нефть под напором стала поступать в воды залива. После произошедшего Правительством США были совершены пугающие подсчёты, установившие, что всего из скважины в воды залива вылилось 4,9 млн баррелей нефти (более 600 тыс. тонн). Разлив нефти нанес колоссальный ущерб региональной морской экосистеме, получив в общественной трактовке название «Нефтяного Чернобыля...»¹.

О том, к чему привели ошибки British Petroleum в Мексиканском заливе, знают все. Но немногие знают, что задолго до трагедии в заливе British Petroleum в партнерстве с российской Тюменской нефтяной компанией делала то же самое в Западной Сибири. Масштабы разливов компании были настолько сильными, что привлекли внимание даже министра природных ресурсов Трутнева, который в 2012 году посетил эти разливы и доложил премьер-министру о том, какие разрушительные явления происходят в нефтяной отрасли.

В нашей стране экологическая ситуация может считаться одной из самых неблагоприятных в экономически развитой части планеты. Достаточно отметить, что 16% территории, занятой населением 50—70 млн человек, признано зоной экологического бедствия. Каждый десятый город имеет высокий уровень загрязнения основных природных сред. В России ежегодно производится около 3,8 млрд тонн всех видов загрязняющих отходов².

И все равно сейчас общие проблемы выхода за пределы обсуждаются недостаточно широко. Нет давления, которое заставило бы в срочном порядке принимать меры по повышению эффективности.

Именно поэтому современный мир так нуждается в развитии экологического законодательства. Правовое обеспечение и обоснование человеческой деятельности, затрагивающей использование ресурсов природы, регулирование вмешательства в естественное течение природных процессов, ограничение влияния на незащищенные участки природной сферы – это те действия, которые способны восстановить угнетенное экологическое равновесие. Сделать заботу об окружающей среде не столь моральным, сколько обязательным побуждением, является одной из самых актуальных проблем современности.

Экологическое право, по устоявшемуся определению, – это совокупность правовых норм, регулирующих общественные отношения, возникающие в связи и по поводу использования природных ресурсов и охраны окружающей среды. Таким образом, экологическое право представляет собой основанную на естественных законах природы, юридически опосредованную форму осуществления взаимодействий между обществом и природой³.

К закрепленным целям эколого-правового регулирования являются:

- сохранение и оздоровление окружающей среды;
- обеспечение рационального использования и воспроизводства природных ресурсов;
- осуществление эффективной охраны и защиты природных ресурсов;
- обеспечение экологической безопасности.

В историческое становление системы экологического права периодически вмешивались дискуссии о том, что можно считать предметом этой отрасли. Так, ученый А. В. Николаев отмечал, что «отношения по использованию земель, недр и

¹ Статья Ю. И. Соколова «Катастрофы начала XXI века» – нефтяной инцидент в Мексиканском заливе: [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/katastrofy-nachala-xxi-veka> (дата обращения: 18.10.16)

² Проблема экологического равновесия в России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sci-article.ru/stat.php?i=1435732825> (дата обращения: 18.10.16).

³ Боголюбов С. А. Экологическое право. М.: Издательство Юрайт, 2011.

других природных ресурсов, а также отношения по охране окружающей природной среды составляют предмет экологического права». Высказывание было принято отраслевыми учеными и приведено к общему рассмотрению, но на научное общество оно подействовало в качестве ошибки теоретического воспроизводства. Определение было слишком узким, слишком недовершенным. Безусловно, отношения по использованию и охране природного объекта тесно переплетены. Однако эколого-правовой инструмент охраны окружающей среды включает и определенные меры, никак не связанные с использованием природных ресурсов, например, экологическая экспертиза.

В конечном итоге, было установлено, что предметом экологического права в них являются общественные отношения по поводу не столько самих природных объектов, сколько внутренних и внешних связей и свойств этих объектов, процессов, происходящих в них¹.

Анализируя структуру данного определения, можно прийти к выводу, что большая часть экологических правоотношений завязана именно на деятельности субъектов, которые могут из-за своей работы приводить эти самые правоотношения к коллапсу. Существование ограничительных статей упирается в работу экологически нездоровых производственных мощностей. Экологическое право, по сути, вмешивается в частную независимость рабочих субъектов, делает предприятие доступным для наложения на него различных льгот и правил по использованию ресурсов, при условии, что к нему применимо понятие «экологической преступности». Лишь в рамках реально осуществленного преступного деяния, закон обладает возможностью пресечь дальнейшее пренебрежение правовыми нормами.

Под экологической преступностью понимается система экологических преступлений, посягающих на общественные отношения в сфере экологической безопасности и причиняющих вред окружающей природной среде и здоровью человека. Рассматривая состояние экологической преступности, следует отметить, что в последние годы удельный вес зарегистрированных экологических преступлений в общей массе преступности составляет около 1,5%. Так, например, в 1997-1998 гг. доля экологических преступлений составляла приблизительно 0,3%, а в 2003-2005 возросла до 0,9%². В то же время многие исследователи полагают, что латентность экологической преступности чрезвычайно высока, и по отдельным видам и регионам, по экспертным оценкам, достигает 95-97%, особенно в отношении добычи водных биоресурсов или лесопользования.

Преодоление экологической преступности – это определяющая задача отраслевого законодательства. Экологическое право рассматривает и тщательно анализирует актуальные проблемы природопользования, призывая исключительную силу закона на подтверждение своих теоретических взглядов. Только закон способен придать видимую форму абстрактной, эмпирически сформулированной проблеме, привлечь к ней массовое внимание.

Экологическое движение в рамках развития правоотношений, уже принимает весомые обороты в зарубежных странах. Примером рационального природопользования может служить лесное хозяйство Германии, где приняли закон (и он строго соблюдается), что площадь, занимаемая лесами, не должна быть меньше 27% всей территории страны. Для посадок выбраны породы деревьев с крепкой древесиной и относительно быстрым ростом. По достижении определенного возраста лес вырубает, а освободившиеся площади засаживают молодыми деревьями. Такой способ ведения лесного хозяйства обеспечивает Германию необходимой древесиной и

¹ Калинин И. Б. Природоресурсное право: Учебное пособие - Томск: Издательство Том. ун-та, 2009.

² Более подробно факторы экологической преступности проиллюстрированы в книге Эминова Е. В. «Экологические преступления и их предупреждение» / Криминология. М., 1995.

не нарушает экологического равновесия¹. При нарушении установленных правил всегда имеется монополия на осуществление прокурорского надзора, которое позволяет выявить многочисленные нарушения при использовании природных участков и распоряжении ими.

Существует ли подобная практика в пределах Российской Федерации? Законодательная структура нашей страны в области экологического права еще не достигла существенного движения, но решение некоторых проблемных аспектов жизнедеятельности реализуются в форме указов и распоряжений.

Так, вышедшее в 2015 году распоряжение «Об утверждении перечня загрязняющих веществ, в отношении которых применяются меры государственного регулирования в области охраны окружающей среды»² позволило установить контроль над сферами, где наращиваются уровни негативного использования ресурсов. Принятые нормативы стали распространяться на деятельность крупных перерабатывающих предприятий. Через восемь дней после опубликования распоряжения, стали распространяться кардинальные заявления о закрытии предприятий, работающих на озере Байкал без очистных сооружений.

«Было принято решение о том, чтобы Росприроднадзору подготовить план по возможной ликвидации ряда объектов, не имеющих очистных сооружений. Ситуация развивается в негативную сторону и необходимо принимать серьезные решения, а не просто указывать на недостатки» - заявил министр природных ресурсов и экологии РФ Сергей Донской³.

Области, в которых можно добиться улучшений, раскрывают неисчерпаемый потенциал формального закона. Если каждый множитель этого уравнения разбить на составляющие, то станет понятно, как много путей существует для уменьшения экологической нагрузки и каких значительных результатов можно добиться.

Рассматривая совершенствование права в пределах нашей страны, можно сделать вывод, что в Российской Федерации неподвижный каркас экологического регулирования начинает двигаться по многим аспектам, в том числе и по кодификации правовых норм. Так, в Уголовном кодексе существуют статьи, затрагивающие деятельность потенциальных преступников – загрязнение вод (ст. 250) и атмосферы (ст.251), порча земли (ст. 254), незаконная охота (ст. 258) и вырубка лесов (ст. 260), нарушение правил обращения с экологически опасными веществами (ст. 247) и др.⁴ В большинстве своем они подразумевают под собой весомые материальные убытки, исправительные работы, арест и лишение свободы. Улучшается общий контроль над деятельностью частных предприятий, предпринимаются попытки управлять уровнем их производства.

При сегодняшней динамике общественного развития, важно отметить, что даже масштабная, принципиальная реформа не сможет дать ожидаемых результатов, если она натолкнется на отсутствие денежных средств, политической воли, низкую правовую культуру граждан. Предстоит большая работа в совершенствовании как самого правового регулирования использования и охраны природных ресурсов, так и практики применения соответствующего законодательства. При этом значительное внимание должно быть уделено надлежащему финансированию мероприятий охраны природных ресурсов, формированию экологической культуры граждан.

¹ Научные проблемы охраны природы и экологии. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ecolife.ru/jornal/echo/1999-3-1.shtml> (дата обращения: 19.10.2016).

² Официальный сайт правительства РФ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/docs/all/102612/> (дата обращения: 20.10.16).

³ Новости Интерфакс: [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.interfax.ru/russia/453975/> (дата обращения: 26.10.2016).

⁴ Уголовный кодекс РФ (УК РФ 2016). М.: Изд. ЭКСМО, 2016.

Литература

1. Медоуз Д. Пределы роста. 30 лет спустя – М.: изд. Москва, ИКЦ «АКАДЕМКНИГА», 2007.
2. Соколов Ю. И. «Катастрофы начала XXI века». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/katastrofy-nachala-xxi-veka/> (дата обращения: 18.10.2016).
3. Проблема экологического равновесия в России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sci-article.ru/stat.php?i=1435732825/> (дата обращения: 18.10.2016).
4. Боголюбов С. А. Экологическое право - учебник / под ред. С. А. Боголюбова. Э40 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2011.
5. Калинин И. Б. Природоресурсное право: Учебное пособие - Томск: Издательство Том. ун-та, 2009.
6. Эминов Е. В. Экологические преступления и их предупреждение / Криминология. М., 1995.
7. Научные проблемы охраны природы и экологии. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ecolife.ru/jornal/echo/1999-3-1.shtml/> (дата обращения: 19.10.2016).
8. Официальный сайт правительства РФ: [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/docs/all/102612/> (дата обращения: 20.10.2016).
9. Новости Интерфакс: [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.interfax.ru/russia/453975/> (дата обращения: 26.10.2016).
10. Уголовный кодекс РФ (УК РФ 2016). М.: Изд. ЭКСМО, 2016.

Взгляды Авиценны о душе и разуме человека Атамуродова Р. К.¹, Жуманова Н. Ш.², Алимкулов С. О.³

¹Атамуродова Рохила Каршибоевна / Atamurodova Rokhila Karshiboyevna – кандидат политических наук, доцент, преподаватель;

²Жуманова Насиба Шербоевна / Jumanova Nasiba Sherboyevna – преподаватель, кафедра общей педагогики и психологии, факультет дошкольного и начального образования;

³Алимкулов Сирожиддин Олимжон угли / Alimkulov Sirojiddin Olimjon ugli – преподаватель, Школа № 25, г. Джизак, Республика Узбекистан

Аннотация: в данной статье анализируются взгляды Авиценны на происхождение связи души и тела, развитие психологических идей, достижения мыслителей средневекового периода.

Ключевые слова: Авиценна, душа, разум, психофизиология, сущность, познания.

Ибн Сина - лат. Авиценна (980-1037). Врач, естествоиспытатель, философ, энциклопедист. Его популярность и авторитет выразились в почтительном прозвище «Староста и Глава». Ибн Синой написаны многочисленные труды по разным отраслям знаний: философии, медицине, лингвистике, логике, математике, физике, космологии, химии, этике и т. д. - всего 456 работ на арабском и 23 сочинения на языке фарси.

Философские и естественнонаучные трактаты мыслителя пользовались большой популярностью на Востоке и на Западе в течение ряда столетий. Его «Канон врачебной науки» - медицинская энциклопедия в пяти частях (объемом около 200 п. л.), итог опыта греческих, римских, индийских и азиатских врачей, выдержала только в XV-XVII вв. около тридцати латинских изданий в Европе. «Канон» обеспечил научным взглядам Ибн Сины более чем пятисотлетнее лидерство во всех медицинских школах Средневековья.

Несмотря на то, что психологические вопросы разбирались в трактатах по медицине и философии, Авиценна посвятил психологии отдельные труды, среди которых «Поэма о душе», «Брошюра об объяснении дорогой субстанции», «Очерк о человеческих силах и их познаниях», «Подарок раиса (главы философов) правителю», «Брошюра о душе». Его «Книга исцеления» (в 18 томах) в разделе «Физика» содержит своего рода психологическую энциклопедию арабского Средневековья - «Книгу о душе» [1].

В мировоззренческих установках Авиценна явился последовательным сторонником Аристотеля, особенно в использовании медицинских и других естественнонаучных подходов к изучению психики человека. В то же время арабский учёный продолжил линию Сократа в толковании внутреннего мира человека как содержания его психики, а не дубликата или идеи.

Мировоззренческие установки Авиценны отразились в противоречивости его психологических взглядов, проблематика которых очень обширна: от анализа душевных сил человека до решения диалектики: «жизнь и психика», «душа и тело», «животная и человеческая, душевная жизнь». Учёного интересовали, главным образом, следующие вопросы: какое место занимает душа? В чем состоит её сущность? Вечна ли она? Ответы на эти вопросы давались Авиценной туманно и противоречиво. Тем не менее, им высказаны и экспериментально обоснованы идеи сыгравшие значительную роль в эволюции психологической мысли Средневековья. Кроме того, им построена соответствующая времени, довольно стройная система категорий и понятий психологического знания, перешедшая впоследствии в новоевропейскую науку. Следуя Аристотелю, Авиценна даёт определение души человека как первого завершения естественного органического тела в той мере, в

какой оно совершает действия благодаря осмысленному выбору и рассуждению и поскольку воспринимает всеобщее [2, с. 3].

Разум, по мнению ученого, - это активная творческая сила, инструмент познания вселенной. В «Исцелении» чётко выражается мысль о том, что познание состоит в отображении познаваемого предмета познающим субъектом. В предсмертных «Указаниях и наставлениях» Авиценны познание вещи есть отображение её сущности в чувствах и разуме познающего. Познание невозможно без предварительного чувственного опыта: реальность дается только в ощущениях. Почувствовал в душе, по Авиценне, значит, «отобразился». Рассмотрев сущность процесса абстрагирования, он выделил следующие ступени: 1) ощущение (появление образа); 2) представление (различение образа и материи); 3) воображение (возникновение идей и понятий); 4) всеобщие понятия и категории (высшая форма абстракции).

В решении психофизиологической проблемы Авиценной делается заключение о том, что источником психики человека является мозг. Локализованность душевных сил в мозгу и органах чувств признается учёным как неоспоримый факт: каждой психической функции соответствует участок чувственных нервов или полушарий головного мозга.

Литература

1. Немов Р. С. Психология. Учебник для студентов высших пед. учеб. заведений: в 3-х кн. М.: Просвещение: ВЛАДОС, 2007.
2. Шодиев Х. Т., Атамуродова Р. К., Алимулов С. О. Психологические воззрения учёных Средневековья // Academy. № 6 (9). Москва, 2016. С. 102-103.

Исследование сформированности волевых качеств у детей старшего дошкольного возраста и влияние подвижных игр на их развитие Коваль А. Н.

*Коваль Анна Николаевна / Koval Anna Nikolaevna – студент,
факультет дошкольного и начального образования,
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования
Нижегородский университет им. Н. И. Лобачевского, г. Арзамас*

Аннотация: в статье анализируется влияние подвижных игр на формирование у дошкольников волевых качеств личности. С дошкольниками проведена диагностика волевых усилий на основе подвижной игры.

Ключевые слова: воля, подвижные игры, личность дошкольника.

Одним из значимых качеств личности является формирование волевых усилий, особенно, это касается ребенка дошкольного возраста, а в последующем - младшего школьника. Волевые качества личности лучше всего формируются в ведущих видах деятельности: игре, общении, труде. Игра – совокупность осмысленных действий, объединенных единством мотива [2]. Одну из важных ролей выполняют игры - соревнования с другими детьми или же взрослыми.

Важной задачей дошкольного детства является необходимость создания благоприятных условий для совершенствования волевых черт личности ребенка в играх, требующих проявления настойчивости и воли для достижения поставленных целей.

Известные психологи: Л. С. Выготский, А. В. Быков, Е. П. Ильин, В. К. Калинин, рассматривают понятие «воля» как «форму регуляции действий и различных психических процессов и состояний» [3]. То есть воля – это сознательное регулирование человеком своего поведения и деятельности. Она проявляется в преодолении препятствий, возникающих на пути достижения поставленной цели.

Становление волевого действия происходит в дошкольном возрасте. Ребенок овладевает целеполаганием, планированием, контролем, может взять верх над ситуацией, сказать «я хочу» или «я не хочу». Старшие дошкольники могут ставить значимые цели не только для них, но и для окружающих. Конечно же, игровые мотивы остаются значимыми для детей на протяжении всего дошкольного детства, именно поэтому, в дидактической игре знания усваиваются наиболее успешно, а создание воображаемой ситуации облегчает выполнение требований взрослого.

В старшем дошкольном возрасте в игре, познавательные мотивы выходят на первый план. Дошкольники начинают получать удовольствие от решения не только игровой, но и умственной задачи. К тому же, в этом возрасте, ребенок адекватно начинает относиться к собственным достижениям и достижениям сверстников.

Совершенствование волевой саморегуляции тесным образом связано с общим интеллектуальным развитием. Игре отводится значительная роль в развитии личности, формировании морально – волевых качеств. Правильно организованная игровая деятельность ребенка способствует формированию таких волевых качеств, как ответственности, упорства, настойчивости, решительности, выдержки.

С целью изучения волевых проявлений в процессе игровой деятельности у детей в старшей группе детского сада, была организована диагностическая работа. В исследовании приняли участие 11 человек(100%). Дошкольникам была предложена подвижная игра. Это было сделано в целях создания условий, требующих от ребенка определенных волевых усилий, необходимых для достижения личного успеха. Игра позволяла определить, насколько развиты у детей волевые качества: выдержка, упорство, настойчивость. Игра Э. И. Адашквичене называлась: «Парное перетягивание» [1]. Дети были разделены на 2 команды и построены лицом друг к другу около намеченной линии. Позади каждой команды было проведено еще по линии. Играющие брались за правые руки, а левые отводили за спину. Игра продолжалась до тех пор, пока та или иная команда не были перетянуты на сторону соперника. В игре оценивался не столько выигрыш одной из команд, сколько настойчивость, стремление к цели и волевые усилия каждого ребенка, а так же умение детей сдерживать свои эмоции в трудных ситуациях (больно сжали руку или слезы от проигрыша). Результаты диагностики проведенной игры, представлены в таблице «Сформированность волевых усилий у детей старшего дошкольного возраста»

Таблица 1. Сформированность волевых усилий у детей старшего дошкольного возраста

ФИО	Стремление к цели «+»/отказ «-»	Способность сдерживать эмоции в трудных ситуациях	Результат
Катя П.	+	-	Очень уверенно шла к победе и хотела выиграть, но когда ее команда проиграла, не сдержалась от слез
Оля Г.	+	+	Прекрасно сформированы волевые навыки, стремление к победе
Ирина В.	-	-	Почти сразу разжала руку и заплакала, обосновывая свой отказ болью от сжимаемой руки
Егор К.	+	+	Прекрасно сформированы волевые навыки, стремление к победе
Андрей О.	+	+	Прекрасно сформированы волевые навыки, стремление к победе
Дима Г.	+	-	Стремился одержать победу и достичь поставленной цели, но после проигрыша полез в драку с победившими
Настя Д.	-	-	Сразу была не заинтересована в участии в командной игре, поэтому подвела команду
Аня Л.	-	-	Обосновала свой проигрыш, ссорой с некоторыми ребятами из команды, что помешало ей сосредоточиться
Кирилл Т.	+	+	Прекрасно сформированы волевые навыки, стремление к победе
Игорь Р.	-	-	Почти сразу сдался и очень рассердился на членов своей команды, обвиняя их в проигрыше
Рома Ш.	+	-	Сформированы волевые навыки, присутствует стремление к победе, но очень рассердился на свою команду за проигрыш

По результатам проведенной игры, можно сделать вывод, что детей, полностью проявивших умение добиваться поставленной цели, сдерживать свои эмоции в трудных ситуациях(36,3%) оказалось столько же, сколько и детей полностью не умеющих делать это(36,3%). Такие дошкольники почти сразу опускали руки, объясняя это разными причинами (боль от сжатия руки, отсутствие интереса к игре, ссора со сверстниками), после этого сильно выходя из себя, проявляя агрессию по отношению к своей команде или команде соперников, у кого-то начиналась слезная истерика. Среди всех детей были и те, кто проявлял усилия, чтобы добиться победы, но после проигрыша своей команды, не сумели сдержать свои эмоции, либо пускаясь в драку, либо слезно плача.

Таким образом, проведенная игра позволяет воспитателю в детском саду обратить внимание на некоторых детей и начать усиленную работу по формированию волевых усилий, так как именно сформированность волевых качеств – важный показатель готовности ребенка к школьному обучению.

Литература

1. Адашкявичене Э. И. Спортивные игры и упражнения в детском саду, 1992.
2. Бычкова С. С. Современные программы по физическому воспитанию детей дошкольного возраста. М.: АРКТИ, 2012.
3. Выготский Л. С. Мышление и речь Л. С. Выготский. М.: Лабиринт, 2010.

Особенности профессионального стресса кредитных специалистов Устинович А. И.¹, Котова А. П.²

¹Устинович Анна Ивановна / Ustinovich Anna Ivanovna - магистрант;

²Котова Анна Петровна / Kotova Anna Petrovna - магистрант,
кафедра социальной психологии,

Красноярский государственный педагогический университет им. В. Ф. Астафьева,
г. Красноярск

Аннотация: в статье анализируются особенности профессионального стресса специалистов кредитной сферы, представлены результаты исследования проявлений профессионального стресса кредитных специалистов с разными выполняемыми функциями.

Ключевые слова: стресс, профессиональный стресс, кредитные специалисты, регуляция в стрессовых ситуациях, работоспособность.

В настоящее время существует нестабильная ситуация в финансово-банковской сфере, и все это время сотрудники будут находиться под воздействием стресса. В связи с этим существенно возрастает научно-практический интерес к проблеме профессионального стресса специалистов, вследствие которого увеличивается количество заболеваний стрессовой этиологии, различных форм личностного неблагополучия [1, с. 77].

Исследование профессионального стресса представлено достаточно рассматривается как отечественными исследователями (В. В. Бойко, В. А. Бодров, В. Р. Михайлова, А. Б. Леонова и др.), так зарубежными (Ш. Берн, К. Маккей, К. Л. Купер, С. Картрайт и др.). Вместе с тем ощущается недостаток эмпирических исследований, посвященных изучению профессионального стресса специалистов в сфере кредитования.

Понятие «профессиональный стресс» определяется А. Б. Леоновой как «комплекс явлений, связанных с повышенными требованиями к адаптационным ресурсам человека и их деструктивным последствиям под воздействием факторов, присущих как конкретной трудовой ситуации, так и профессиональной жизни человека в целом» [4, с. 76].

В. А. Бодров, проведя анализ существующих теорий и концепций профессионального стресса, отмечает, что «они отражают два ракурса содержательных характеристик стресса: с одной стороны - процессуальную и регулятивную, с другой — предметную и коррелятивную» [2, с. 48]. А. Б. Леонова это положение раскрывает с помощью основных подходов к проблеме профессионального стресса: экологического, трансактного и регуляторного [4, с. 6].

Целью исследования выступило изучение проявлений профессионального стресса специалистов кредитования.

Исследование проводилось на базе ООО «Финансовый клуб» г. Красноярска. В исследовании принимали участие 58 кредитных специалиста, из них 30 кредитных специалистов осуществляют выдачу кредитов населению и 28 специалиста осуществляют взыскание и сопровождение просроченной задолженности.

С целью выявления проявлений профессионального стресса кредитных специалистов применялись следующие методики: методика «Шкала профессионального стресса» Д. Фонтана; - методика «Дифференцированная оценка работоспособности» (ДОРС) А. Б. Леоновой и С. Б. Величковой; - методика диагностики состояния стресса А. О. Прохорова.

В результате исследования уровня профессионального стресса в группе специалистов по взысканию задолженности выявлено, что специалисты по взысканию

задолженности больше переживают профессиональный стресс, в сравнении со специалистами по выдаче кредитов (умеренный – 42,86%, высокий – 46,43% кредитных специалистов). В группе специалистов по выдаче кредитов большинство специалистов имеют умеренный уровень профессионального стресса (40% специалистов). Данные различия по t-критерию являются статистически достоверными, являются статистически достоверными на уровне $p \leq 0.05$.

В процессе исследования особенностей переживания стресса кредитными специалистами, а именно уровня регуляции выявлено, что в обеих группах кредитных специалистов преобладающим является умеренный уровень регуляции в стрессовых ситуациях (данный уровень имеют 53,57% специалистов по взысканию задолженностей и 46,67% специалистов по выдаче кредитов). Кредитные специалисты, в большинстве, не всегда правильно и адекватно ведут себя в стрессовой ситуации. Иногда умеют сохранять самообладание, но бывают также случаи, когда незначительные события нарушают эмоциональное равновесие (менеджер «выходит из себя»).

В сравнении со специалистами по выдаче кредитов, специалисты по взысканию задолженностей в большей степени характеризуются высокой степенью переутомления и истощения. Они часто теряют самоконтроль в стрессовой ситуации и не умеют владеть собой. Однако данные различия не являются статистически достоверными.

Анализ полученных результатов работоспособности показал, что в группе специалистов по взысканию задолженностей по всем индексам состояний сниженной работоспособности оценки существенно выше не только тестовых норм, но и соответствующих показателей в группе специалистов по выдаче кредитов.

Значимые различия по t-критерию Стьюдента были обнаружены по показателям утомления ($p \leq 0.05$), психического пресыщения и стресса ($p \leq 0.01$). Отметим, что проявления состояний стресса у специалистов по взысканию задолженностей более выражены, чем у специалистов по выдаче кредитов.

На основании полученных результатов можно утверждать, что для группы специалистов по выдаче кредитов в основном характерны выраженные проявления состояния стресса, чем для специалистов по выдаче кредитов.

Таким образом, выполняемые профессиональные функции определяют качественное своеобразие и уровень проявлений профессионального стресса кредитных специалистов.

Литература

1. *Бобылева О. А.* Стресс в деятельности менеджера // Проблемы и перспективы, 2015. № 6-2. С. 76-80.
2. *Бодров В. А.* Психологический стресс: развитие учения и современное состояние проблемы. М.: АСТ, 2006. 391 с.
3. *Глущенко В. В.* Анализ компетентности кредитных специалистов коммерческого банка // Компетентность, 2014. № 7 (118). С. 16-23.
4. *Леонова А. Б., Кузнецова А. С.* Психопрофилактика стрессов. М.: Владос, 2003. 311 с.

Особенности отношения педагогов к собственному здоровью Фомина О. В.

Фомина Ольга Викторовна / Fomina Olga Viktorovna - магистрант,
кафедра социальной психологии,
Красноярский государственный педагогический университет им. В. П. Астафьева,
г. Красноярск

Аннотация: в статье представлена актуальность изучения отношения педагогов к собственному здоровью в условиях введения ФГОС, анализируются результаты проведенного исследования отношения педагогов к собственному здоровью.

Ключевые слова: здоровье, отношение к здоровью, педагоги, отношение к здоровью педагогов.

Введение новых Федеральных государственных образовательных стандартов предъявляет повышенные требования к профессиональной подготовленности преподавателя, его психолого-педагогической компетентности, а также к состоянию личного здоровья как основе полноценной жизнедеятельности.

Профессия педагога относится к одной из наиболее выраженных профессиональных групп риска развития различных заболеваний (В. З. Коган), и одной из важнейших причин сложившегося неблагополучия в состоянии здоровья педагогов является их неадекватное отношение к собственному здоровью, к ведению здорового образа жизни, недооценка здоровья как ценности (М. Я. Виленский, В. П. Жолдак, Г. К. Зайцев, Л. Г. Татарникова).

Российская система образования, по убеждению Н. С. Гаркуши, ориентирована на погоню за качеством обучения, и учителя, чаще не задумываясь о своем здоровье и здоровье обучающихся, добиваются любыми способами поставленных целей [1, с. 30].

Козина Г. Ю. «отношение к здоровью» определяет как сложившуюся на основе имеющихся у индивида знаний оценку собственного здоровья, осознание его значения, а также действия, направленные на изменение состояния здоровья [2, с. 217].

Целью исследования выступало изучение отношения педагогов к своему здоровью.

Исследование проводилось на базе школы № 66 г. Абакана. В исследовании принимали участие 46 педагогов в возрасте 25-58 лет, имеющих педагогический стаж 3-18 лет.

В исследовании применялись методики: опросник «Отношение к здоровью» (автор Р. А. Березовская), тест Р. Страуба «Самооценка уровня здоровья и стиля жизни», адаптированный Г. В. Залевским, тест «Индекс отношения к здоровью» (С. Дерябо, В. Ясин).

По результатам теста Р. Страуба выявлено, что «экологическое здоровье» (показатель 28,5) и «духовное здоровье» (показатель 30,4) выражены на высоком уровне. В большей степени у педагогов представлено духовное здоровье: педагоги видят смысл в жизни, имеют предназначение и цель в жизни. На умеренном уровне выражены физическое здоровье (24,7), социальное здоровье (26,2). Наименьшее значение получено по шкале психологического здоровья (21,1). У педагогов снижена способность концентрироваться на выполнении задания на работе, снижено позитивное восприятия собственного Я, испытывают затруднения в снятии мышечного и эмоционального напряжения, снижена способность выражать свои чувства и справляться со стрессами.

Проведение исследования отношения к здоровью по методике Р. А. Березовской выявило следующие результаты: На когнитивном уровне понимание здоровья включает в себя хорошее самочувствие, отсутствие болезней. На осведомленность педагогов в области здоровья большее влияние оказывает информация от врачей, научно-популярные книги о здоровье и СМИ. На ценностно-мотивационном уровне

здоровье занимает второе место среди ценностей педагогов, находится в списке важных сфер. На эмоциональном уровне – когда со здоровьем все благополучно, педагоги чувствуют себя в большей степени спокойными, свободными, при ухудшении здоровья - испытывают сожаление, расстройство и озабоченность. На поведенческом уровне педагоги избегают вредных привычек, следят за своим весом, занимаются физическими упражнениями, соблюдают режим сна и отдыха.

По шкалам методики С. Дерябо и В. Ясвина «Индекс отношения к здоровью» получены следующие результаты: по эмоциональной (4,8), познавательной (5,7) шкалам получены средние значения. Педагоги слабо восприимчивы к эстетическим аспектам здоровья и неразвитому «умению» получать наслаждение от своего здоровья и заботы о нем. Педагоги не испытывают большой потребности в поиске информации о проблеме здоровья и часто не заинтересованы в ней.

Низкий показатель (2,8) по практической шкале свидетельствует, что педагоги готовы лишь в какой-то мере включаться в практическую деятельность по заботе о своем здоровье, организованную другими. По шкале поступков выявлен показатель выше среднего (7,2), что говорит о стремлении педагогов повлиять на отношение к здоровью у окружающих его людей и пропаганде ими различных средств оздоровления организма.

Таким образом, выявлено положительное отношение к здоровью, однако мотивация на сохранение и поддержание здоровья не выражено. Действия и поступки педагогов соответствуют ведению здорового образа жизни. Настораживает и требует проведение профилактики нарушений психологического здоровья педагогов.

Литература

1. *Гаркуша Н. С.* Сравнительный анализ ценностного отношения к здоровью российских и североамериканских педагогов // Вестник Челябинского государственного педагогического университета. Серия «Педагогика и психология», 2012. № 7. С. 30-37.
2. *Козина Г. Ю.* Концептуальная модель воздействия социальных факторов на формирование здоровья человека // X Социологические чтения преподавателей, аспирантов и студентов: межвузовский сб. науч. тр. Пенза, 2008. С. 216-221.
3. *Никифоров Г. С.* Психология здоровья: учеб. пособие. СПб.: Речь, 2002. 256 с.

Марксистское понимание сущности земли

Губайдулина А. И.

*Губайдулина Алина Ильдаровна / Gubaidulina Alina Ildarovna – студент,
кафедра градостроительства, инженерно-архитектурный факультет,
Московский государственный строительный университет, г. Москва*

Аннотация: в статье анализируется процесс формирования сбора ренты на природные ресурсы. Рассматриваются вопросы сущности земли и других природных объектов.

Ключевые слова: земля, отношения, спрос, строительство, рента, ресурс.

В своей работе Дж. С. Милль говорит о возможности при определении границ ресурсов и установлении прав на них формирования механизма сбора ренты за природные ресурсы. Подход Дж. Милля представляет собой, в конечном счете, нормативно-ценностные ограничения по сбору ренты, выраженные в стремлении максимизации ренты только за счет собственной деятельности без ущерба другим.

В парадигме марксистского понимания сущности стоимости земли и других природных объектов образование земельной ренты рассматривается на основе трудовой теории стоимости. К. Маркс углубил теорию земельной ренты Д. Рикардо, его трактовки очень близки к «рикардовским», однако при этом причину возникновения земельной ренты, в отличие от последнего, видел исключительно в общественных отношениях [1].

Подход К. Маркса направлен на обоснования требования исключительно общенародной собственности на земельные ресурсы и другие природные объекты. Им критикуется частная собственность на землю как источник абсолютной ренты. Именно в ней он видел корень проблемы земельного вопроса, решение которого было, по его мнению, простым - национализация земли. Под землей в данном случае подразумевается и вода, поскольку она имеет собственника, является принадлежностью земли. Подобное допущение говорит о том, что критикуя частную собственность как источник абсолютной ренты, при ренте дифференциальной К. Марксом представлен ряд объяснений влияния на образования прибавочной стоимости природно-климатических факторов, являющихся источником повышенных производительных сил. Описанная Марксом концепция трудовой стоимости, применительно к земельной ренте допускает капитализацию отдельных экологических и эстетических свойств территорий, однако обуславливается участием в процессе капиталистического производства и не допускает существования обособленно, опять-таки в силу критики монопольной собственности.

Марксом приводится вполне состоятельный пример процесса производства, при котором силы природы выступают непосредственным источником прибавочной стоимости. Предположение того, что, как и у Д. Рикардо, ренту можно изымать из эксплуатации пара в паровых машинах, имеет у К. Маркса лишь форму дискретной гипотезы, однако развития и объяснения нет. «Водопад, как и земля, вообще как и все силы природы, не имеет никакой стоимости, потому что в нем не овеществлено никакого труда, а потому он и не имеет цены, которая есть не что иное, как выраженная в деньгах стоимость. Цена водопада есть не что иное, как капитализированная рента».

В целом, стоит отметить как основу теории земельной ренты, что «природные силы» в части местоположения и производительности всегда были неотъемлемыми факторами стоимости. В зависимости от взглядов ученых и глубин исследования менялись лишь степень участия и место, отводимое «несельскохозяйственным»

преимуществам земли в виде того, что сегодня называется экологическим фактором. К. Маркс обусловил влияние на стоимость и социального фактора, говоря о том, что рента происходит только из общественных отношений.

Кадастровая оценка, не номинальная, как это было некоторое время назад, а максимально отражающая действительность, способна справедливо увеличить бюджетные доходы, значительно повысить качество принятия решений в этой области, а главное - повысить доверие между гражданами и государством, способствовать социальному и экономическому развитию регионов и страны в целом.

Исходя из современных реалий, смело можно предположить, что ключевым подходом для расчета кадастровой стоимости земельных участков объектов промышленности является метод, основанный на определении затрат, связанных с готовностью промышленной площадки к функционированию в рамках действующего промышленного производства.

По своему экономическому содержанию данный метод можно характеризовать как модифицированный метод предполагаемого использования. Экономическая сущность метода заключается в суммировании затрат на создание условий и инфраструктуры на условно аналогичном земельном участке [2].

Литература

1. Даминева Р. М. Экономика и прогнозирование промышленного природопользования. М.: «Уфимский гос. нефтяной технический ун-т», Фил. ФГБОУ ВПО УГНТУ в г. Стерлитамаке.
2. Завьялов А. А. Земельные отношения в системе местного самоуправления. М.: Статут.

Налогообложение земельных участков и других объектов недвижимости

Губайдулина А. И.

*Губайдулина Алина Ильдаровна / Gubaidulina Alina Ildarovna – студент,
кафедра градостроительства, инженерно-архитектурный факультет,
Московский государственный строительный университет, г. Москва*

Аннотация: в статье анализируется многовариантность подходов к анализу тех или иных процессов. Рассматриваются вопросы налогообложения земельных участков.

Ключевые слова: анализ, отношения, спрос, осмотр, строительство, процесс, налог.

Развитие мировой экономической теории самым тесным образом связано с вопросами налогообложения земельных участков и других объектов недвижимости.

Учитывая многовариантность подходов к анализу тех или иных процессов, находящихся на пересечении природно-климатических, производственно-технологических и социально-экономических сфер, такой анализ логично строить путем систематизации экономических теорий в историческом плане.

Первым научным трудом в данной области является «Трактат о налогах и сборах» В. Петти, где английский ученый-экономист предложил измерять ценность всех вещей, окружающих человечество, по степени затраченного труда в процессе их производства.

В. Петти исходит из того, что основную ценность представляют сельскохозяйственные земли, в силу ежедневного спроса населения на продукты питания. Именно на примерах сельского хозяйства В. Петти и рассматривает

закономерность образования и самой величины земельной ренты. В данном же труде В. Петти резонно описывает зависимость величины ренты от местоположения участка землевладельца: «Поблизости от населенных мест, для пропитания которых нужны большие районы, земли не только приносят на этом основании более высокую ренту, но и стоят большей суммы годовых рент, чем земли совершенно такого же качества, но находящиеся в более отдаленных местностях». При этом причину различий в стоимости земли он, как и другие сторонники физиократической теории, видел в природных факторах. Научную теорию земельной ренты, объясняющую происхождение различий в стоимости земельных участков социально-экономическими причинами, создали классики политической экономии - основатели трудовой теории стоимости А. Смит и Д. Рикардо. При этом собственно теорию земельной ренты создал Д. Рикардо, реализовав гипотезу А. Смита о трудовой основе любой стоимости применительно к природным объектам. Адам Смит, хотя и соглашался с В. Петти в вопросах теории происхождения ренты, говоря, что «рента представляет собой наивысшую сумму, которую в состоянии уплачивать арендатор при данном качестве земли», при этом полностью его позиции не разделял. Более того, А. Смит впервые говорит о взаимосвязи земельной ренты не только с урожайностью произрастающих культур или залежами ресурсов каменноугольных копий, но и с биологическими ресурсами, а также с тем, что позднее Давид Рикардо назовет «первоначальными и нерушимыми силами земли». Таким образом, А. Смит рассуждает об уникальности множественных характеристик земли, отраженных в виде ренты и представляющих собой не что иное, как монопольную цену. И регулирование размеров ренты будет происходить из той суммы, которую фермер/садовод/рыбак/пчеловод в состоянии платить за землю. Высокая рента отдельных земель обуславливается уникальными характеристиками, зачастую не связанными с сельским хозяйством и плодородием. Приводимый А. Смитом пример с одним из видов морской травы, производящей щелочную соль, используемую при производстве стекла и мыловарении, показывает это. Стоимость прибрежных к произрастающему представителю морской флоры земель чрезвычайно высока, однако это не потребовало никаких затрат человеческого труда. Фактически рентой оплачиваются силы природы [1].

Адам Смит выделяет два фактора, влияющих на ренту: производительность/урожайность и местоположение. И если местоположение устанавливается достаточно просто, как удаленность от мест запаса производственных сил, транспортной доступности и удаленности рынков сбыта, то в вопрос производительности А. Смит закладывает не только прибыль от конкретных культур или ценность ресурса, но и уникальность, и редкость связанных с производством земель, имеющих прямое или косвенное отношение к конечному продукту.

Последователь и одновременно оппонент Адама Смита другой английский экономист Давид Рикардо критиковал своего предшественника за неточное раскрытие самой категории земельной ренты. Рента, по мнению Рикардо, это та доля продукта земли, которая уплачивается землевладельцу за пользование первоначальными и нерушимыми силами почвы [2].

Литература

1. *Александров В. Т.* Оценка устаревания и наиболее эффективного использования недвижимости. М.: Стройинформиздат, 2012.
2. *Бабенко Р. В.* Модели оценки недвижимости: монография. Ростов-на-Дону.

Раскрытие категории земельной ренты

Губайдулина А. И.

*Губайдулина Алина Ильдаровна / Gubaidulina Alina Ildarovna – студент,
кафедра градостроительства, инженерно-архитектурный факультет,
Московский государственный строительный университет, г. Москва*

Аннотация: в статье анализируются причины возникновения платежной ренты. Рассматриваются вопросы консолидации земельной ренты.

Ключевые слова: рента, отношения, спрос, осмотр, строительство, процесс, налог.

Последователь и одновременно оппонент Адама Смита другой английский экономист Давид Риккардо критиковал своего предшественника за неточное раскрытие самой категории земельной ренты. Рента, по мнению Риккардо, – это та доля продукта земли, которая уплачивается землевладельцу за пользование первоначальными и неразрушимыми силами почвы. По словам Давида Риккардо, А. Смитом определена правильная зависимость ренты от цены на конечный товар, т.к. в таком случае средства уплачивались бы за производительные силы земли.

Исходя из утверждений Давида Риккардо, формирование ренты происходит при определении каких-либо преимуществ одних территорий над другими. Изначально, при первом заселении страны, где еще не определена относительная степень плодородия или наполненность земли какими-либо природными ресурсами, и при этом разведанных территорий схожего качества достаточно для удовлетворения потребностей населения, ренты попросту не существует. Таким образом, ученым сделан важный вывод о причинности возникновения оснований для уплаты ренты. Далее он определяет дальнейшие направления развития мировой науки путем определения самих принципов определения стоимости природных объектов: «В современных условиях машины выполняют известную работу, используя давление атмосферы и упругость пара, и сокращают тем самым в значительной степени человеческий труд. Но никто не взимает платы за пользование этими силами природы, потому что они неистощимы и могут использоваться всяким. Точно так же пивовар, водочный заводчик, красильщик постоянно пользуются воздухом и водой при производстве своих товаров; но так как запасы их безграничны, то они не имеют никакой цены» [1].

По другую сторону Ла-Манша аналогичные взгляды Д. Риккардо разделяет его современник, ученый Жан-Батист Сэй, говоря, что: «Земля не единственный элемент природы, который обладает производительной силой, но она единственный, или почти единственный, естественный элемент, который одна группа людей присваивает себе, отстраняя других, и благоденствия которого она, следовательно, может присваивать». Ж.-Б. Сей ведет научное суждение о несправедливости безвозмездного использования вод рек и морей, силы ветра и солнечной энергии. Обширное распространение данных ресурсов и еще не выявленные различия между ними приводимых ресурсов по степени производительности приводят к тому, что рента с земель, обладающих данным потенциалом, не взимается. Однако при этом природа производит работу не меньшую, чем человек. Таким образом, труд природы оплачивается не потому, что она делает много, а потому, что она делает мало. Т.е. когда возникает лимитирующий фактор положительных свойств земли, востребованных человеком или группами людей. В случае определения размеров, объемов и крайних величин значений таких характеристик, пусть и относительных, рента тот час же имеет основания взиматься.

Необходимо упомянуть, что приведенные выше идеи экономистов сформулированы во времена, когда были неизвестны даже приблизительно точные величины площадей стран, континентов и отдельных территорий. При этом Давид

Риккардо, анализируя ренту как плату за совокупность элементов природной среды, приходит к выводам о том, что фабриканту было бы крайне невыгодно, если бы удалось обосновать, что воздух, вода, упругость пара и давление атмосферы неоднородны по своим качествам.

Впервые описание системной связи между размером земельной ренты и видом использования земли принадлежит Иоганну Генриху фон Тюнену противопоставившему два различных способа хозяйствования на одном и том же участке земли. Однако при этом ученый большое внимание уделял транспортной составляющей при формировании ренты. По мере удаления от города земля будет все более и более отводиться под такие продукты, провоз которых дешевле по отношению к их стоимости.

Не придерживаясь крайних взглядов, Д. Риккардо и И. фон Тюнен делают одинаковый вывод о необходимости консолидации земельной ренты в государственных руках и при этом закрепить налоговую ставку по земельному налогу в целях роста благосостояния государства. Вместе с тем, непосредственно саму ренту И. фон Тюнен предлагает рассчитывать исходя из среднего чистого дохода, а не относительно худших территорий, как описывает Д. Риккардо, где плохо работают и скверно управляют [2].

Литература

1. *Александров В. Т.* Оценка устаревания и наиболее эффективного использования недвижимости. М.: Стройинформиздат, 2012.
2. *Бабенко Р. В.* Модели оценки недвижимости: монография. Ростов-на-Дону.

Реформирование системы земельно-имущественных отношений Губайдулина А. И.

*Губайдулина Алина Ильдаровна / Gubaidulina Alina Ildarovna – студент,
кафедра градостроительства, инженерно-архитектурный факультет,
Московский государственный строительный университет, г. Москва*

Аннотация: в статье анализируется реформирование системы земельно-имущественных отношений в Российской Федерации. Рассматриваются вопросы реализации целей государственной политики в РФ.

Ключевые слова: земля, отношения, метод, осмотр, строительство, структура, имущество.

Реформирование системы земельно-имущественных отношений в Российской Федерации в настоящее время связано с решением комплекса вопросов реализации целей государственной политики в этой сфере. При этом наряду с развитием механизма административно-организационного регулирования важную роль в рыночных условиях приобрели вопросы массовой оценки земельных участков и других объектов недвижимости. С одной стороны, результаты такой оценки в рамках Государственной кадастровой оценки объектов недвижимости непосредственно служат базой для определения имущественных налогов (земельного налога, налогов на имущество организаций и физических лиц) и других связанных с этими объектами обязательных платежей и сборов как основной формы регулирования земельно-имущественных отношений в рыночных условиях. С другой стороны, только государственная кадастровая оценка земельных участков и других объектов недвижимости обеспечивает и государство, и население системной информацией о

состоянии земельно-имущественных отношений, без чего не может реализовываться ни государственная политика, ни деятельность частных инвесторов на этом рынке.

Реализацией создания справедливых процедур определения кадастровой стоимости заняты практически все экономические агентства, службы и министерства государственной власти и муниципалитетов, суды различных инстанций. При этом множество нерешенных дискуссионных вопросов порождает лишь новые прения среди субъектов имущественных отношений.

Федеральное законодательство, федеральные стандарты по оценочной деятельности, а также методические указания по государственной кадастровой оценке земель различных категорий и видов разрешенного использования не описывают алгоритмов, способных отразить в кадастровой стоимости текущие экономические характеристики. Данное обстоятельство усугубляется значимостью кадастровой оценки как основы для определения платежей за пользование земельными ресурсами.

В этой связи, очевидно, что разработка корректировок существующих методик, исходящая из научного обоснования и практической апробации, является крайне актуальной для справедливости имущественных действий, выраженной учетом ряда факторов, влияющих на стоимость [1].

Особое внимание, на наш взгляд, заслуживают промышленные предприятия, как основные плательщики земельного налога в нашей стране, а также преимущественные загрязнители территорий населенных пунктов, селитебных зон и иных природных агломераций.

Проблемы согласования экономической и социальной политики всегда находятся в центре внимания Президента и Правительства Российской Федерации. Решения задач в сфере экологии в этом отношении являются одними из наиболее значимых. С одной стороны, Конституция Российской Федерации гарантировала право гражданина на благоприятную экологическую среду, достоверную информацию о ее состоянии, а также определила необходимость возмещения ущерба, причиненного экологическим правонарушением, соответственно ограничив пользование земельными и другими природными ресурсами собственников требованием ненанесения ущерба окружающей среде. С другой стороны, очевидно, что любая промышленная деятельность связана с использованием природных ресурсов и изменением естественного состояния окружающей среды.

Основные положения современной науки о стоимости и ренте природных ресурсов рассмотрены такими учеными, как В. Т. Александров, Ю. А. Сапронов, М. М. Бринчук, С. Н. Волков, А. А. Варламов, Л. И. Брославский. Приведенной группой авторов, в особенности, Л. И. Брославским, рассмотрен большой объем факторов формирования горной и земельной ренты, в том числе экологических факторов [2].

Литература

1. Оценка недвижимости: учебник / под ред. А. Г. Грязновой, М. А. Федотовой. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2012. 560 с.
2. Пархоменко В. А. Оценка недвижимости. Часть 3. Оценка рыночной стоимости зданий и земельных участков. / В. А. Пархоменко, М. Г. Ковтуненко, А. Р. Моисеенков. Краснодар: Изд. ФГБОУ ВПО «КубГУ», 2013. 354 с.

Совершенствование кадастровой оценки

Губайдулина А. И.

*Губайдулина Алина Ильдаровна / Gubaidulina Alina Ildarovna – студент,
кафедра градостроительства, инженерно-архитектурный факультет,
Московский государственный строительный университет, г. Москва*

Аннотация: в статье анализируется комплекс технических положений и методических рекомендаций по оценке недвижимости. Рассматривается оценка земельных участков с учетом экологических факторов.

Ключевые слова: оценка, отношения, метод, осмотр, строительство, структура, кадастр.

К российским ученым, работы которых посвящены вопросам кадастровой оценки, относятся Н. В. Волович, С. В. Грибовский, О. Е. Медведева, В. Е. Мочулаев. В работах этих авторов отражены основные концепции и подходы к формированию кадастровой стоимости и методик по ее оценке.

Целью данной работы является формирование комплекса теоретических положений и практических рекомендаций по совершенствованию кадастровой оценки земельных участков промышленных предприятий с учетом экологических факторов.

Для достижения цели поставлены следующие задачи:

- исследовать взаимосвязи ренты и экологических платежей и определить основные проблемные вопросы методологического обеспечения и практического применения учета факторов экологии при кадастровой оценке;
- произвести сравнительный анализ размеров и структуры экологических платежей в системе оценки предприятий в России и за рубежом и определить возможность адаптации к отечественным условиям зарубежного опыта;
- провести анализ, дать характеристику существующих методик оценки экологических рисков и обосновать необходимость учета экологических факторов при проведении кадастровой оценки;
- разработать компоненты модели кадастровой оценки для учета экологических факторов и ввести их в универсальную формулу расчета стоимости земельного участка основной производственной площадки промышленного предприятия;
- разработать рекомендации по информационному обеспечению кадастровой оценки земель, предназначенных для размещения объектов промышленности;
- произвести апробацию и определить эффективность разработанной методики, в частности - оценить прибыль местных бюджетов от потенциальных преобразований, согласно рекомендациям, в процессе кадастровой оценки земель промышленного назначения [1].

Объект исследования - земельно-имущественный комплекс предприятий.

Предмет исследования - методика кадастровой оценки земельных участков промышленных предприятий.

Теоретическую и методологическую основу исследования сформировали научные труды российских и зарубежных ученых в области экологических негативных воздействий, а также оценки недвижимого имущества. Исследование проводилось с учетом программ преобразования и реформирования налоговой политики государства в области имущественного налогообложения.

Цели и задачи работы определили методологическую базу, состоящую из структурно-функционального анализа земельно-имущественного комплекса предприятия как совокупности отдельных земельных участков, связанных между собой, а также во взаимосвязи данных участков с окружающей природной средой.

Научная новизна исследования состоит в обосновании необходимости учета экологических факторов при кадастровой оценке земельных участков промышленных

предприятий и совершенствовании его организационно-методического и инструментально-информационного обеспечения.

Теоретическая значимость исследования состоит в развитии теории формирования кадастровой стоимости земельных участков промышленных предприятий. Результаты работы позволяют утвердить и реализовать на практике новую парадигму отношения к земельным ресурсам, основанную на принципе устойчивого развития.

Практическая значимость заключается в возможности применения представленных в нем рекомендаций по определению справедливой кадастровой стоимости земельных участков промышленных предприятий. Результаты исследования целесообразно использовать в рамках разработки Федеральных стандартов по оценке недвижимости в рамках оценки влияния факторов экологии, а также при проведении процедуры кадастровой оценки земель промышленности [2].

Литература

1. *Вольнова В. А.* Настольная книга практикующего оценщика. Новосибирск: ЦЭРИС.
2. *Грейф А.* Институты и путь к современной экономике. Уроки средневековой торговли. М.: Изд. дом Высшей школы экономики.



НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ
ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»
[HTTP://ACADEMICJOURNAL.RU](http://academicjournal.ru)